INFORMATION AND ANALYTICAL WEEKLY

БЕЛОРУССКАЯ ГАЗЕТА

№ 28 (42) 22 ИЮЛЯ 1996 ГОДА

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 63226

Посол США по специальным поручениям в странах СНГ Джеймс Ф. Коллинз снова приехал в Минск

См. материал на стр. 2


Посол Джеймс Ф. Коллинз (слева) и его помощник Джордж Крол. Фото А.Стадуба

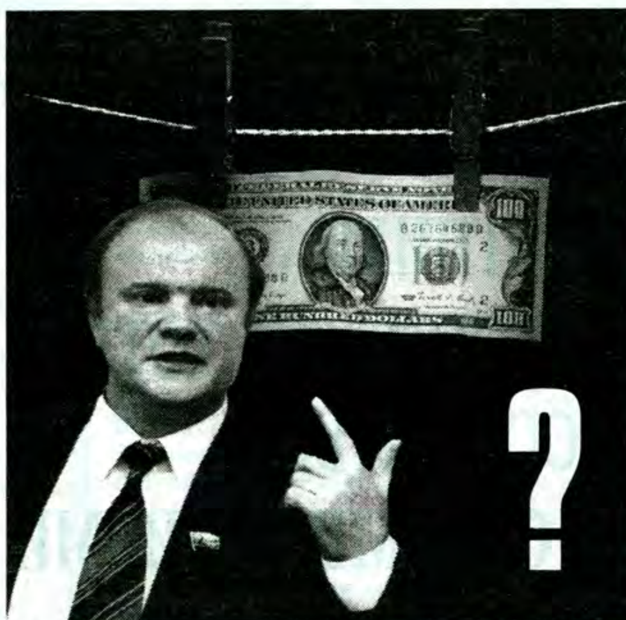
СКАНДАЛ

УПЛЫВШИЕ МИЛЛИАРДЫ

Президентские структуры и известные деятели культуры оказались замешанными в финансовом скандале

Президент Беларуси в последнее время склонен объяснять неудачи своей экономической политики «внешними» помехами, в т.ч. недостаточными властными полномочиями, предоставленными руководящей «вертикали». Между тем с незавидным постоянством общественность узнает о скандальных подробностях осуществления некоторых экономических проектов, показывающих, каким ущербом для бюджета оборачивается бесконтрольное владение исполнительной властью одним только правом - предоставления отдельным компаниям льгот по уплате налогов и таможенных пошлин. Очередной скандал разразился после огласки материалов расследования Прокуратуры страны, согласно которым белорусский бюджет не досчитался 828 млрд. рублей в результате деятельности Фонда поддержки и развития культуры имени Махмуда Эсамбаева. Цифра внушительная, особенно в сравнении с другой - суммарные доходы бюджета за I полугодие с.г. составили 19,6 трлн. рублей. Корреспонденту «БГ» удалось ознакомиться с документами расследования Прокуратуры.

Виктар ДЯТЛИКОВИЧ



Небезызвестный в культурных и политических кругах России Махмуд Эсамбаев решил «помочь» белорусской культуре еще весной прошлого года. Есть основания полагать, что разговоры о создании фонда велись в мае-июне 1995г., когда Эсамбаев дважды приезжал в Минск, сопровождая Иосифа Кобзона, дававшего благотворительные концерты. Вскоре с идеей создания фонда, который помогал бы деньгами нищей белорусской культуре, чиновничьи кабинеты начали посещать весьма известные и уважаемые люди - художественный руководитель Государственного академического Большого театра оперы и балета Валентин Елизарьев, композитор Игорь Лученок, руководитель благотворительного фонда «Детям Чернобыля» Геннадий Грушевой, замминистра культуры Владимир Рылатко. Они же вошли в состав учредителей Фонда, который был зарегистрирован 14.06.95.

После регистрации Фонд развернул активную деятельность, сразу же попав под покровительство управления делами президента Беларуси. Именно с ним Фонд поддержки культуры заключил 27 июля договор о сотрудничестве и совместной деятельности по проведению строительных, реконструкционных и ремонтных работ на ряде государственных объектов, взяв на себя обязательство обеспечить инвестиции в объеме $45 миллионов. А уже через три недели (фантастическая оперативность в наших условиях) правительство, откликнувшись на просьбу подписавших договор сторон *«оказать содействие в реализации строительных программ»*, издает распоряжение номер 1080р, которым Фонду предоставляется полугодовая отсрочка уплаты таможенной пошлины, НДС и акцизов на товары, ввозимые в страну, а также уплаты таможенной пошлины на товары, вывозимые из РБ по контрактам, согласованным с УД президента.

Фонд уже 25 августа заключает договор с английской фирмой *Starcross c/o Termeast Limited* о поставке ТНП на $250 млн. И транзитом через Беларусь в Россию пошли автомобили, водка, пиво, бытовая техника.

С каждым месяцем задолженность Фонда перед бюджетом по платежам, на которые отсрочка не распространялась, увеличивалась. Правительство «сделало выводы» лишь 7.12.95, отменив собственное решение о предоставлении отсрочки. В январе 1996г. Служба контроля президента, проведя проверку деятельности Фонда, выставила ему счет на сумму 638 млрд. рублей. Денег у Фонда в Беларуси не оказалось. И деньги, и большая часть товаров ушли в Россию, откуда вернуть их практически нереально. «Добыча» белорусских властей - лишь 28 задержанных вагонов с водкой и 1 вагон с мебелью, которые, как сейчас предполагается, могут быть реализованы для пополнения пострадавшего бюджета. Правда, руководитель Гостаможни Петр Кречко в письме в Прокуратуру РБ (от 18.04.96, исходящий номер 01/3458) отмечает, что часть денег Беларуси может вернуть российская сторона, взыскав их по товарным партиям, отправленным Фондом в Россию. Однако представители таможни в приватных беседах отмечали, что в случае с оформлением льгот на многомиллионный «британский» контракт Фонда им.Эсамбаева не была соблюдена процедура, позволяющая впоследствии применить подобного рода процедуру. Таким образом, похоже, что $60 млн. ушли от белорусского бюджета навсегда.

А что же с поддержкой и развитием белорусской культуры? «БГ» пока не удалось получить каких-либо комментариев по итогам деятельности Фонда от его учредителей. Приведем лишь данные, содержащиеся в справке Службы контроля президента по итогам проверки деятельности Фонда. Занимаясь не только транзитом товаров в Россию, но и другой деятельностью, Фонд перечислил в бюджет немногим более 100 млн. рублей налогов. Из крупных пожертвований в справке отмечено только одно: в течение 1995г. 226 млн. рублей получило Белорусское государственное хореографическое училище. Правда, его директор Л.Коробкина является одновременно и генеральным директором Фонда.

(Окончание на стр.4)

ТОРГОВЫЙ РЯД

БИТВА ЗА УРОЖАЙ НАЧАЛАСЬ?

Тенденция к централизации управления банковской системой набирает обороты, все сложнее решить сколько-нибудь значимый вопрос без ведома Нацбанка, часто - лично его главы Т.Винниковой. Заложником такой практики стал международный консорциум «Белукрпром», поставляющий в РБ украинское зерно.

Леонид КАНФЕР

Костяк консорциума, учредителями которого являются БНПА и Украинский союз промышленников и предпринимателей, с белорусской стороны представляет фирма «Лао», традиционно специализирующаяся на поставках в Беларусь зерна. За недолгое время своего существования консорциум зарекомендовал себя как солидный и надежный партнер, потому белорусские комбинаты хлебопродуктов доверяли ему свои деньги.

По одному из контрактов КХП перевел на счет консорциума рубли для закупки 800 тонн зерна. После конвертации полученной суммы оставалось убедиться, что у украинского поставщика есть зерно - его могли продать тому, кто заплатит первым. Так и случилось: на момент готовности «Белукрпрома» рассчитаться за зерно того в наличии не оказалось. С помощью украинского банка «Инко» президент «Белукрпрома» г-н Б.Безух нашел МП «Сета», с которым, убедившись в наличии у него реального зерна, заключается 18 июня с.г. контракт на поставку 10 тыс.т фуражной пшеницы.

Казалось, все; нужно лишь оплатить первую партию товара и получить зерно. Однако Фрунзенское отделение «Белбизнесбанка», где обслуживается «Белукрпром», не произвело перевод, ссылаясь на необходимость согласования вопроса с Нацбанком, поскольку ныне крупные валютные суммы «уходят» за рубеж лишь с его ведома.

Борис Безух оформляет соответствующую заявку на имя председателя правления Нацбанка Тамары Винниковой, справедливо опасаясь, что решение вопроса может затянуться. По прошествии нескольких дней через «третьи руки» Борис Андреевич узнает, что заместитель главы НБ г-жа Рыкова дала «добро» на оплату поставки зерна, однако чуть позже Тамара Вирнникова, не удостоив президента «Белукрпрома» аудиенции, о которой тот просил, блокирует реализацию контракта. До настоящего времени официального ответа фирма не получила.

(Окончание на стр. 8)

БЕЛАРУСЬ-США

СОВПАДЕНИЯ И ВПЕЧАТЛЕНИЯ

Посол попытался развеять озабоченность по поводу НАТО

18 июля состоялся официальный визит в Минск посла по специальным поручениям в странах СНГ Госдепартамента США Джеймса Ф.Коллинза. Его сопровождал специальный помощник Джордж Крол. На встречах с представителями политического руководства РБ обсуждались вопросы европейской безопасности и двусторонних отношений. В тот же день в резиденции Посла США в Беларуси в Дроздах состоялась пресс-конференция по итогам визита.

Роман ЯКОВЛЕВСКИЙ

Именно вопросы, связанные с планами расширения НАТО, доминировали в беседах г-на Коллинза с председателем ВС РБ Семеном Шарецким, госсекретарем Совета безопасности Виктором Шейманом, премьером Михаилом Чигирем и главой МИД Владимиром Сенько. Известно, что Беларусь, как и Россия, не приемлет вероятность размещения ядерного оружия на территориях потенциальных членов НАТО, к которым относят Польшу, Чехию и Венгрию. Учитывая эту озабоченность, посол Коллинз сказал на пресс-конференции, что размещения ядерного оружия, сокращенного на 90%, на территориях этих государств не будет. Такова позиция США, страны, которая, является лишь одним из членов НАТО, *«каждый из которых имеет собственные интересы»*.

Членам руководства Беларуси г-н Коллинз напомнил: руководство Североатлантического альянса считает, что *«в ныне существующих условиях в отношении безопасности в Европе»* альянс не имеет намерения размещать ядерное оружие на территориях упомянутых государств, *«если не видит в этом необходимости»*. Можно предположить, что Коллинзу в ответ на эти заверения была высказана известная позиция России о письменных гарантиях статус-кво базирования ядерного оружия. Но посол лишь отметил, что он не был во время этого визита в Минск в том положении *«чтобы давать какие-то гарантии по этому поводу»*. В свою очередь, сказал Коллинз, во время бесед обсуждался и вопрос своевременного вывода с территории Беларуси российских ядерных боеголовок. *«У меня не сложилось мнение, что их вывод намеренно затягивается белорусской стороной»*, сказал он. По мнению посла, ему удалось объяснить политику НАТО *«на этот момент»*. Он также призвал руководителей Беларуси активней участвовать в программе «Партнерство во имя мира». Судя по всему, отсутствие активности не позволило Беларуси стать участником нового режима контроля над экспортом под названием «Вассенаарское соглашение». Как объяснил вашему корреспонденту замминистра иностранных дел Андрей Санников, причина тому - чисто техническая, и в скором времени Беларусь присоединится к соглашению.

Нельзя было не обратить внимание на то, что среди политиков, с которыми встречался Джеймс Коллинз, не значился президент Беларуси. Посол объяснил это тем, что *«не совпали рабочие графики»*. На вопрос вашего корреспондента, когда белорусскому руководству была сообщена точная дата прибытия посла в Минск, его помощник Джордж Крол сказал, что МИД был информирован за неделю до прибытия. Но, как известно, А.Лукашенко в эти дни находился с рабочей поездкой по Витебщине, где посещал «Славянский базар» и разъяснял народу необходимость проведения очередного референдума.

Из состоявшейся после пресс-конференции краткой беседы с послом и его помощником ваш корреспондент не ощутил сильного разочарования американских дипломатов из-за несостоявшейся встречи с президентом.

Зато интересной для обеих сторон была встреча с Семеном Шарецким. Посол Коллинз отметил, что именно майский этого года визит спикера белорусского парламента в Соединенные Штаты убедил конгресс ратифицировать двустороннее соглашение о взаимной защите инвестиций. Г-н Коллинз перед приездом в Минск был в составе делегации вице-президента А.Гора в Москве. Он напомнил С.Шарецкому о том, что спикер в США «напророчил» победу Ельцина на выборах. Спикер, приняв такое определение в свой адрес, заметил, что предстоящие в ноябре президентские выборы в США не должны быть помехой намеченному визиту в Минск делегации конгрессменов, т.к. и на этих выборах *«будет все в порядке»*. Во время прошедшей беседы С.Шарецкий высказал озабоченность ослаблением, на его взгляд, роли парламентаризма. Посол был также проинформирован, о том, что несмотря на каникулы, связь с депутатами ВС РБ поддерживается постоянно. Коллинз пообещал довести эту информацию до сведения своего президента и госсекретаря. Он также подчеркнул, что незыблемым принципом демократического общества является сбалансированность законодательной, исполнительной и судебной ветвей власти. Нарушение баланса в Беларуси, если такое случится, ослабит позиции страны в Европе.

ПОДРОБНОСТИ

РАБОТНИКИ «ПЛАНЕТЫ» НЕ ХОТЯТ РАССТАВАТЬСЯ СО СВОИМИ АКЦИЯМИ

На минувшей неделе состоялось собрание акционеров ОАО «Гостиница «Планета»

Как уже сообщала «БГ», согласно президентскому распоряжению N179рп от 25.06.96 «Об упорядочении имущественных отношений в области спорта и туризма», акции ЗАО «Белинтурист» и ОАО «Гостиница «Планета» должны быть изъяты в собственность государства. Этот же документ велит компенсировать негосударственным акционерам стоимость изъятых ценных бумаг по состоянию на 1.01.96. (См. «БГ» N26(40) от 8.07.96). На минувшей неделе состоялось собрание акционеров ОАО «Гостиница «Планета».

Вадим РЕЧКАЛОВ



Структура капитала ОАО такова: 75% акций принадлежит государству, 25% - трудовому коллективу. Из 412 акционеров на собрании присутствовали 315, были также представители государства в лице чиновников из Министерства спорта и туризма, что составило 82% акций.

Как сообщил в своем отчете директор гостиницы г-н В.Фурсенко, прибыль гостиницы за прошлый год превысила 8 млрд. рублей. По неофициальным данным, все остальные гостиничные заведения города вместе взятые дали за тот же период всего около 10 млрд. рублей. Государство получило от ОАО более 9 миллиардов в виде налогов, более 2 млрд. рублей составили дивиденды. *«Распоряжение президента я воспринял как удар в спину»*, сказал директор. И с ним трудно не согласиться.

Уставный фонд ОАО составляет 3700 млн. рублей, что, естественно, не отражает действительной стоимости имущества. Еще год назад акционеры обратились в Мингосимущество с просьбой об увеличении УФ путем переоценки акций. В конце концов разрешение было получено, но подоспело и то самое распоряжение президента. Кстати, за прошедшие со дня его издания три недели документ так и не был представлен акционерам. Руководство ОАО узнало о распоряжении из газет.

Как можно было понять, цель собрания заключалась в том, чтобы заявить властям свою позицию. А именно - несогласие с президентским распоряжением в части изъятия акций у трудового коллектива. За это, а также за увеличение УФ до 37 млрд. руб. и переоценку акций до 100 тысяч рублей трудовой коллектив голосовал единогласно. Не голосовали однако два человека - чиновники из Министерства спорта и туризма, что при 75%-ной государственной доле имело решающее значение.

Накануне правлением ОАО была проведена проверка финансовой деятельности гостиницы. Никаких серьезных нарушений не выявлено.

Поднявшись на трибуну во второй раз, г-н В.Фурсенко высказал свои соображения по поводу организации гостиничного бизнеса в стране. По мнению Владимира Николаевича, идея создания государственного туристического концерна с единым расчетным счетом, к чему, видимо, все и идет, бесперспективна. Во-первых, в такой схеме нет места здоровой конкуренции, во-вторых, вряд ли иностранные турфирмы загорятся желанием сотрудничать с государством, а не с частными структурами. Более эффективной представляется идея создания холдинга, объединяющего несколько гостиниц. Однако для этого все потенциальные субъекты холдинга должны быть акционированы, что потребует времени. На акционирование самой «Планеты» ушло полтора года. Тем не менее, как сообщил г-н В.Фурсенко, в Министерстве спорта и туризма сейчас отрабатывается «холдинговый» вариант, и если его воплотить в жизнь, то пресловутое 179-е распоряжение просто будет забыто. Для трудового коллектива это было бы приемлемо, но поверить в такой исход событий трудно.

Под занавес трудовой коллектив принял трогательное обращение к президенту А.Лукашенко с просьбой не отнимать акции. Обращение решено передать через СМИ.

УВАЖАЕМЫЙ АЛЕКСАНДР ГРИГОРЬЕВИЧ !

К Вам обращается собрание акционеров открытого акционерного общества "Гостиница "ПЛАНЕТА", насчитывающего в своем составе 412 акционеров. Наше акционерное общество создано в 1994 году в строгом соответствии с законом "О разгосударствлении и приватизации государственной собственности в Республике Беларусь". Причем трудовому коллективу было выделено всего 25% акций, а 75% акций оставлено в управлении Государства. Коллектив гостиницы до акционирования относился к сфере обслуживания и состоял в основном из горничных, уборщиц, мойщиц, персонала ремонтников - все категории работников низкооплачиваемые. За последние годы ушли на пенсию 73 человека и на выходе в ближайшее время около 30 - ти человек. Приватизация дала каждому из нас, хотя и мизерную, но собственность до конца жизни в виде акций. Мы почувствовали себя хозяевами родного предприятия. У нас появилось чувство собственного достоинства, ответственность, заинтересованность работать лучше, бережно относиться к ценностям. Значительно повысилась производительность труда в коллективе. У нас появилась возможность зарабатывать и вкладывать деньги в развитие материальной базы, оказывать помощь неработающим пенсионерам , участвовать в благотворительной деятельности. Только за 1995 год получено чистой прибыли более восеми миллиардов рублей. Кроме отчислений налогов от прибыли в бюджет стали поступать ежеквартально 75% дивидендов. Так за I-ое полугодие 1996 года в виде дивидендов в бюджет перечислено более 700 миллионов рублей. За 1995 год на развитие материально - технической базы, ремонт и реконструкцию вложено более 9 миллиардов рублей. Это столько, сколько не было вложено за 15 лет существования гостиницы. И вдруг Вы подписываете распоряжение N 179 рп от 25 июня 1996 года об изъятии наших акций со ссылкой на часть 3 статьи 44 конституции Республики Беларусь. Эта статья напротив гарантирует каждому право собственности, неприкосновенность собственности и право ее наследования.

Уважаемый Александр Григорьевич !

По всей видимости Вас не совсем правильно информировали о нашем акционерном обществе и поэтому Вы подписали Распоряжение об изъятии акций. Просим пересмотреть свое решение.

Обращение собранием принято единогласно.

Председатель собрания [signature] Ф. А. Петрашкевич

Секретарь [signature] Л. Ф. Шумская

БЕЛОРУССКАЯ ГАЗЕТА N28 (42) 22.07.96

Учредители: Александр ВОЛЬВАЧЕВ, Игорь ВЫСОЦКИЙ, Александр МИХАЛЬЧУК

Газета зарегистрирована в Государственном комитете Республики Беларусь по печати 28 июня 1996 года, регистрационное свидетельство N 317.

Главный редактор: Александр ВОЛЬВАЧЕВ

Заместители главного редактора: Игорь ВЫСОЦКИЙ, Александр МИХАЛЬЧУК

Отдел информации: Роман ЯКОВЛЕВСКИЙ

Отдел политики: Виктар ДЯТЛИКОВИЧ

Отдел экономики: Наталья ГРИБ

Отдел права: Вадим РЕЧКАЛОВ

Отдел рекламы: Галина СЕМЕНОВА, Людмила СМОЛИЙ

Компьютерный выпуск: Ирина РАБЕЦКАЯ

Адрес редакции: 220030, Республика Беларусь, Минск, пл. Свободы, 17, к. 303

Телефоны: (0172) 23-62-70, 23-68-45

Факс: (0172) 23-60-96

E-mail:dima@gazetbel.belpak.minsk.by
Fido Net: 2:450/22.280

Отпечатано с диапозитивов в типографии Valstybine mone «Spauda» (Вильнюс, Литва)

Тираж: 15 000 экз.

Цена: через систему «Белсоюзпечать» - 3000 рублей, через систему альтернативного распространения - договорная

Подписано в печать: 20.07.96

Выходит 1 раз в неделю

ЛИТВА

ПЕРВАЯ СЭЗ В ЛИТВЕ НАЧНЕТ ДЕЙСТВОВАТЬ В ШЯУЛЯЕ

Перед уходом на летние каникулы Сейм Литвы принял закон о свободной экономической зоне в Шяуляе. В законе заложено компромиссное решение: с одной стороны, в территорию СЭЗ не попал реконструируемый сейчас бывший военный аэропорт Зокняй, а с другой, к нему будут применяться все льготы зоны.

Рима ЯКУТИТЕ

Итак, удалось не только совместить требования различных фракций парламента, но и принципиально решить один из концептульных вопросов создания СЭЗ в Литве - о соотношении свободных зон и сопутствующих им транспортных узлов. Идеологи создания СЭЗ настаивают на включении в зоны воздушных и морских портов, грузовых терминалов и т.п. Их оппоненты, напротив, высказываются за исключительную принадлежность названных объектов государству и категорически против их приватизации. Это одна из причин того, почему закон о СЭЗ в Шяуляе принят лишь теперь, а о других свободных зонах - в Клайпеде и Каунасе поприжнему пробуксовывает.

Мэр города Алфредас Ланкаускас оценил закон как *«положительный»* и *«удовлетворяющий»* создателей зоны. А директор совместного литовско-американского общества «Шяуляю скридис» Арвидас Салда уточнил, что предусмотренные льготы для аэропорта *«существенны»*, ибо развивать его начинают с нуля: российская армия, уходя, вывезла и разрушила все, что можно, и сегодня нужны большие инвестиции. В случае, если они сразу же будут облагаться налогами, самоуправление города вряд ли сможет вернуть эти кредиты.



Субсидирует реконструкцию аэропорта всемирно известный концерн *Philips*. Уже в этом году будет возведена вышка управления полетами, затем начнется модернизация взлетно-посадочных полос (кстати, удешевленная по сравнению с первоначальным проектом на $1,5 млн.). Общий объем инвестиций оценивается в $40 млн., а все работы планируется завершить летом 1997 года. Согласно международным требованиям в области гражданской авиации, Зокняй станет аэропортом 1 класса *cargo*.

Свободная экономическая зона в Шяуляе учреждается на 49 лет. Ее специализация - торговля и производство, бизнес, импорт и экспорт. Причем приоритетным направлением, по мнению А.Салды, должна стать заключительная, самая экономичная стадия производства - упаковка, сборка, наладка, тестирование.

По принятии закона о свободной экономической зоне правительство в течение месяца обязано объявить международный конкурс с целью определить компанию, управляющую зоной. Организаторы СЭЗ считают, что победитель конкурса определится только после нового года, а реально действовать зона начнет только в конце 1997г.

Хотя условиями конкурса уже сегодня интересуются многие зарубежные фирмы в Европе и Азии, окончательное решение они склонны принимать, лишь узнав о конкретных налоговых льготах. В связи с этим А.Ланкаускас выражает опасение: а будет ли создан во всем Шяуляйском регионе благоприятный для бизнеса экономический климат? Придут ли в СЭЗ инвестиции?

Однако председатель правления партии консерваторов Гедиминас Вагнорюс настроен оптимистично: *«Если через Литву пролежит хотя бы один серьезный международный торговый путь и если придут компании с миллиардным оборотом, если они часть своего грузопотока направят не в аэропорты Франкфурта или Лондона, которые перегружены, и часть перепадет нам, то это будет полезно. Мы находимся в такой геополитической точке, которую нельзя не использовать. В этом случае стимулирование международной торговли, как и международного банковского дела, для нас полезно»*. Между прочим, Г.Вагнорюс считает, что территория, создаваемая в Шяуляе, должна иметь статус территории свободной экономической торговли. По его словам, неточный выбор названия зоны был одной из причин промедления в принятии закона о ней. Дескать, термин «свободная экономическая зона» вызывает много путаницы и среди зарубежных экспертов. Понятие «СЭЗ» применимо, скорее, к странам, в которых свободная экономика допускается только на этих территориях (как, например, в Китае). В то же время Литва является страной рыночной экономики. Другую причину затяжки с принятием закона экономический идеолог оппозиции видит в стремлении оградить зону от корыстных интересов: *«Кое-кто, прикрываясь этим проектом, хотел бы удовлетворить свои корыстные интересы. Например, не составляло секрета стремление включить этот аэропорт в зону и таким образом, если даже и не приватизировать его, то подчинить этот государственный объект своим интересам. Между тем его стоимость оценивается примерно в 1 миллиард долларов»*.

По оценкам специалистов, в Шяуляйской СЭЗ планируется создать от 3 тысяч до 5 тысяч рабочих мест. На право учредить СЭЗ у себя продолжают претендовать также Каунас и Клайпеда.





ПРАКТИКА БИЗНЕСА

Свобода в рамках осознанной необходимости. VII

(Окончание. Начало в N 27/41 от 15.07.96)

***В мире нет такого явного для одних воплощения зол и несчастий, которое другие в то же время не могли бы считать олицетворенной благодатью и превосходить до небес.** Станислав Лем.*

***Люди, намереваясь сделать одно, в действительности делают совсем другое; стремясь досконально разобраться в механизме явлений, они толкуют их неверно; в поисках истины скатываются ко лжи - и так возникают обычаи, нравы, святыни, вера, тайна, маны, так возникают заветы и запреты, тотемы и табу.** Станислав Лем.*

Владимир ВОЛЧЕНОК, Олег ВОЛЧЕНОК

Действительные члены MENSA International, тел./факс: (017) 255-42-65

Оффшорные компании: элементы высшего пилотажа

К максимально эффективной форме оффшорного бизнеса следует отнести систему, включающую ОБ и оффшорную страховую компанию (далее - «ОСК»). Примерами таких систем могут быть, например, следующие:

- ОБ - ОСК - холдинговая компания (расположенная в налоговом раю, но **вне** зон ОБ, ОСК) - материнское предприятие или предприятие, контролируемое фактическими владельцами системы;

- ОБ - ОСК - холдинговая компания (в налоговом раю вне юрисдикции места расположения ОБ, ОСК) - «профильное резидентное предприятие»;

- ОБ - ОСК - профильное резидентное предприятие - профильная ОК, открытая профильным резидентным предприятием и действующая вместе с секретарской компанией через простое торговое товарищество, например, в Нидерландах (схема с использованием «оффшорной триады»).

Ввиду значимости ОСК как элемента системы, кратко остановимся на специфике ОСК.

В зонах налоговых раев упрощен порядок лицензирования и регламентации страховой деятельности. Снижены требования к минимальному уставному капиталу страховых компаний. Создание ОСК может служить для реализации следующих целей:

- вложение страховых резервов и доходов в активы, размещенные в налоговых раях, и получение доходов от страховой деятельности, которые в противном случае поступали бы к «чужим» страховым фирмам;

- обеспечение для материнского предприятия выхода в сферу услуг перестрахования через свою ОСК;

- устранение определенной несообразности своей ОСК: деятельность структур уровня корпораций связана с различными рейтингами наступления страховых случаев, причем обычно ставка страховых премий не учитывает этого обстоятельства, и корпорация с низким рейтингом все равно вынуждена уплачивать на открытом рынке стандартную ставку.

ОСК быстро добиваются расширения объема своих страховых услуг. В случае, когда собственные резервы ОСК не позволяют обеспечить требуемый объем страховых операций, часть рисков может быть перестрахована в иных зарубежных СК. При этом маржа страховых премий может использоваться в качестве источника финансирования ОСК.

Для регистрации ОСК требуется лицензия уполномоченного органа. Чтобы ее получить, необходимо представить бизнес-план, сведения о директорах и учредителях. ОСК может создать практически любая компания страхового или финансово-инвестиционного профиля (в т.ч. из РБ). ОСК могут создаваться двух видов: компании внутрифирменного страхования, перестраховочные компании. Возможно создание ОСК для многоплановой деятельности.

Наиболее подходящими налоговыми раями для создания ОСК являются:

- **Кипр**. Благоприятные условия для создания компаний внутрифирменного страхования. ОСК имеет возможность страховать не только риски материнской компании и ассоциированных предприятий, но и третьих сторон. Необходимыми инструментами при этом являются договор перестрахования или достаточные страховые активы, выступающие в качестве страховых резервов. В случае исключительно внутрифирменного страхования ОСК освобождается от необходимости иметь перестраховочные соглашения, а также выполнения ряда других требований;

- **Лихтенштейн**. Здесь регистрируются как внутрифирменные, так и перестраховочные компании. Они освобождаются от налогов на прибыль. Установлено, что их резервы должны составлять не менее 200.000 швейцарских франков, а минимальный внесенный капитал - 30.000-50.000 швейцарских франков;

- **Острова Теркс и Кайкос**. Одна из специализаций этой юрисдикции - страховые компании (особенно после организации здесь в 1989-90гг. оффшорного финансового центра). Наиболее благоприятны условия для деятельности перестраховочных фирм, обслуживающих одного или нескольких страховщиков. Необходимым условием для получения лицензии является наличие реального бизнес-плана, информации о держателях акций и менеджерах ОСК;

- **Бермудские острова**. Лидер по количеству зарегистрированных компаний внутрифирменного страхования. Минимальный уставный капитал ОСК здесь - 100.000 фунтов стерлингов. При поступлении страховых премий на уровне 6 млн. фунтов стерлингов в год норма резервирования составляет 20%. Если поступления превышают эту сумму - 10%. Необходим высокий уровень ликвидности активов;

(Окончание на стр. 25)

ИНТЕГРАЦИЯ

в Минске прошло 13-е заседание Республиканского клуба директоров

Клуб директоров рекомендует Кабинету

19 июля в Минске прошло 13-е заседание Республиканского клуба директоров, созданного БСПиА еще в октябре 1992г. Сегодня клуб объединяет 100 директоров крупных и средних предприятий различных форм собственности. Очередное заседание было посвящено *«совершенствованию экономических связей и углублению интеграции в целях практической реализации положения договора о Сообществе»*. Эта тема привлекла к участию руководителей предприятий (более 60), некоторых министерств и ведомств, а также гостей из родственных союзов России, Украины, Киргизии и Казахстана.

После доклада министра внешних экономических связей г-на М.Маринича собравшиеся обменялись мнениями. Белорусы, в частности, говорили о проблемах проведения внешнеторговых операций, представители других стран предлагали сотрудничество. Например, руководители российского и украинского союзов промышленников и предпринимателей - поддержку при создании в их странах белорусских торгпредств и постоянно действующих выставок товаров.

Частый гость клуба экс-премьер Литвы проф. К.Прунскене призвала Беларусь (она же - Балтаруссия) сотрудничать со всеми ближайшими соседями. Г-жа Прунскене, в частности, подчеркнула, что ориентация внешних связей вовсе не требует выбора между только Западом или только Востоком.

Прозвучали и оптимистичные новости. По словам г-на В.Карягина, с 17 июля Мингорисполком приступил к регистрации новых хозсубъектов. Г-н М.Маринич сообщил, что Украина запросила в МВЭС РБ анализ результатов таможенного союза с Россией для использования этой информации на слушаниях в Верховном Совете Украины.

Клуб принял итоговую резолюцию, в которой рекомендовал КМ РБ подготовить предложения президенту Беларуси Лукашенко о внесении изменений, в частности, в его указы N52 от 8.02.95 «Об установлении порядка регулирования экспортно-импортных и валютных операций и повышении ответственности за нарушения законодательства в области внешнеэкономической деятельности» и N236 от 28.06.96 «О дополнительных мерах по упорядочению валютного регулирования на территории Республики Беларусь». Кроме того, президент БСПиА г-н М.Кунявский подписал соглашение о сотрудничестве с руководителями предпринимательских союзов России и Украины.

Соб. инф.

СКАНДАЛ

УПЛЫВШИЕ МИЛЛИАРДЫ

Президентские структуры и известные деятели культуры оказались замешаны в финансовом скандале

(Окончание. Начало на стр.1)

Куда ушли миллиарды, столь нужные белорусскому бюджету хотя бы и для бедствующих врачей и учителей? Самая популярная пока неофициальная версия - «политическая», объясняющая происшедшее с учетом двух фактов: во-первых, симпатии Лукашенко к Геннадию Зюганову; во-вторых, близости к Зюганову и Махмуда Эсамбаева, что подтвердилось его активным участием (возможно, и финансовым) в избирательной кампании главного коммуниста России.

Пересечение интересов Лукашенко и Эсамбаева могло привести к реализации сценария, по которому белорусским президентом оказывалась бы косвенная финансовая поддержка кандидата Зюганова через создание благоприятных условий для получения огромного «навара» его соратником. Эта версия объясняет и поразительную оперативность, отмеченную как при регистрации Фонда, так и при предоставлении ему отсрочки уплаты таможенных платежей. Объясняет она и покровительство в «культурных делах», оказанное Фонду УД президента. Понятно, что никаких документов, фиксирующих подобное сотрудничество, не существует.

Во всей этой истории остается не совсем ясной лишь роль учредителей Фонда - были ли они с самого начала в курсе, для каких целей создается эта «благотворительная структура», и имели при этом свой интерес, либо оказались стороной пострадавшей, вынужденной сейчас «отмываться».

Высокопоставленный сотрудник Прокуратуры Беларуси в разговоре с вашим корреспондентом отметил как более реальную вторую версию: *«Махмуд просто надул их. Решил подзаработать, вышел на своих белорусских коллег, и они сделали ему «крышу»*. Одновременно он дал крайне негативную оценку практике предоставления госчиновникам права льготировать по своему усмотрению порядок выплат отдельными фирмами таможенных и налоговых сборов. Расследование показало, что признанное впоследствии ошибочным решение правительства о предоставлении Фонду отсрочки по платежам формально оказалось вполне законным, и именно на этом основании уголовное дело по факту предоставления льгот с «бюджетными последствиями» не было возбуждено. Наделение чиновников легальной возможностью раздаривать льготы *«создает питательную почву для процветания коррупции»*, заявил сотрудник Прокуратуры.

ПАРТИЙНАЯ ЖИЗНЬ

СЕМЕН ШАРЕЦКИЙ ВСТРЕТИЛСЯ С ЮРИЕМ ХОДЫКО

18 июля председатель Верховного Совета Беларуси Семен Шарецкий принял заместителя председателя Белорусского народного фронта Юрия Ходыко по его просьбе. На встрече обсуждались вопросы, связанные с идеей проведения «круглого стола» политических партий и движений Беларуси, а также с предстоящим 27 июля празднованием принятия в 1990г. Декларации о Независимости.

Роман ЯКОВЛЕВСКИЙ



Впервые идея проведения «круглого стола» была озвучена С.Шарецким 4 июля на сессии парламента. Казалось бы, уход депутатов на летние каникулы отодвинул эту идею как минимум до осени. Однако усиливающиеся в последние дни напоминания о запланированном президентом А.Лукашенко на этот год референдуме, несомненно, подвигли к активности законодателей.

На прошедшей встрече с Ю.Ходыко спикер белорусского парламента информировал его, одного из руководителей крупнейшей оппозиционной организации, о намерении руководства Верховного Совета провести «круглый стол» по проблемам развития внутриполитической ситуации в Беларуси. На фоне намечающейся консолидации перед «президентской угрозой» таких разнополярных депутатских фракций, как аграрии, либералы и социал-демократы, данный шаг спикера свидетельствует о нежелании законодателя оставаться в роли пассивных наблюдателей. Вряд ли и коммунисты останутся в стороне, несмотря на «не тот» результат президентских выборов в России. А что касается президентской стороны, то в отношении партийного регулирования у нее наблюдается полное фиаско. Так и не получили путевку в жизнь ни президентский совет с авторитетными деятелями от политики, науки, культуры, ни создание структур движения в поддержку президента. Но А.Лукашенко опять надеется путем проведения референдума получить «всенародный» мандат на дальнейшее проведение своей линии. На этот раз, по сути, пожизненный. Поэтому его окружение, да и он сам, склонны воспринимать прошедшую встречу спикера с Ю.Ходыко и предстоящую - с представителями различных партий как последнюю.

По странному стечению обстоятельств «круглый стол» намечен на 24 июля - день, когда начнется официальный визит А.Лукашенко в Турцию.

СОТРУДНИЧЕСТВО

Без особых дискуссий

20 июля в Бресте состоялась встреча министров иностранных дел Беларуси, Польши и Украины.

Виктар ДЯТЛИКОВИЧ

Как сообщил на пресс-конференции после первого тура переговоров польский министр Дариуш Росати, главный вопрос среди обсуждавшихся - осуществление общих инициатив в рамках «Еврорегиона Буг» и, в частности, более активное участие в них Беларуси. Основная цель данного проекта - налаживание более тесного сотрудничества приграничных областей трех стран во всех сферах. Росати отметил, что сегодня этот проект осуществляется практически без участия Беларуси - белорусская сторона высказывает опасения, что сотрудничество в рамках «Еврорегиона Буг» потребует значительных денежных затрат. Министры обсудили возможность финансирования трехсторонних инициатив по этому проекту со стороны Европейского Союза.

Как отметил на пресс-конференции министр иностранных дел Украины Геннадий Удовенко, на встрече были достаточно подробно обсуждены вопросы создания общеевропейской системы безопасности, в т.ч. роли в этом процессе таких организаций как ОБСЕ и НАТО. По его словам, *«каких-то особых дискуссий»* не было. *«Каждая сторона изложила свою точку зрения, и я рад отметить, что все с пониманием отнеслись к мнению своих партнеров»*. По информации, полученной корр. «БГ» от источника с польской стороны, польский министр отказался обсуждать на встрече инициативу президента Беларуси о создании безъядерной зоны в центре Европы. Как известно, многие польские политики высказываются за размещение на территории Польши ядерного оружия НАТО в случае вступления страны в эту организацию.

Стороны договорились о регулярности подобных встреч. Следующая должна состояться в Польше.

POSTFACTUM

Интеграционные ускорения

18 июля в Совете Федерации Госдумы состоялся круглый стол по проблемам экономической интеграции объединенных в Сообщество государств. Белорусскую сторону представляли министр по делам СНГ И.Бамбиза, глава парламентской комиссии по экономическим реформам В.Шлындиков, директор Института экономики АНБ Г.Лыч и зампредседателя комиссии ВС по бюджету, банкам, финансам и налогам Л.Грязнова.

Несмотря на тематическую заданность мероприятия, представители двух государств в первую очередь обсудили вопросы социального плана: о свободном перемещении рабочей силы, о предоставлении социальных гарантий гражданам обеих стран, о здравоохранении. Основная же дискуссия развернулась вокруг проблемы темпов экономической интеграции. По оценкам белорусских делегатов, российские коллеги весьма решительно настроены в отношении ускорения процессов сближения. В этом русле прозвучало выступление заместителя главы ЦБ России г-на Соловова, заявившего о целесообразности скорейшего создания единого эмиссионного центра, о приоритете документов Сообщества над национальными законодательствами. Данную идею поддержали и замминистра по сотрудничеству со странами СНГ г-н Рыбаков, руководитель комитета Госдумы по делам СНГ г-н Тихонов. Более взвешенную позицию в отношении интеграционных процессов изложил директор российского Института стратегических инициатив г-н Кажокин, подчеркнув значительные «нестыковки» как в экономических законодательствах обеих стран, так и в темпах проводимых реформ.

По мнению белорусских парламентариев, настораживает чрезвычайная активизация российских властей, делающих значительные шаги на пути сближения. О многом в этой связи заставляет задуматься «уплотнение» графика планируемых интеграционных мероприятий.

СОЦИОЛОГИЯ

ИСПОЛНИТЕЛЬНАЯ «ВЕРТИКАЛЬ»: ОПОРА ИЛИ ЗАЛОЖНИК ПОЛИТИКИ ПРЕЗИДЕНТА?

Независимый институт социально-экономических и политических исследований (НИСЭПИ) публикует результаты национального опроса, проведенного в мае-июне с.г. (опрошено 1535 человек, ошибка выборки 3%) в рамках проекта «Формирование общественных лидеров в посткоммунистической Беларуси. Предлагаем познакомиться с тем, как отражается в общественном мнении деятельность президентской «вертикали» - одного из важнейших элементов системы лидерства.

Как показал опрос, местные власти пользуются доверием и поддержкой ничтожного меньшинства населения - лишь 5,1% респондентов связывают с ними свои надежды на выход страны из экономического кризиса (для сравнения: с помощью Запада - 16,4%, с белорусскими предпринимателями - 15,8%, с иностранным капиталом - 14,0%). Из всех основных структур власти работа местных властей получила наименьшую оценку - 2,38 балла по пятибалльной шкале. В отличие от центральных структур - администрации президента, Кабинета министров, различных ведомств, где работают несколько сот человек, - в деятельность местных органов власти вовлечены десятки тысяч людей. Почему же такая масса людей практически утратила доверие народа? На наш взгляд, причин тому несколько.

Во-первых, в общественном сознании сформировался весьма устойчивый негативный образ представителей местной власти.

Распределение ответов на вопрос: ***«Свойственны ли представителям местной власти в Беларуси следующие качества?»*** (здесь и далее в %)

	Да	Нет	Затр.отв.
Жажда наживы	42,0	18,3	39,7
Склонность к жульничеству	40,9	16,7	42,4
Нежелание честно трудиться	34,6	17,7	47,7
Непрофессионализм, некомпетентность	32,5	18,2	49,3
Низкий общий уровень культуры	33,4	19,3	47,3
Неразборчивость в средствах достижения цели	32,1	19,7	48,2
Авантюризм	25,1	19,8	55,1
Инициативность, настойчивость	28,3	26,7	45,0
Деловая хватка	22,5	30,4	47,1
Трудолюбие	22,9	38,2	38,9
Рационализм	19,9	26,8	53,3
Честность, порядочность	15,9	35,7	48,4
Высокий уровень общей культуры	14,5	40,5	45,0
Способность отстаивать интересы населения	16,2	43,0	40,8
Высокий профессионализм	9,8	42,7	47,5

Подчеркнем, что образ представителя власти, в отличие, например, от образа отечественного предпринимателя или западного инвестора, формируется, так сказать, естественным путем. Если в первом случае сильное влияние на массовое сознание оказывают СМИ, которые, как показывает анализ, рисуют бизнесмена чаще всего как хитрого жулика и наглого рвача, то представления людей о власть предержащих, особенно на местном уровне, складываются на основе собственного опыта. Материалы немногих независимых изданий, критикующих власти, до широкой публики, особенно «в глубинке», обычно не доходят. Люди, как правило, хорошо знают, из чего и как складывается реальная жизнь и деятельность представителей власти на местах.

Так, абсолютное большинство опрошенных считает, что материальное положение представителей президентской «вертикали» вполне обеспеченное и несоизмеримо с положением других социальных групп.

Распределение ответов на вопрос: ***«Как Вы оцениваете материальное положение следующих групп населения Беларуси?»***

	Плохое	Среднее	Хорошее
Президентская «вертикаль»	1,5	16,35	82,0
Военные	24,0	58,1	17,9
Журналисты	22,3	59,5	18,2

И не надо думать, что общественное мнение в данном случае лишь отражает традиционные для советского менталитета эгалитаристские стереотипы («рабочий и министр должны получать одинаково»). Люди хорошо понимают, насколько материальное положение той или иной социальной группы соответствует их реальным заслугам перед обществом (заметим, что военных и журналистов в нашем опросе участвовало не более 1%).

Распределение ответов на вопрос: ***«Соответствует ли жизнь следующих групп населения их заслугам перед обществом?»***

	Живут хуже, чем заслуживают	Живут так, как заслуживают	Живут лучше, чем заслуживают
Президентская вертикаль	2.8	32.4	64.8
Военные	45.0	44.6	10.4
Журналисты	40.9	49.5	9.6

И неудивительно, что президентская «вертикаль» не пользуется большим уважением в обществе. Распределение ответов на вопрос: ***«Пользуются ли следующие группы населения уважением в обществе?»***

	Их не уважают	Они пользуются некоторым уважением	Их очень уважают
Президентская «вертикаль»	29.2	57.5	13.3
Военные	12.4	67.6	20.0
Журналисты	7.7	68.1	24.2

В то же время наиболее влиятельной социальной группой в стране является именно президентская «вертикаль».

Распределение ответов на вопрос: ***«Какое влияние на жизнь людей оказывают следующие группы населения Беларуси?»***

	Никакого	Среднее	Большое
Президентская «вертикаль»	17.4	41.3	41.3
Военные	35.9	49.9	14.2
Журналисты	13.3	53.0	33.7

Помня о приведенных цифрах, легко себе представить, какое именно «влияние на жизнь людей» оказывает президентская «вертикаль». И наоборот, достойно удивления общественное влияние журналистов (превышающее влияние и КГБ, и МВД, и армии!), которые ни по численности, ни по материальному положению не могут равняться с представителями всемогущей «вертикали».

(Окончание на стр. 6)

POSTFACTUM

АЛЕКСАНДР ЛУКАШЕНКО БЫЛ ВО ФРАНЦИИ

Визит во Францию был, как известно, первым официальным визитом президента Беларуси на Запад (в США он ездил попраздновать 50-летие ООН, в Германию - на открытие ярмарки в Ганновере). В состав официальной белорусской делегации вошли вице-премьер Валерий Кокорев, министры В.Сенько, М.Маринич, В.Гончаренко и глава Нацбанка Т.Винникова. С французской стороны в переговорах приняли участие президент Жак Ширак, министр иностранных дел Эрве де Шаретт *(Herve de Charette)*, министр сельского хозяйства Филипп Вассор *(Philippe Vasseur)*, министр промышленности Ив Галлан *(Yves Galland)*, глава министерства по вопросам малых и средних предприятий и торговли Жан-Пьер Раффарэн *(Jean-Pierre Raffarin)*.

Елена ДАНЕЙКО

Президент Ширак считает, что в первую очередь нужно развивать культурное сотрудничество

Высокая политика

В первый день трехдневного визита состоялась встреча президентов Беларуси и Франции. Они, что называется, обменялись мнениями по широкому кругу вопросов, в т.ч. по проблемам безопасности в Европе, экономической и политической ситуации в обеих странах, соблюдения прав человека и профсоюзных свобод. Обсуждались также темпы экономических реформ и вопросы, волнующие Европу и касающиеся создания условий для прочного партнерства.

Президенты, по сообщению агентства *France Presse*, хорошо поняли, что является приоритетным в политике Беларуси и Франции. По мнению французского президента, *«экономические, политические и культурные связи развиваются недостаточно интенсивно, и наши народы мало знают друг о друге. В первую очередь необходимо развивать культурное сотрудничество»*. И тут почему-то вспоминается недавний случай, когда белорусские власти не дали установить памятник наполеоновским солдатам с той надписью, какой они заслуживают.

Впрочем, после подписания в Елисейском дворце Договора о дружбе и сотрудничестве Жак Ширак заявил, что *«теперь мы - друзья»* и выразил готовность посетить Минск, *«как только это станет возможным»*.

В то же время, по сообщению *AFP*, на пресс-конференции главы одной из трех крупнейших французских профсоюзных организаций *Force Ouvriere* Марка Блонделя и председателя Свободного профсоюза белорусского Геннадия Быкова, визит которого совпал по времени с визитом белорусского президента, было отмечено, что, по их мнению, *«президент Франции совершает ошибку»*. Генеральный секретарь *Force Ouvriere* выразил негодование по поводу контактов Жака Ширака с президентом Беларуси. Настаивая на том, что президент Франции должен напомнить своему гостю о Всеобщей декларации прав человека, Марк Блондель сказал: *«Проблема остается такой же, что и во время визита премьер-министра Китая Ли Пэна»*. Г.Быков заявил, в свою очередь, что *«президент Беларуси, единственным положительным качеством которого является умение доступно общаться с народом, пытается ликвидировать государство, президентом которого он является. Его цель - объединение Беларуси с Россией»*, и выразил надежду, что г-н Ширак затронет проблему прав человека и профсоюзных свобод.

По сообщению *France Presse*, в беседе с журналистами, состоявшейся после подписания договора в Елисейском дворце и обеда, данного Ж.Шираком в честь белорусского президента, А.Лукашенко заявил, что его визит является *«очень важным шагом вперед»* в развитии отношений между Францией и Беларусью. Президент Беларуси выразил негодование по поводу *«деформированного представления»*, сложившегося во Франции о политике Беларуси, обвинив в этом отечественную оппозицию и отвергнув утверждения о том, что *«в Беларуси налицо признаки авторитарного правления, а правовое государство так и не построено»*, утверждая, что *«Беларусь - демократическое государство»*. Кроме того, он выразил желание поддерживать более тесные связи Беларуси со странами Западной Европы и войти в Совет Европы.

Комментаторы *AFP* полагают, что подписание договора, возможно, станет стимулом для ускорения реформ и поддержки демократических свобод в нашей бывшей советской республике, политика которой подверглась в последнее время резкой критике со стороны международных организаций, когда стало известно о фактах жесткого подавления оппозиции, цензуры в СМИ, а также о высказываниях первых лиц государства об *«угрозе с Запада»*.

На поприще экономическом

В ходе визита А.Лукашенко и члены белорусской делегации встречались с представителями французских деловых кругов. Обсуждался спектр вопросов возможного сотрудничества в разных областях. Как сообщил в беседе с вашим корреспондентом экономический советник Посольства Франции в РБ г-н Д.Гранше, присутствовавший на всех переговорах по экономическим проблемам, на встрече с министром внешней торговли г-ном М.Галланом Александр Лукашенко обратился с просьбой выделить кредиты в размере $200 млн. для финансирования проектов, в реализации которых, по словам белорусского президента, заинтересованы обе стороны. Г-н Галан отметил, что для будущего сотрудничества очень важна решимость Беларуси, имеющей большой экономический потенциал, следовать по пути развития, который уже избрали соседние страны - Польша, Литва, Россия, Украина *(опять же вспоминаются совсем свежие высказывания А.Лукашенко о том, что ни за кем, в т.ч. за Прибалтикой, он следовать не намерен - ред.)*. Французский министр согласился изучить проекты, подготовленные белорусской стороной, и создать для этого - по просьбе президента Беларуси - экспертную комиссию, возглавляемую двумя министрами - с белорусской и с французской стороны.

Соглашение о создании смешанной комиссии для изучения предложений, а также для поиска потенциальных французских партнеров было подписано. Результаты экспертизы проектов, в которой предполагается участие многих отраслевых министерств, будут представлены французским предприятиям, после чего, возможно, появятся реальные предложения о сотрудничестве. Пока, считает г-н Гранше, до появления заключений экспертов, говорить конкретно о перспективах сложно. Однако сам факт согласия создать совместную комиссию можно рассматривать как реальный шаг на пути к вероятному достижению договоренности - *«это можно считать прорывом»*.

Что касается соглашения об избежании двойного налогообложения, то, по словам Доминика Гранше, в ходе переговоров А.Лукашенко выразил принципиальное согласие и готовность подписать этот документ, однако, учитывая, что обе стороны имеют свои варианты проекта, на согласование которых потребуется время, о дате подписания соглашения говорить сейчас преждевременно.

Французская сторона - по просьбе г-на Лукашенко - выразила готовность оказать содействие и техническую помощь при решении определенных финансовых проблем. Речь идет, подчеркнул г-н Гранше, прежде всего о консалтинге, техническая помощь не означает «финансирование». Возможность оказания технической помощи также станет объектом изучения для смешанной комиссии, а результаты проявятся не сразу.

Экономический советник французского посольства сообщил в беседе с вашим корреспондентом, что А.Лукашенко был принят президентом крупнейшей страховой компании *Coface*, принадлежащей государству на 40% и страхующей от политических и экономических рисков. В случае невозврата страхуемых кредитов, в т.ч. и из-за изменения экономических или политических условий, *Coface* берет на себя обязательства по погашению задолженности французским экспортерам. Президент *Coface* г-н Дави, излагая возможные варианты сотрудничества с Беларусью, сообщил, что работа может идти в трех направлениях. Во-первых, возможно предоставление гарантий по инвестиционным кредитам, во-вторых, предоставление гарантии по краткосрочным кредитам, в-третьих, если Министерство экономики и финансов Франции после заключения смешанной комиссии решит открыть кредитную линию, *Coface* будет страховать и эти средства.

12 июля г-н Лукашенко встретился в *CNPF (Conseille National du Patronat Francais)* с представителями 40 французских предприятий, перед которыми он выступил с призывом инвестировать в экономику Беларуси. Он говорил об имеющихся преимуществах, в частности, о едином таможенном пространстве с Россией, относительно низких ценах на энергоносители, относительной дешевизне рабочих рук, а также обещал создать для инвесторов самые благоприятные условия в области налогообложения. Кроме того, президент Лукашенко заявил, что проект закона о собственности на землю передан на рассмотрение в Верховный Совет. Президент отметил также, что Беларусь предлагает стабильные политические условия.

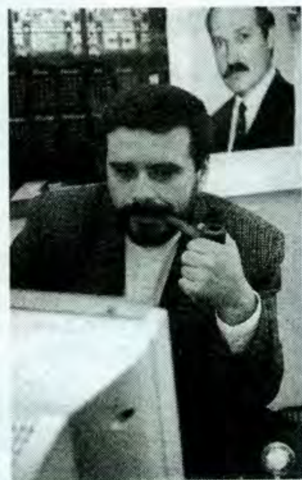
По словам г-на Гранше, торможение приватизации белорусский президент объяснил нежеланием продешевить и боязнью продать народное достояние по смешным ценам. Было отмечено, что в последние 6 месяцев по заключенным трем соглашениям Беларусь получила $1,5 млрд. инвестиций *(? - ред.)*, из них одно соглашение - с США и два - с Россией. Такие крупные компании, как *Ford* и *Motorola*, выразили согласие делать инвестиции в экономику Беларуси, что, по словам Лукашенко, свидетельствует о том, что его предложения потенциальным французским инвесторам не лишены здравого смысла. Кроме того, г-н Лукашенко заявил о том, что он уже пригласил президента Ж.Ширака посетить Беларусь и был бы рад видеть в составе французской делегации вице-президента *CNPF* г-на Фреша. Встреча закончилась подписанием соглашения между предприятием «БелВАР» и *Cash system industry* (производство кассовых аппаратов), а также между французской фирмой *Miprolact* и белорусской *VPM* (производство казеина). Планируется сотрудничество с *GEC Alstom* и *CIT-Alcatel*.

Президент Беларуси, глава Нацбанка и белорусские министры были приглашены на обед г-ном Трише, главой Банка Франции, являющимся, кроме того, основателем и в течение многих лет президентом Парижского клуба. Обсуждались взаимоотношения Беларуси с МВФ и возможности получения кредита *stand-by*, политика Франции в кредитно-денежной сфере, структура Нацбанка РБ и Банка Франции. А.Лукашенко высказал заинтересованность в сотрудничестве с Банком Франции. Г-н Трише, хорошо знающий страны б.СССР, считает, что в этих странах есть большой кадровый потенциал, за пять лет эти страны сделали большой рывок. Единственное, о чем можно сожалеть, по мнению г-на Трише, так это о том, что страны не смогли сохранить единое денежное пространство, поскольку создание единой валюты в Европе на сегодняшний день является большой проблемой. По словам г-на Гранше, А.Лукашенко тоже высказал сожаление по этому поводу, заметив, что подобное высказывание свидетельствует о том, что г-н Трише говорит как независимый эксперт, ибо политик не стал бы говорить подобное. Кстати, Банк Франции не зависит от правительства. Четыре года назад Банк Франции подчинялся Министерству финансов, однако с момента создания единого европейского рынка он стал независимым.

Доминик Гранше отметил, что одним из ключевых факторов, необходимым для развития двусторонних экономических и торговых связей, являются отношения с МВФ, а также готовность Беларуси восстановить отношения с этой организацией, особенно если речь идет о структурных реформах. От того, насколько успешно будет возобновлен диалог с международными организациями, во многом, по словам г-на Гранше, зависят отношения Франции и Беларуси.

ПРЕДВЗЯТОЕ МНЕНИЕ

Стоит ли свеч игра со спичками?



Еще до того, как Александр Лукашенко, выступая в Бобруйске, сообщил *urbi et orbi* о твердом намерении провести референдум, депутаты из фракции «Гражданское действие» выразили негативное отношение к этой идее. И выдвинули свою.

Виталий ТАРАС

На пресс-конференции, прошедшей неделю с небольшим назад, лидеры фракции в один голос говорили о том, что референдум по вопросам, затрагивающим конституционный строй государства, способен послужить лишь одной цели - укреплению личной власти президента Беларуси. Если учесть, что накануне фракция «Гражданское действие» обнародовала заявление о возможности отстранения президента от власти в случае продолжения им антиконституционных действий, ее позиция выглядит последовательной и логичной. «Граждане» демонстрируют не только свою способность уже сейчас, в период летних отпусков, энергично вести подготовку к осенним довыборам в парламент в качестве оппозиционной силы, но и игру на опережение, что в политике немаловажно. Стремление к политическому союзу с аграрниками, намерение провести в октябре конгресс демократических сил (в оргкомитет вошли бывший шеф МВД Юрий Захаренко, режиссер Борис Луценко и др.) говорят о том, что Объединенная гражданская партия, равно как и ее фракция в парламенте, готовятся к выборам основательно.

Однако, на мой взгляд, ОГП чересчур сильно рискует. Не стоит забывать, к чему может привести совмещение парламентских выборов с референдумом. Воспоминания о майском плебисците 95-го года и его последствиях слишком свежи в памяти, чтобы испытывать самоуспокоение от собственной активности. И довольно странным выглядит предложение ОГП, принятое на последнем политисполкоме, дополнить вопросы референдума, инициированного президентом, вопросом о необходимости избрания руководителей местной исполнительной власти.

На первый взгляд, предложение выглядит вполне привлекательно. По мнению либералов, хотя электорат в своей массе по-прежнему поддерживает Лукашенко, население, как правило, недовольно местным начальством и потому, мол, проголосует за демократию хотя бы «районного масштаба». Однако далеко не факт, что депутатам удастся «подправить» инициативу президента. Нельзя забывать о том, в чьих руках находятся радио, телевидение и наиболее тиражные печатные СМИ. Но даже если представить себе, что вопрос будет включен в бюллетень, и большинство, несмотря на мощный идеологический прессинг, проголосует «за», - что изменится? Возможна ли демократия в условиях, когда глава исполнительной власти расширит и без того практически неограниченные полномочия в случае избрания угодного законодательного органа (двухпалатного парламента) и фактически карманного Конституционного суда? Местное самоуправление в таких условиях будет «народовластием» по типу ливийской джамахирии.

Похоже, сами того не замечая, либералы принимают правила игры, навязанные президентом, причем игра должна происходить на его поле. Правда, правила, если они вообще существуют, известны лишь самому президенту, обладающему возможностью менять их при каждом удобном случае. А если кто-то пытается протестовать, как это делала оппозиция в парламенте предыдущего созыва, ослушников ожидает сеанс экзекуции (зафиксированной спецоператорами на видео для истории) с последующим разоблачением. Надежды на то, что нынешний многофракционный парламент сплотится перед угрозой разгона и, выдвинув тему импичмента, сумеет сказать президенту: «Место!», больше походят на иллюзии.

Стоит напомнить, что референдуму в Казахстане, в ходе которого 94% избирателей высказались за досрочное продление полномочий президента, предшествовал роспуск Верховного совета. Цивилизованный мир вполне равнодушно отнесся к этому событию, очевидно, полагая, что - Азия-с. Теперь восточный опыт переносится на, так сказать, центр Европы. И делается это со ссылкой на конституцию Франции, где президента избирают на семь лет. Правда, при этом как бы забывается, что президент де Голль вынужден был уйти в отставку после подавления молодежных волнений в Париже. Из соображений морали. Но то был де Голль - человек исключительной личной порядочности.

В принципе, демократические выборы не могут подменяться никакими референдумами. Это аксиома. Вряд ли этого не знают и наши демократы. Однако стремление обставить «всенародно избранного», переиграть его за счет интеллекта и умозрительных конструкций может обернуться капитальным проигрышем. Трудно выиграть у соперника, играющего краплеными картами.

ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИИ

СОЛЬНАЯ ПАРТИЯ ЕЩЕ ВПЕРЕДИ

Фракция Богданкевича отыграла первое действие

Фракция «Гражданское действие» одной из первых поставила «автограф» под завершившейся первой сессией Верховного Совета 13-го созыва.

Леонид КАНФЕР

И заметим, даже с некоторым удовлетворением, записав в очевидные плюсы полугодичного законотворчества принятие поправок в УК, в соответствии с которыми высшие должностные лица государства должны нести уголовную ответственность за нарушение законности либо за понуждение к таковым действиям. Лидер фракции С.Богданкевич и его заместитель В.Шлындиков, возглавляющий комиссию ВС по экономической политике и реформам, характеризуя положительные итоги законодательной деятельности, сделали упор на том, что парламентарии приняли пакет рыночных законов, большинство - лишь в первом чтении. *«Мы наконец-таки определились, что мы строим: рыночную, социально-ориентированную экономику»*, заявил экс-глава Нацбанка. На финишной прямой сессии практически все фракции, за исключением ортодоксальных коммунистов, объединились в принятии рыночных законов. *«Серьезных контраргументов в отношении рыночных преобразований не доведлось услышать»*, отметил В.Шлындиков. Участвовавшая в пресс-конференции Л.Грязнова в этой связи сравнила работу парламентариев с хором, где каждый - солист: *«Время притирки минуло. Сегодня можно сказать о слаженности всего «хора», может быть, лишь за малым исключением»*.

Подтверждением тому, на взгляд А.Добровольского, курирующего подкомиссию ВС по СМИ, явилось принятие решения по главному редактору «Народной газеты». Тем самым, считает глава подкомиссии, Верховный Совет сделал один из первых шагов на пути восстановления законности в стране, несмотря на то, что реализовать парламентскую волю оказалось трудно.

Констатируя сей факт, представители «Гражданского действия» перешли к отрицательным итогам работы сессии, кои и по значимости, и по количеству, оказались весомее. С.Богданкевич в очередной раз раскритиковал провальный бюджет, сохранение внебюджетных фондов, не контролируемых законодательной ветвью власти, посетовал на «косметичность» поправок в налоговое законодательство. В частности, парламент оставил практически без изменений «верблюжьи» налоги для промышленников, сохранил неравную налоговую нагрузку на с/х и промышленные предприятия. Продолжая тему экономики, Станислав Антонович отметил, что ни президент, ни КМ не должны предоставлять отдельным субъектам хозяйствования «точечные» льготы, *«хотя именно этим и хвастается Лукашенко»*. Касаясь вопроса соблюдения законности в стране, представители «Гражданского действия» сожалели о том, что парламентское большинство утвердило незаконно назначенных еще до обсуждения в Овальном зале «силовиков» и вице-премьеров, не были созданы комиссии по проверке законности слияния Сбербанка и «Беларусбанка» и УД президента.

В планах «Гражданского действия» и ОГП - проведение в октябре конгресса демократических сил, идея организации которого принадлежит помощнику лидера фракции экс-министру внутренних дел Ю.Захаренко.

Кроме того, предполагая инициирование президентом очередного референдума, либералы хотят вынести на всенародное обсуждение и свои вопросы - о прямых выборах населением глав местных администраций, дабы «вертикальщиков» заменить на подотчетных народу руководителей; о целесообразности президентской формы правления. Одна из крайних мер, на которую уже готовы пойти либералы, - инициирование импичмента в случае, если президент в самое ближайшее время не встанет на путь соблюдения законности и не сделает кардинальный поворот в сторону рынка.

С.Богданкевич высказал недоумение по поводу возможного вынесения президентом на референдум вопроса о внесении изменений в Конституцию в той ее части, где речь идет о полномочиях ветвей власти. Он напомнил утверждения А.Лукашенко, что Основной закон писался «под другого человека», потому, мол, и полномочия у президента огромные. Однако сейчас, по мнению С.Богданкевича, президент намерен еще расширить рамки свой компетенции. *«Возможности и до сих пор были колоссальные, а результаты - плачевны»*, заявил он.

Бывший участник «Гражданского действия» А.Климов со свойственной ему категоричностью охарактеризовал действия исполнительной власти как провальные. Исходя из этого, А.Климов уверен в необходимости смены правительства, а в исключительном случае - передачи функций исполнительной власти парламенту. Если в ближайшее время не будут приняты кардинальные меры экономического порядка, ситуация, на взгляд бизнесмена, выйдет из-под контроля, и *«голодные люди сметут и Верховный Совет, и президента»*, что приведет к аналогу югославских событий. *«При таком раскладе либо Россия введет свои войска, либо Запад. А скорее всего, и те, и другие»*. По мнению А.Климова, необходимы следующие экстренные меры для «наведения порядка»:

- определение, находится ли страна в кризисе. В случае положительного ответа - незамедлительный пересмотр бюджета на текущий год;
- отставка правительства в полном составе;
- определение в стратегическом плане: либо защищаемся, либо наступаем. Правда, кто является противником, Андрей Евгеньевич не уточнил, полагая, что и так все понятно;
- замена всех «силовиков», в первую очередь, председателя КГБ В.Мацкевича.

Тем не менее пресс-конференция завершилась на оптимистичной ноте: С.Богданкевич дал 99,9%, что парламент соберется 3 сентября на сессию, несмотря ни на какие угрозы со стороны исполнительной власти. Либералы полагаются на осторожность президента Лукашенко, который не пойдет на демонстративно антиконституционный разгон Верховного Совета. Как никак, но даже белорусскому президенту приходится считаться, что мы находимся в центре Европы...

СОЦИОЛОГИЯ

ИСПОЛНИТЕЛЬНАЯ «ВЕРТИКАЛЬ»: ОПОРА ИЛИ ЗАЛОЖНИК ПОЛИТИКИ ПРЕЗИДЕНТА?

(Окончание. Начало на стр. 4)

Понятно, что люди, которые так думают о власти, не только не ждут от нее помощи, но предпочитают держаться от нее подальше. Однако не надо думать, что если эти люди предпочитают не иметь дела с властями, то они вообще забывают об их существовании и решают свои проблемы сами. В такой ситуации чаще всего проблемы остаются нерешенными, и люди этого отнюдь не забывают. Об этом, в частности, свидетельствует тот факт, что ответственность за ухудшение экономического положения в стране, а следовательно, и своей собственной жизни, свыше 70% опрошенных возлагают на структуры исполнительной власти, в т.ч. 16.3% - на местную власть. Сочетание таких установок в общественном сознании - негативного образа исполнительной «вертикали» с возложением на нее вины за ухудшение жизни - неизбежно принимает форму социального конфликта, пока открыто не выраженного, но достаточно четко осознанного. Именно этим, на наш взгляд, объясняется то, что лишь 18.2% наших респондентов согласны с тем, что конфликт между народом и властью «не проявляется», 59,3%,полагают, что проявляется с умеренной остротой, а 22,5% считают, что этот конфликт проявляется «чрезвычайно остро». Отметим, что если о своем участии в различных акциях воздействия на власть (от подписи под различными обращениями и помощи своему кандидату на выборах до присоединения к забастовке и занятия зданий заводов и фабрик) как о свершившемся факте ответили от 1,3% до 21,2% (в среднем по десяти различным действиям - около 7%), то о возможности участия в подобных акциях заявили от 21,6% до 52,2% (в среднем примерно 40%). Иными словами, «потенциальная» энергия социальной напряженности почти в шесть раз превышает энергию «кинетическую».

В этой связи становится совершенно очевидно, что исполнительная «вертикаль», созданная президентом А.Лукашенко полтора года назад и ставшая опорой его политики, не только не стала эффективным институтом госуправления, но наоборот, способствовала укреплению авторитаризма и углублению социально-экономического кризиса. Поскольку же разрушение системы Советов, которые создавали хотя бы видимость народовластия, привело к нарушению самого принципа выборности органов власти, фактически ликвидировано какое бы то ни было местное самоуправление (поэтому, когда люди оценивают местную власть, они оценивают именно «вертикаль», а не утратившие влияние Советы) - все более стремительно развивается и кризис политический.

Впрочем, справедливости ради надо сказать, что катастрофическое падение доверия общества к президентской «вертикали» нельзя рассматривать лишь как свидетельство непрофессионализма этой многочисленной группы местных руководителей и чиновников. Так, периодически проводя семинары НИСЭПИ в различных регионах Беларуси, мы убедились в том, что именно в регионах, в конкретных государственных и негосударственных организациях, работает немало высокопрофессиональных, энергичных и порядочных специалистов, способных проводить необходимые страны реформы. Но практически все они «повязаны» тотальной зависимостью от вершины пирамиды политической власти и вынуждены следовать курсу, катастрофические последствия которого видят даже лучше иных аналитиков.

Какое будущее ждет исполнительную «вертикаль» в контексте описанных проблем и тенденций? Проведенный анализ показывает, что исполнительная «вертикаль» на деле является не столько опорой, сколько заложником политики президента. В условиях нарастающего кризиса президент, как воздухоплаватель, чей шар стремительно теряет высоту, постарается избавиться от самого тяжелого балласта, в качестве которого, весьма вероятно, выступит именно «вертикаль» (если не вся, то значительная ее часть). В самом деле, такой ход может быть весьма эффектным, особенно в преддверии осенних довыборов в местные Советы: президент признает «определенные ошибки и серьезные упущения» и «сдает» собственную «вертикаль» как наиболее раздражающую народ структуру власти и «не оправдавшую» доверия главы государства («сдать» правительство недостаточно, поскольку министров немного, да и «далеки они от народа», а «сдать» парламент или Конституционный суд гораздо труднее, к тому же они изначально не были «своими»). В итоге президент опять выигрывает: удовлетворяет «чаяния народа» и демонстрирует всему миру, что не только с врагами непримирим, но и «со своими» достаточно строг. На самом деле такой ход может выглядеть эффектным лишь внешне, но он никак не может быть эффективным с т.зр. реального совершенствования государственного управления и удовлетворения подлинных интересов и ожиданий народа. На место тех, кем президент согласится пожертвовать, будут назначены новые руководители, которые точно так же будут зависеть от того, кто их назначил, а не от тех, кто их выбрал.

Необходимость кардинальной смены самого механизма формирования местных органов власти становится очевидной не только политикам и аналитикам, но и простым людям: при четвертых опрошенных считают, что «глава местной исполнительной власти должен избираться всем населением соответствующей территории», лишь менее 16% согласились с тем, что это «должен делать президент». Поэтому, на наш взгляд, всем политическим и общественным силам, заинтересованным в преодолении тотального кризиса, развитии демократии и повышении уровня жизни в Беларуси, необходимо добиться скорейшего проведения референдума по изменению механизма формирования органов местной власти - выборы вместо назначения. Шансы на успех есть.

УКРАИНА

В Украине будут введены элементы чрезвычайного положения

Для участия во внеплановом заседании президиума Совета национальной безопасности его секретарь Владимир Горбулин вынужден был прервать свой только начавшийся отпуск. Этот факт достаточно красноречиво говорит о том, что решения инициированного президентом Л.Кучмой заседания СНБ могут иметь огромное влияние на развитие событий в Украине. Были рассмотрены два вопроса: доклад Горбулина об угрозе конституционному строю Украины и содоклад о покушении на премьер-министра Украины. Поэтому на брифинге в администрации президента, кроме В.Горбулина, присутствовали министр внутренних дел Украины Юрий Кравченко и первый заместитель председателя Службы безопасности Украины (СБУ) Александр Скибинецкий.

Элина НЕСТЕРЕНКО

«Всеукраинские ведомости», специально для «БГ»

Об угрозах национальной безопасности

После принятия конституции и назначения премьер-министра в стране сложились условия для реального выхода из экономического кризиса. Однако для ряда лево- и праворадикальных партий принятие основного закона послужило сигналом для активизации действий против реформистского курса президента Украины, сказал В.Горбулин. С одной стороны, коммунистическая и социалистическая партии заметно активизировали работу в шахтерском движении, в восточных и южных областях Украины, а с другой - правые, прежде всего УНА-УНСО, развили деятельность в Киеве, в Вооруженных Силах Украины, среди молодежи и в том же шахтерском движении. Не хочется говорить, что они действуют по единому сценарию, но такая слаженность действий и призывов не может не наталкивать на размышления, сказал секретарь СНБ. Они используют все проблемы - и кризис неплатежей, и задолженности по зарплате, и бедственное положение военных. Но в их критике нет конструктивизма, полагает г-н В.Горбулин. Напротив, даже проявлениям социальной активности они стремятся навязать политические лозунги.

Есть и еще одна опасность - активизация криминалитета. Отмечаются элементы коррупции и в исполнительной власти. Но сегодня преступники открывают двери и во власть законодательную. Ни для кого не секрет, что некоторые «крестные отцы» преступных кланов на последних выборах в местные органы власти Крыма получили депутатские мандаты. Это опасная тенденция, поскольку возникает возможность в перспективе полного захвата власти преступниками.

Все это, несомненно, представляет угрозу национальной безопасности Украины. А потому, заявил В.Горбулин, *«думаю, что будут введены элементы чрезвычайного положения»*. Какие именно, он уточнять не стал, заметив лишь, что они не коснутся прессы. Зато наверняка коснутся незаконных военизированных формирований типа УНСО. А те, кто подстрекал шахтеров к противоправным шагам, будут привлечены к ответственности *«независимо от того, кто они и откуда»*. Меры, которые в ближайшее время будут приняты, затронут не только силовые структуры, Вооруженные Силы и шахтерское движение, но и практически все стороны жизни. *«Задачи очень не простые*, подчеркнул В.Горбулин, *но если мы сегодня не начнем их выполнять, то я не уверен, что осенью сможем говорить об Украине как о независимом государстве»*.

О покушении на премьер-министра

Как сообщил первый заместитель председателя СБУ Александр Скибинецкий, взрывное устройство было установлено в водозаборном колодце с правой стороны по ходу движения правительственного кортежа. Взрыв произошел после того, как прошла машина ГАИ, в 2-3 метрах от автомашины, в которой находился Павел Лазаренко. Пострадавшие машины сейчас находятся на экспертизе. Найденные остатки «бомбы» - радиотехническая плата, батарейка и другое - свидетельствуют о применении радиоуправляемого взрывного устройства мощностью в три килограмма тротилового эквивалента. Работа профессионалов. Прорабатываются версии, есть даже некие конкретные данные. Кстати, одна из версий не исключает связи покушения с забастовкой донецких шахтеров. На вопрос, ставилось ли целью убийство премьера или это было только предупреждение, А.Скибинецкий ответил: *«Не исключена версия, что это серьезное предупреждение, но окончательно судить об этом можно только после проведения экспертизы и следственного эксперимента»*.

О действиях МВД рассказал Юрий Кравченко. Уже во вторник, 16 июля, в Киев были вызваны более 500 сотрудников спецподразделений, которые будут *«заниматься реализацией конкретной оперативной информации»*. Идет проверка тех экономических структур, которые (или их финансы) могли быть причастны к покушению. Задействовано около 3 тысяч сотрудников милиции. В столице усилена охрана общественного порядка. На подмогу привлечены «беркуты» из четырех областей Украины для работы на территории ж/д станций, автовокзалов и дорогах города совместно с ГАИ. Усилена проверка лиц, недавно прибывших из стран СНГ. Активизация милиции уже дала определенный эффект: только за прошедший вторник в Киеве раскрыто 102 преступления, в т.ч. 2 убийства, 14 ограблений, разбойное нападение.

Мотивы покушения на премьер-министра были, скорее, экономическими, чем политическими. В.Горбулин прокомментировал это утверждение так: *«Сфера деятельности премьера велика, решительность Павла Ивановича всем известна, и его кардинальные меры могут привести к таким последствиям. Лазаренко активно взялся за наведение в Украине экономического порядка, и это не вызывает радости у тех, кто привык ловить рыбку в мутной воде»*.

Киев

ЧАСТНЫЙ ПРОЕКТ

СОЦИАЛЬНОЕ СПАСЕНИЕ (основы теории)

Перед Беларусью остро стоит проблема социального спасения от надвигающейся с силой, близкой к необходимости, тотальной катастрофы. В этой ситуации испытывается огромная нужда в подготовленных *социальных спасателях*, способных эффективно вывести страну из углубляющегося социально-экономического и духовного кризиса. За четыре года независимости все попытки остановить движение Беларуси к социальной катастрофе либо усугубляли кризис, либо были безуспешными, либо лишь слегка сдерживали темпы ухудшения состояния. Неудачи во многом обусловлены отсутствием подготовленных социальных спасателей и разработанной теории социального спасения.

Георгий АНТОНЮК

Проблема социального спасения прямо и активно обсуждается в религиозной литературе. В христианской идеологии идея социального спасения является центральным звеном. Соответственно, образ мессии, спасителя человечества - центральная фигура христианского вероучения. Однако здесь вопрос социального спасения решается в рамках нерационально-фетишистского сознания на основе использования категории сверхъестественной силы - Бога. Что касается научной литературы, которая обращена к осмыслению естественных процессов и сил в общественной жизни, то в ней теория социального спасения отсутствует.

Это значит, что нет специальных понятий, отражающих различные стороны социального спасения, фиксирующих их терминов, не разработаны методы его исследования, не собраны и не классифицированы эмпирические факты, не выявлены закономерности данного процесса, не обобщены пути, методы и средства социального спасения. Сама же объективно необходимая роль социального спасателя (спасителя, мессии) в светской общественной мысли воспринимается, скорее, иронически. В то же время в многочисленных социальных утопиях, в разнообразных концепциях социальных революций, в частности, в марксистской, в различных социально-философских системах, в теории социальных катастроф так или иначе содержится идея социального спасения. Однако она не выражена в специальной теоретической форме и чаще всего привязана к конкретным формам выхода человеческих сообществ из критического состояния. В практической жизни в критических ситуациях различные партии, политики, сумасброды и фанатики всерьез пытаются выставить себя в качестве социальных спасателей. В таких ситуациях и страдающие ожидают социального спасателя.

Социальное спасение связано со спасением общностей людей как надличностных социальных организмов. Вопрос объективно возникает в критических, экстремальных ситуациях, кризисных, катастрофичных, в которых оказываются различные общественные группы (организации, классы, этносы и др.), конкретные общества, государства, нации, все человечество и которые угрожают основам их существования. Социальное спасение - это избавление от опасности человеческих общностей в целом или отдельных их существенных характеристик, компонентов (тип экономических отношений, уклад жизни, этнические особенности и др.) посредством целенаправленного воздействия на общественную жизнь (отношения, общественное сознание, мотивы и поведение членов общностей и т.д.). Выход из критических ситуаций требует во многом особых, применимых только к ним качеств личностей как спасателей, человеческих действий, методов, средств, решений. Под социальным спасением можно понимать и состояние, которое характеризуется относительно благополучным исходом общности из критической ситуации.

Социальное спасение может осуществляться в нескольких формах. **Во-первых**, это самоспасение, т.е. активное сознательное участие всех членов общности в выведении ее из критического состояния. **Во-вторых**, это спасение общности частью ее членов, сознательно берущих на себя данную функцию, - отдельными людьми или группами людей (партиями и др. общественными организациями, государственными организациями, классами и др.). **В-третьих**, это многовариантная комбинация первых двух форм.

Социальный спасатель - это субъект (индивид, группа в спасаемой общности или все члены общности в случае самоспасения), который осознанно воздействует на общественную жизнь с целью вывода общности из критического положения. Он может спасать локальную общность, а может ориентироваться на все человечество, может «надумать» необходимость спасения, а может верно уловить ее. Социальный спасатель может действовать эффективно и неэффективно, намечать осуществимые и неосуществимые пути спасения, использовать пути и средства спасения изначально благородные и неблагородные, даже бесчеловечные, несущие угрозу самой спасаемой общности. Социальные спасатели могут проявлять себя в разнообразных областях жизни общности: экономической, политической, духовной, в области воспитания, образования, в военном деле и др. Особая роль принадлежит социальным спасателям, которые определяют генеральные пути спасения общности и осуществляют общее руководство спасением («жрецы», «вожди»).

Социальные спасатели - это люди пассионарного типа (фр. *passion* - страсть, от лат. *passio* - страдание). Пассионарии - это субъекты, сознательно устремленные к свершениям, которые выходят за рамки ограниченных потребностей их индивидуального бытия. К ним относятся социальные революционеры, завоеватели других народов, открыватели новых земель, ученые, подчинившие свою жизнь науке, искатели приключений и т.п. Мотор их действий - неуемная страсть, т.е. стойкие и длительные чувства, побуждающие их целиком отдаваться какому-нибудь делу. Особенность социальных спасателей как пассионариев состоит в том, что они осознанно подчиняют свое индивидуальное существование служению общ-ности (в соответствии со своим пониманием ее), воспринимают ее проблемы как личные, отождествляют себя с общностью, т.е. являются альтруистами. Их страсть в любой ее личностной форме (в стремлении к славе, власти, капиталу, вкладу в историю, закреплению в социальной памяти и др.) связана с обеспечением интересов общности в целом. Поэтому поведение социального спасателя как пассионария невозможно адекватно объяснить только с позиции потребностей и интересов его индивидуального бытия. Необходимо вводить в объяснение общественные цели, потребности, интересы, на которые ориентирован социальный спасатель и которые являются главным побудителем его действий. Через их реализацию социальными спасателями общности обеспечивают свою жизнеспособность.

(Окончание на стр. 9)

ЧАСТНЫЙ ПРОЕКТ

Дайте возможность защищаться

Значение Конституционного суда в построении правового государства может серьезно возрасти, если расширить круг субъектов, имеющих возможность обращаться в этот орган.

Игорь БУЕВИЧ

К настоящему времени сложилась и все более обостряется ситуация, когда физические и юридические лица испытывают все большие трудности при применении на практике норм Конституции и законов, а также при защите своих прав и интересов, установленных в Конституции и законах. Заложенные в них принципы и нормы приобретают характер декларативного материала для подзаконных нормативных актов. Перестали быть редкостью случаи, когда подзаконные акты косвенно изменяют и дополняют законы, прямо приостанавливают либо продляют их действие. Подобное положение неминуемо приведет к фактическому (скрытому или открытому) игнорированию Конституции и законов как со стороны госорганов, которые волей-неволей катализируют этот процесс, так и со стороны физических и юридических лиц, которые потеряют веру в закон и справедливость.

Во всем этом есть немалая доля вины Верховного Совета. Согласно Основному закону, ВС не только принимает Конституцию и законы, но и контролирует их исполнение. От осуществления последней функции парламент практически самоустранился. Кроме того, замедлился законотворческий процесс: не приняты даже те законы, которые в соответствии с Конституцией должны были появиться на свет не позднее двух лет с момента ее принятия, не принимаются законы, направленные на развитие правоотношений в сфере экономики, политических институтов, на развитие правовых начал в жизни государства, общества, человека. И лишь Конституционный суд пытается напомнить обществу о том, что мы строим правовое государство, в котором Конституция и законы должны быть уважаемы и неукоснительно соблюдаться всеми субъектами права снизу доверху.

Все это не может не сказываться на проблемах защиты прав, свобод и интересов человека, общественных объединений и партий, субъектов хозяйствования, когда эти права, свободы и интересы ущемляются подзаконными нормативными актами и действиями государственных органов и их должностных лиц. Практика издания подзаконных нормативных актов, содержащих неправовые (неконституционные, незаконные) ограничения для деятельности субъектов права, к сожалению, не только продолжается, но и приобретает все больший размах как по количественным, так и по качественным показателям.

В такой обстановке важно дать возможность всем и каждому бороться за свои права и свободы вплоть до самых высших судебных инстанций, включая пленумы Верховного и Высшего хозяйственного судов, а также Конституционный суд. В этой связи подчеркну, что ст.112 Конституции предусмотрено, что если при рассмотрении конкретного дела суд придет к выводу о несоответствии нормативного акта Конституции или иному закону, он принимает решение в соответствии с Конституцией и законом и ставит в установленном порядке вопрос о признании данного нормативного акта неконституционным.

Эта норма - единственная, реально позволяющая субъектам права достучаться до Конституционного суда. Однако этот путь сейчас пройти практически невозможно - нет установленного законом порядка. Результат - с момента принятия Конституции нет ни одного обращения судебного органа в КС с вопросом о признании подзаконного нормативного акта неконституционным. В особенности это касается актов высших органов государственного управления.

Такое положение противоречит принципам правового государства, международным соглашениям по вопросам прав человека, к которым присоединилась Беларусь. Дальнейшее промедление в деле принятия закона, регулирующего указанный порядок, может привести к ситуации, когда воспользоваться им будет уже практически невозможно. Именно практически, а не теоретически.

В законе необходимо четко зафиксировать не только права, но и обязанности судей при разрешении ходатайства стороны по делу об обращении в КС, обязанности самостоятельно выносить соответствующие определения, реальной ответственности за нарушение этой обязанности. Надо также установить порядок обжалования определений судов об отказе в обращении в КС. Причем последней инстанцией по рассмотрению повторных жалоб на постановления председателей судов об отказе в обращении в КС следует сделать сам КС в лице специально созданного для этого структурного подразделения. Это же подразделение следует наделить правом налагать определенные законом меры ответственности на нарушителей закона - судей любого ранга.

РЫНОК ТРУДА

Без перемен, или

No news is bad news (в Республике Belarus)

Проблемы, связанные с формированием рынка труда в Беларуси, к сожалению, не теряют своей актуальности. Печальный опыт страны в последние 5 лет уже хорошо известен в мире. А 16 июля состоялся «круглый стол», на котором обсуждались перспективы работающих в Беларуси в свете выводов, сделанных Всемирным банком. Мнениями по этому вопросу поделились глава представительства ВБ в Беларуси г-н Кристофер Уиллоби, министр труда Беларуси Александр Соснов, председатель ФПБ Владимир Гончарик, вице-президент БСПиА Юрий Веселов и председатель Свободного профсоюза белорусского Геннадий Быков.

Василий СУББОТИН

Господин К.Уиллоби в подтверждение тезиса о быстром уменьшении реальной зарплаты занятых в Беларуси отметил, что уровень реальной зарплаты в 1995г. составил около 43% от уровня 1990г. Эта же тенденция сохраняется и в нынешнем году. Кроме того, растет число зарегистрированных безработных. Данные, приведённые Минстатом за прошлый год, свидетельствуют о том, что уже тогда официальная безработица составляла 2,7%, а фактическая достигала 9,5%. Даже без учета существенной скрытой безработицы на госпредприятиях явная безработица уже достигла уровня стран Западной Европы.

Такие же тенденции наблюдаются в отношении обеднения населения. Затруднительно привести точные данные о количестве проживающих за чертой бедности - официальные подсчеты основываются на произвольно установленной черте бедности, определенной на уровне 60% минимального потребительского бюджета. Но даже эти данные прямо указывают на поразительный рост числа бедных - с 2% от общей численности населения в 1992г. до 40% в 1995г. Исследования Всемирного банка показывают, что в 1995г. 15-20% семей находились в абсолютной бедности, т.е. не могли выйти на минимально достаточный уровень жизни.

По мнению г-на Уиллоби, единственный способ существенно повысить уровень экономической деятельности и при этом избежать проблем дефицита платежного баланса - это сосредоточить основные усилия на производстве экспортной продукции. А для этого, по его словам, в стране имеется большой потенциал в виде высококвалифицированной рабочей силы.

Как считают эксперты ВБ, для того, чтобы изменить ситуацию в лучшую сторону, правительство должно предпринять следующие шаги: поддерживать не номинальный, а реальный обменный курс, изменять его в соответствии с инфляцией; серьезно и устойчиво стимулировать создание новых частных предприятий, которые являются единственным существенным источником создания новых рабочих мест; быстро приватизировать и акционировать госпредприятия, чтобы обеспечить гибкое и ответственное управление ими; рационально использовать инвестиции, чему в значительной мере будет способствовать приватизация; улучшить работу в сети служб занятости. *«Тщательно разработанный новый трудовой кодекс, который будет рассматриваться Верховным Советом во втором чтении*, сказал Кристофер Уиллоби, *должен в значительной мере содействовать необходимому крупномасштабному перераспределению трудовых ресурсов»*.

Согласившись с главой миссии ВБ в Беларуси по поводу постоянного ухудшения положения в нашей стране на рынке труда, г-н Соснов выразил свое негативное отношение к слишком «мягкой» политике государства в отношении реформ: *«В тех странах, где не побоялись смотреть правде в глаза и применили методы реформирования, которые позже назвали «шоковой терапией», экономика меняется в положительную сторону быстрее и гораздо эффективнее»*. Министр труда также констатировал уровень безработицы в Беларуси: официальной - около 4%, скрытой - 16-17%, что в сумме дает около 20%.

Вопрос о формировании статистики в области труда и заработной платы затронул г-н Веселов, сказав, что взамен существующей государственной централизованной статистики, которая является продолжением статистики социалистической со всеми ее принципами и пороками, сегодня необходима децентрализованная система статистики, особенно в области труда и заработной платы. Кроме того, г-н Веселов отметил, что пока в нашей стране ресурсы распределяются между хозяйствующими субъектами не в соответствии с эффективностью их использования, т.е. той «невидимой рукой рынка», по Адаму Смиту, которая характерна для рыночных систем, а вполне реально ощущаемой рукой президента, рынок в полном объеме состояться не сможет.

ТОРГОВЫЙ РЯД

Битва за урожай началась?

(Окончание. Начало на стр. 1)

- Странная ситуация,- негодует Борис Андреевич.- Валюта на моем счету. Я ею распоряжаюсь, поскольку хозяин денег. И мне необходимо писать какую-то заявку?.. Я был поражен, когда увидал в вестибюле Нацбанка множество людей, озадаченных вопросами, аналогичными моему. Деловые люди тратят уйму времени лишь на то, чтобы какой-то чиновник поставил свою резолюцию. По моим данным, главе Нацбанка приходится рассматривать около ста подобных заявок в день. Понимаю, что Нацбанк руководствуется установкой: давать разрешение на отправку денег только под целевые договоры. Но у меня вопрос: чем отличается контракт со вторым украинским поставщиком от контракта с первым. Суть - не изменилась: поставка фуражной пшеницы. Не понимаю, почему реализацию каждого мало-мальски крупного контракта, сделки должно контролировать государство. На мой взгляд, необходимо установить экономическую ответственность самих субъектов хозяйствования: имуществом, свободой, наконец! Не Нацбанк должен отвечать за мои действия - я сам.

Комбинат хлебопродуктов, не дождавшись зерна, требует вернуть деньги. Если г-н Безух не выполнит требование КХП, комбинат вправе подать на «Белукрпром» в суд, поскольку тот деньги принял, а товар не поставлен.

- Да, можно бы следовать примеру многих фирм, которые добывают некую сумму денег, кладут ее на депозит, а через некоторое время возвращают владельцу, объясняя, мол, ничего не получилось. А заработанный на депозите процент - в карман. За полмесяца, сколько у нас находятся деньги КХП, мы могли заработать двадцать миллионов, не прилагая никаких усилий. Но я с деньгами не «играл», сам нахожусь в полном «прогаре», потому что тратился на командировочные и т.д.

Будь я жулик, так перечислил бы деньги по первому контракту. Зачем мне искать реальное зерно, второй контракт? Осуществил бы платеж и - адью. Сегодня, кстати, масса подобных случаев. Насколько мне известно, около $3-5 млн. отправлено на Украину - и с концами. А мы нашли поставщика, договорились с ним, проверили его деловую репутацию, и - не можем осуществить поставку из-за нескольких высокопоставленных чиновников, перепасовывающих друг другу письма. У меня на подходе следующий контракт, неизмеримо более значимый, - на поставку тридцати тысяч тонн зерна! Кто даст гарантию, что он не будет сорван так же? Кроме того, пострадала деловая репутация моей фирмы. Нацбанк ставит нас в такое положение, что мы подводим и слуцкий КХП и поставщиков, придерживающих для нас зерно.

P.S. По прошествии трех недель г-н Безух, убедившись в том, что его заявка не будет удовлетворена (поскольку был заключен второй договор с другим поставщиком), оформил новое «прошение» в Нацбанк, уже под второй конракт. Резолюция была положительная. Пришлось доллары переводить в белорусские рубли, затем - снова в валюту и уж затем оформлять платеж на счет украинского партнера.

ТОЧКА ЗРЕНИЯ

В РЕФОРМАХ - КАК В ЛЮБВИ: ГЛАВНОЕ, ЧТОБЫ ИХ ХОТЕЛИ

С течением времени у правительства сужается поле для маневра, чтобы хоть в какой-то степени изменить ситуацию к лучшему. Время уходит. Некоторые процессы приобретают необратимый характер. Уверен, если бы не тратились попусту месяцы и годы, а с первых шагов суверенного государства была проведена так называемая шоковая терапия в экономике, сегодня мы пожинали бы плоды - отнюдь не в худшем смысле этого слова.

Александр СОСНОВ

министр труда Республики Беларусь



Опасаясь социального взрыва, мы «смягчали» последствия закономерных кризисных явлений. В результате продолжилось падение в экономическую пропасть, а страдания людей оказались неизмеримо большими, чем если бы в свое время были предприняты кардинальные меры рыночного характера.

В 1994-м, когда президент и новая команда политиков «принимала дела», было логично списывать все издержки того периода на счет предшественников. Но тот этап закончился, а экономическая ситуация ухудшилась. Сегодня груз ответственности за кризис уже переложен на нынешнюю власть. Спрос - с действующих правителей. И, опасаюсь, достаточно суровый, поскольку доведенные до крайности люди будут вынуждены оказать на власть нажим.

Впрочем, тут существуют и нетипичные закономерности. Например, до сих пор перспективы выхода из кризиса большинство населения связывает с президентом, о чем свидетельствуют традиционно его высокие рейтинги в недавних опросах общественного мнения. В то же время в лице правительства народ видит чуть ли не главного виновника всех бед, не подозревая о том, что главой Кабинета министров является президент. Даже законодатели далеко не все увязывают первое и второе.

Упование на батюшку-царя - пример консервативного менталитета народа. Другой не менее значимый стереотип, укоренившийся на обывательском уровне, - негативное отношение к частному предпринимательству, в частности, к торгово-посредническим фирмам. Абстрагируясь от сложностей производства в нынешних условиях, замечу, что торговля - тяжелейшая часть производственного процесса. Не зря ведь американцы говорят: произвести любой дурак сможет, попробуй продай! Ведь не по своей же прихоти предприниматели работают преимущественно в данной сфере - занимаются тем, что выгодно. Выходит, государство само поощряет импортирование товаров, а не их производство. В конечном счете, чем бы бизнесмен ни занимался, он имеет те же права на ведение дела, что и госпредприятие. Сколько можно делить на «своих» и «чужих»?

В русле такого подхода сограждан проводится и государственная политика, направленная на сворачивание малого и среднего бизнеса. Чем опасна данная тенденция? С падением объемов производства на госпредприятиях, при затяжном кризисе на них мы лишаем безработных, оказавшихся на улице не по своей вине, а в результате непродуманной экономической политики, возможности трудоустроиться в частном секторе экономики, поскольку его вскорости может попросту не быть. Госпроизводства никуда не денутся, они как были, так и есть. А частный бизнес - лишь дополнение к госсектору. Казалось бы, наоборот, государство должно стимулировать создание дополнительных рабочих мест.

Увы, немногие сегодня связывают перспективу экономического развития с либерализмом. Все еще сильны ностальгические воспоминания о прошлом. Возврат к прежним экономическим отношениям, может быть, даст краткосрочный эффект. Но крах командно-административной экономики очевиден, она доказала неспособность обеспечить достойную жизнь людей за счет их собственного труда. А разговоры в защиту госсобственности, мол, коль введем частную, так родину продадим, беспочвенны. Родину распродавали гораздо раньше, когда социалистическая экономика подпитывалась лишь за счет перегонки за рубеж нефти, газа, природных ресурсов, алмазов, золота.

Семьдесят с лишком лет советской власти, да и нынешнее положение дел в экономике убеждают в неэффективности государственного управления собственностью, поэтому в сфере производства оно должно носить достаточно ограниченный характер. На мой взгляд, неизбежно присутствие государства в сферах инфраструктуры и ВПК. Торговля, легкая промышленность, сфера услуг - все это необходимо отдать частному бизнесу.

Впрочем, речь идет не только о соотношении форм собственности. Проблема в трансформации роли государства. Назрела переориентация государственного регулирования с непосредственного управления экономикой на использование налоговых рычагов, с помощью которых возможно регулирование практически всех экономических отношений. Мы же идем по пути применения кулака. Как результат - подавление инициативы руководителей производств. Сказали - выполнил и сидит, ждет очередной инструкции. А с безынициативными руководителями на местах вряд ли выйдем из кризиса. Не дело государства командовать каждым. Его роль - в согласовании интересов различных слоев населения.

Ратующие за усиление роли госаппарата почему-то забывают то важное обстоятельство, что государство - это и чиновник, который исполняет или игнорирует законы, которого можно подкупить, который может быть некомпетентным, потому как по блату получил свое кресло... Весь мир осознал: чем меньше чиновников, тем лучше живут люди. И наоборот: с увеличением чиновничьего аппарата «тяжелеют» и бюджетные расходы на его содержание. В результате приходится повышать налоги, которые, в свою очередь, удушают производство.

Нынче оно и без того на грани полной остановки. Не обновляются основные фонды, производственный аппарат, технологии, падает конкурентоспособность нашей продукции, ее попросту не покупают - дорогая и некачественная. А на ее производство уходят немалые деньги. Нет оборачиваемости капитала - неоткуда платить зарплату.

Придание зарплате статуса первоочередного платежа, на мой взгляд, не решит проблему. Головная боль задолженности по зарплате переносится с хозрасчетной сферы в бюджетную, поскольку налоги, допустим, вторая очередь платежа. Рассчитавшись с работающими, мы, по существу блокируем платежи в бюджет, ибо денег как не было, так и нет. Дыра в бюджете повлечет невыплаты учителям, врачам, библиотекарям, сфере управления и т.д. То есть проблема не решена, а переложена на другие плечи.

Записал Леонид КАНФЕР

ЭКСПЕРТИЗА

ПРИЧИНЫ ПОСТСОВЕТСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА

Экономика всегда страдает, когда правительство берет в свои руки слишком много контроля. Поэтому с отходом государства от экономических рычагов и появлением новых рынков было бы логично ожидать быстрый экономический рост в бывших соцстранах. Вместо этого экономические системы этих стран последовали в небытие вслед за социализмом.

Манкур ОЛСОН

© Project Syndicate, 1996

Почему это произошло? Переход от одного типа экономики к другому обычно считается причиной кризиса. Это не так. Реформы Дэн Сяопина привели к росту благосостояния в Китае. Когда Германия и Япония проиграли вторую мировую войну, считалось, что их экономическое восстановление займет многие десятилетия. Однако обе страны вскоре пережили «экономическое чудо». Несмотря на всю жестокость, даже навязанный Восточной Европе в послевоенные годы социализм не вызвал затяжного спада в производстве.

Почему же переход от коммунизма к капитализму должен чем-то отличаться? Хотя существуют признаки улучшения, экономика этих стран развивается нестабильно, потому что процветающий рынок не может просто свалиться с неба. Функционирующий рынок нуждается в определенных институтах, которые отсутствуют в большинстве переходных стран. Рыночные институты существуют в богатых странах так долго, что само их наличие принимается как должное.

Роль рыночных институтов становится в особенности понятна, когда речь заходит о приватизации. При развитой рыночной демократии смысл приватизации понятен, так как в западном обществе существуют четко определенные права собственности и система их защиты. При заключении контракта между фирмами или индивидуумами, за добросовестным исполнением контракта (или, если надо, принудительным) проследит правительство, а любые претензии будут объективно рассмотрены в суде. Если частные права определены и защищены, то государственную собственность можно спокойно приватизировать.

Когда этого нет, последствия приватизации выглядят весьма неопределенно. Часто подчеркивается (и правильно), что частная собственность находится в безопасности лишь тогда, когда государство может конфисковать частную собственность только через суд и уплатив компенсацию. Соблюдение контрактов будет возможно только в том случае, если и правящий режим, и политическая оппозиция (включая иностранные компании) равны перед законом. Государство является не только потенциальным врагом частной собственности, но и ее основным защитником. В случае анархии люди могут владеть собственностью подобно тому, как собака владеет косточкой, но вне рамок государства не существует понятие права.

Право частной собственности и понятие контракта практически не существовали при социализме. Даже в самых реформированных постсоциалистических странах права на собственность не защищены и нечетко определены. Подобная неопределенность означает, что рынок не может производить прибыль, которая необходима для того, чтобы перекрыть спад производства в госсекторе. Спад в производстве произошел по той простой причине, что в отличие от тоталитарного режима, рыночная демократия оказалась не в состоянии заставить госпредприятия производить столько же продукции, сколько раньше.

Взять того же Сталина после второй мировой войны. Тоталитарный контроль над страной был настолько жесток, что Сталин был столь же заинтересован в высокой производительности Советского Союза, как и частный собственник. Рост производства давал Сталину и его товарищам по партии возможность усилить армию, укрепить свое международное положение и т.д. Поэтому у Сталина были все стимулы сделать свою «собственность» более рентабельной. Хотя сверхцентрализованное сталинистское государство не могло контролировать большую часть работы руководителей предприятий, оно могло оценить их работу, сравнивая ресурсы предприятия и произведенную продукцию. К тому же предприятия должны были соревноваться между собой и те, кто производил меньше, наказывались, а те, кто больше, награждались и повышались.

Загнивание началось тогда, когда террор ослаб и чиновники смогли использовать свою монополию на информацию о промышленности и распределении. Связи и сговор заменили собой конкуренцию, когда заводская администрация начала снабжать центр искаженной информацией о том, что можно производить на местах. Хотя прошло много лет, но бюрократы в промышленности и на местах одержали победу в этом своеобразном заговоре за счет своих хозяев. Объем производства начал постепенно сокращаться, поскольку заводская администрация не была лично заинтересована в увеличении производства. Этот «новый класс» стал более привилегирован, а власть центра слабела. Экономика начала приходить в упадок.

С падением социализма развалился и центр, а объем производства снизился еще больше. Новые правительства были слабы, но госпредприятия сохранили свои позиции. Демократическая система управления даже усилила их, разрешив политическое и экономическое лоббирование. Так как никто не был в состоянии заставить предприятия следовать разумному экономическому плану или воспользоваться возросшим производством, то сокращение производства только продолжилось. Здравый смысл подсказывал, что приватизация поможет обратить этот процесс вспять. Отнюдь. Если даже оставить на время в стороне незащищенность частной собственности, результаты приватизации также весьма неопределенны. Проблема заключается в предположении, что большинство госпредприятий имеет какую-то ценность. Даже в благополучных условиях западной рыночной экономики крупные государственные (и многие частные) компании нужно переструктурировать, соединять или разламывать, а иногда и просто закрывать. В бывших соцстранах многие (иногда большинство) крупных фирм были изначально обречены. В последние годы существования советской системы, инвестиции в промышленность целиком и полностью производились в интересах заводской администрации. Поэтому дискуссию о приватизации следовало бы с самого начала превратить в дискуссию о ликвидации.

Сегодня самое главное - переборть усилия лоббистских группировок, уделить больше внимание простым людям и не субсидировать убыточные предприятия. Все выиграют, если прекратить выплату дотаций нуждающимся предприятиям и помочь малоимущим за счет укрепления социальной системы. Экономический рост приходит с развитием нового бизнеса, который начинает развиваться только там, где субсидии убыточным предприятиям срезаны, а рынок ничем не сдерживается. Если это соединить с защитой прав частной собственности, то рост уровня жизни не заставит себя ждать.

Об авторе: Манкур Олсон преподает экономику в Университете штата Мэриленд и возглавляет Центр по изучению институционной реформы и «черного» рынка при том же университете. Он является автором известных книг «Взлет и падение государств» и «Логика коллективного действия».

ЧАСТНЫЙ ПРОЕКТ

СОЦИАЛЬНОЕ СПАСЕНИЕ (основы теории)

Есть ли в Беларуси хотя бы один гениальный социальный спасатель?

(Окончание. Начало на стр. 7)

Пассионарии - наиболее активная часть населения. Повышенные активность, решительность, стремление к лидерству, нестандартное мышление, готовность к риску, к жертвенности во имя общности социальных спасателей наиболее приспособлены к реализации не в стабильной, а в критической для общности ситуации. В стабильной ситуации пассионарий с качествами социального спасателя не реализует себя полноценно, зачастую он может стремиться реализовать себя в неадекватной для данной ситуации форме, в т.ч. и в деструктивной. Зато в критических ситуациях жизнь их востребует, в такие периоды социальные спасатели доминируют. Социальные спасатели функционально призваны обеспечить выживание и развитие человеческого рода, его жизнеспособность в экстремальных, переломных ситуациях, включая социальные революции, которые неизбежно сопровождают бытие человечества.

Неизбежное появление пассионариев с качествами социальных спасателей обусловлено закономерным формированием в процессе становления человечества соответствующих механизмов их порождения. Их появление обеспечивается как через генотип в виде определенной биопсихической предрасположенности, задатков, так и через механизм социального наследования - через культуру. Врожденные задатки социального спасателя развиваются посредством усвоения индивидами в процессе социализации и социальной адаптации норм, образцов поведения и деятельности, ценностных ориентаций, идеалов, оценок и др. регулятивов, которые формируются и закрепляются в культуре под влиянием коренных потребностей существования человеческого сообщества и направлены на содействие его жизнеспособности. И важно уже с детства выявлять и направленно формировать личности пассионарного типа, способные стать социальными спасателями в критических для общества ситуациях.

Особенно важное, историческое значение имеет участие социальных спасателей в спасении больших общностей людей - классов, этносов, наций, государств, человечества в целом. Именно на этих уровнях организации общественной жизни они проявляют себя существенным фактором общественного развития, обеспечения жизнеспособности человеческого рода. В социальном спасении больших общностей выявляются и утверждаются великие исторические социальные спасатели.

Распространенный тип социального спасателя в обществе - социальный революционер. В эпохи социальных революций происходит необычайное оживление активности социальных спасателей. Это можно наблюдать сейчас в республиках б.СССР. Социальные революции - это «праздники» социальных спасателей. Участие в них дает им ощущение подлинной жизни, порождает ни с чем не сравнимое чувство удовлетворения, даже если ставит под угрозу их собственную жизнь.

Ярко выраженными социальными спасателями-индивидами были такие исторические личности, как Моисей, Платон, Христос, Мор, Маркс, Бакунин, Калиновский, Ленин, Рузвельт, Маркузе. Правда, из перечисленных более или менее достигли поставленной цели спасения только Моисей и Рузвельт. Независимо от конкретной исторической оценки этих личностей, от особенностей проявления у них качеств социального спасателя, общим для них было наличие такого обязательного качества социального спасателя, как пассионарность. Среди общественных организаций, обладающих четкими признаками притязаний на роль социальных спасателей, можно назвать религиозные организации, организации масонов, коммунистов, радикал-националистов.

Из числа общественных групп, особенно склонных претендовать на роль социальных спасателей в лице их наиболее активных представителей, можно выделить такие классы, как буржуазия, рабочий класс. Формирующаяся буржуазия в республиках б.СССР также активно претендует на роль социального спасателя. Что касается рабочего класса, то он здесь начисто лишен стремления выполнять социально-спасательную миссию. Некоторые революционные социальные спасатели в ряде стран пытались активизировать в качестве решающих социальных спасателей такие общественные группы, как крестьянство, молодежь, студенчество, интеллигенция, люмпен-пролетариат и даже преступники.

В силу своей повышенной общественной активности социальные спасатели склонны к претензиям на лидерство по отношению друг к другу в осуществлении социального спасения (применительно к своей области деятельности). Поэтому между ними естественна жесткая конкурентная борьба (способная сорвать сам процесс спасения), которая в значительной степени не зависит от различия в понимании спасателями целей и путей спасения. Если бы таких различий изначально даже не было бы, конкурентные устремления неизбежно побуждали бы социальных спасателей к введению отличий ради отграничения и дистанцирования друг от друга, даже в ущерб нуждам спасения.

Проблема социального спасения имеет научно-познавательный и социально-инженерный уровни. На первом уровне решаются в первую очередь вопросы о том, что такое социальное спасение как реальный процесс, каковы его закономерности. На социально-инженерном - вопросы конструирования оптимальных способов выхода общностей из критического положения. Центральный аспект проблемы социального спасения как объекта науки и социальной инженерии - устройство и действие механизма взаимоотношения спасаемой общности и социальных спасателей в процессе социального спасения. Однако осмысление данного взаимоотношения невозможно без выяснения как особенностей социальных общностей и их поведения в критических ситуациях, их ожиданий, требований к социальным спасателям и др., так и характеристик самих социальных спасателей и способов их действий; без уяснения как особенностей критических ситуаций, так и конечных целей, путей и средств спасения.

Социальное спасение общностей разных типов имеет свою специфику, которую усиливают конкретно-исторические условия, в т.ч. и особенности критического состояния общностей. В то же время существуют и общие закономерности социального спасения, следовательно, возможны и общие способы его осуществления. Только на основе развитой теории социального спасения можно эффективно определять его оптимальные пути.

Видятся следующие общие ***методологические принципы социального спасения***.

1. Четкое определение в форме социально-инженерного проекта конечной цели социального спасения, т.е. того состояния, которое должна обрести общность вследствие ее выведения из критического состояния.

2. При постановке цели социального спасения должен быть наложен запрет на социальную идеализацию, т.е. на постановку в качестве цели идеализированного, абсолютно совершенного состояния (например, коммунизма), которое в принципе недостижимо.

3. Не подменять тактические, промежуточные цели социального спасения стратегической, конечной целью, которая мыслится итогом спасения, если такая подмена ведет к усугублению критического положения (как, например, в случае «шоковой социальной терапии»).

4. Каждое действие по социальному спасению не должно усугублять критическое состояние общности и в конечном счете приносить больший положительный, чем отрицательный эффект.

5. Если невозможно совершить одновременные масштабные действия по социальному спасению, которые способны без усугубления критического положения общности более или менее быстро вывести ее из этого положения, то действия необходимо разбить на отдельные последовательные шаги, каждый из которых должен быть предпосылкой последующего.

6. При осуществлении социального спасения необходимо искать ближайшие оптимальные пути спасения, исходя из наличных возможностей, если они на конкретном этапе способствуют спасению, даже если временно уводят от стратегической цели спасения.

7. В программу социального спасения должны быть заложены только такие цель, проект желаемого будущего и действия по их достижению, которые принципиально реализуемы и осуществимость которых поддается принципиальной проверке.

8. Должна быть только такая принципиально осуществимая программа социального спасения, реализация которой может быть запланирована по срокам, средствам и силам, имея при этом в виду, что чем отдаленнее перспектива, тем труднее поддается планированию ее достижение.

9. Обобщение предыдущих. Нужно совершать только такие действия по социальному спасению, только в таких масштабах и только по такой технологии, которые дают больший положительный, чем отрицательный эффект, имея при этом в виду, что действий с исключительно положительным эффектом не бывает.

Наиболее общие ***закономерности социального спасения*** представляются как:

1. Единство в понимании целей и путей социального спасения спасателями и спасаемыми.

2. Согласованность действий социальных спасателей и спасаемых в процессе социального спасения.

3. Обладание социальными спасателями качествами, необходимыми для выведения общности из критического состояния.

4. Доверие спасаемых к социальным спасателям.

5. Участие самих спасаемых в социальном спасении.

6. Наличие во главе социального спасения персонифицированного социального спасателя.

7. Концентрация общей воли в руках главного социального спасателя, желательно на основе общественного договора.

Можно выделить три основных ***типа социальных спасателей***:

1. Собственно социальный спасатель, который даже при отсутствии некоторых необходимых качеств обладает таким обязательным качеством, как альтруистическая пассионарность.

2. Социальный спасатель-имитатор, который, обладая способностью имитировать, иной раз талантливо, многие качества социального спасателя, не обладает его обязательным качеством - альтруистической пассионарностью, которую также пытается имитировать. Это тип эгоиста, относящегося к социальному спасению как к средству достижения собственных корыстных целей. Однако выявление его затруднительно. Он может принести определенную пользу социальному спасению, но способен нанести ему и огромный вред. Если интересы социального спасения и его собственные интересы разойдутся, он предпочтет собственные интересы. Предсказать это расхождение бывает весьма затруднительно.

3. Социальный квазиспасатель - человек, не обладающий качествами социального спасателя и способностью их имитировать, однако в силу различных обстоятельств оказавшийся в роли социального спасателя. Крайне опасен для дела социального спасения, особенно своей склонностью к бездействию в критической ситуации или деструктивностью.

Между этими основными типами имеется много промежуточных разновидностей. Социальных спасателей можно классифицировать и по другим основаниям: по степени проявления различных качеств спасателя, по масштабу деятельности (большие или малые общности), по особенностям областей общественной жизни, к деятельности в которых они склонны (государственное управление, экономика, наука, военное дело и др.), по талантливости, квалификации и др.

Для социальных спасателей разных типов общностей, действующих в разных областях общественной жизни, выполняющих разные функции, требуются наряду с общими и специфические качества. К некоторым из общих качеств, вероятно, можно отнести активное заинтересованное участие в решении проблем общности, альтруистическую пассионарность, нестандартное и конструктивное мышление, стремление к лидерству в своей области деятельности, готовность к риску во имя спасения общности, склонность к активному влиянию на общественные процессы.

Наиболее ***характерными чертами*** ведущего социального спасателя-организатора (вождя) в большой общности (этносе, нации, государстве и др.) видятся следующие:

1. Высокая жизненная энергия, направленная на общество.

2. Ярко выраженная альтруистическая пассионарность.

3. Способность к конкретному стратегическому мышлению.

4. Умение переводить стратегию в тактику практического действия.

5. Сильные волевые качества в сочетании с высокими организаторскими способностями.

6. Постоянная готовность к риску во имя спасения общества, даже в ущерб себе.

7. Основательная квалификационная подготовка в области социального спасения.

8. Повышенное стремление к лидерству.

9. Расположенность к активному влиянию на общественные процессы, к движению «впереди истории».

10. Способность быстро принимать точные решения в критических ситуациях.

11. Моральная готовность брать на себя всю полноту ответственности за судьбу социального спасения.

12. Умение считаться с конкретными обстоятельствами при сохранении генеральной линии, идти на тактические компромиссы.

13. Обладание рациональным мышлением - способностью к постановке достижимых целей, умением разумно пожертвовать при необходимости частью во имя спасения целого.

14. Способность вселять в людей уверенность в себя как в надежного социального спасателя.

В человеческой истории трудно найти даже очень великого социального спасателя-организатора, который в равной мере обладал бы всеми перечисленными качествами. Одни проявляются более ярко, другие - менее. Например, В.Ленин обладал многими из перечисленных качеств. В то же время в области стратегии сильно проявилась нерациональность его мышления в виде постановки в качестве конечной цели спасения принципиально неосуществимой цели - коммунизма как абсолютно совершенного общества. Трезво мыслящие талантливые социальные спасатели осознают свои ограниченные способности ведущего социального спасателя и подбирают себе круг талантливых соратников, на которых опираются и с которыми отчасти делят общее руководство социальным спасением. В случае же, если в обществе отсутствуют талантливые социальные спасатели, способные эффективно осуществлять общее руководство спасением, целесообразно ориентироваться на коллегиальное руководство спасением, хотя это и противоречит такой закономерности, как персонификация. В коллегиальном руководстве присутствует сильный элемент анонимности. И по большому числу других показателей такое руководство малопригодно для действий в критических ситуациях. Поэтому в иных случаях бывает предпочтительней пригласить на роль лидера социального спасения «варяга» или выбрать, если сам не придет к власти, способного имитатора роли социального спасателя, если таковой имеется.

Социальный спасатель будет формальным спасателем, если его не воспримут спасаемые в качестве спасателя. Стать в глазах спасаемых социальным спасателем, даже обладая необходимыми способностями, можно, только явившись им в роли социального спасателя особым, ярким и эффективным применительно к преодолению конкретной критической ситуации способом, что выглядит как социальное рождение спасателя. Но и в течение всего процесса социального спасения социальный спасатель должен для подтверждения своей дееспособности в глазах спасаемых регулярно являть им особые, яркие и эффективные спасательные действия и результаты. Успешно действующий великий социальный спасатель нередко приобретает в глазах спасаемых имидж харизматической личности, будто бы наделенной исключительными, сверхъестественными качествами, т.е. идеализируется.

На политической сцене Беларуси видятся лишь несколько более или менее ярких личностей, хотя и не гениальных, но способных, чьи качества очень похожи на ряд качеств ведущего социального спасателя-организатора, в т.ч. и на альтруистическую пассионарность. Однако относительно окончательную оценку им можно будет дать лишь по прошествии времени, по меньшей мере, после завершения социального спасения Беларуси. Большинство же претендентов на лидерство в социальном спасении и вообще политиков по своим качествам являются выраженными либо посредственными социальными спасателями-имитаторами, либо социальными квазиспасателями.

Удивляться такому положению в Беларуси не приходится. Здесь рождаются с задатками социального спасателя в процентном отношении ко всему населению, возможно, не меньше людей, чем в других странах, однако развитие таких задатков происходит под влиянием культуры. За четыре года независимости в Беларуси не успела сформироваться пассионарно-альтруистическая культура (за исключением некоторых правовых актов), которая с пеленок ориентировала бы личность с задатками социального спасателя на подчинение личных интересов интересам обеспечения жизнеспособности нации. Прежняя же такая культура давным-давно утеряна. Перестройка же тех сформировавшихся личностей, которые были пассионарно ориентированы на весь бывший Советский Союз, - процесс весьма трудный, мучительный и для многих вообще невозможный. Только в очень узких кругах, в основном интеллигенции, в которых не прерывалась духовная связь времен, существовали ограниченные культурные условия для формирования социальных спасателей Беларуси задолго до независимости.

А может, все-таки есть в Беларуси хотя бы один гениальный или талантливый социальный спасатель?

МВБ

Резкого повышения курса не произошло

РЕЗУЛЬТАТЫ ТОРГОВ НА МВБ ЗА 15-19 ИЮЛЯ

	15.07	16.07	17.07	18.07	19.07
USD					
курс	13.230	13.260	13.260	13.310	13.310
% изм-ния	-	0,2	0,0	0,4	0,0
объем (млн.)	4,567	2,616	10,105	4,460	2,637
DEM					
курс	8630	8680	8680	8770	8770
% изм-ния	-	0,6	0,0	1,0	0,0
кросс-курс к USD	1,533	1,528	1,528	1,518	1,518
объем (млн.)	0,547	1,151	0,811	1,144	0,339
объем в USD (млн.)	0,357	0,753	0,531	0,754	0,223
RUR					
курс	2,57	2,57	2,57	2,57	2,57
кросс-курс к USD	5148	5160	5160	5179	5179
объем (млрд.)	6,395	4,647	6,669	6,902	6,908
объем в USD (млн.)	1,242	0,901	1,293	1,333	1,334
UAK					
курс	-	0,080	0,080	0,089	0,089
% изм-ния	-	-	0,0	11,3	0,0
кросс-курс к USD	-	165.750	165.750	149.551	149.551
предлож. (млрд.)	-	-	-	19,622	18,120
спрос (млрд.)	-	-	-	30,413	15,447
разность	0,000	0,000	0,000	-10,791	2,673
объем (млрд.)	-	0,500	2,751	26,113	16,087
разность/объем	-	0,00	0,00	0,41	0,17
объем в USD (млн.)	0,000	0,003	0,015	0,146	0,091

ВНЕБИРЖЕВЫЕ КОТИРОВКИ BYR, RUR, UAK, KZT К USD

	15.07	16.07	17.07	18.07	19.07
BYR/USD					
продажа	15.640	15.400	15.450	15.435	15.450
покупка	15.700	15.500	15.560	15.520	15.500
% изм-ния (покупка)	-0,51	-1,27	0,39	-0,26	-0,13
маржа/покупка (%)	0,38	0,65	0,71	0,55	0,32
RUR/USD					
продажа	5125	5134	5148	5158	5166
покупка	5128	5137	5151	5161	5169
% изм-ния (покупка)	-0,06	0,18	0,27	0,19	0,16
маржа/покупка (%)	0,06	0,06	0,06	0,06	0,06
UAK/USD					
продажа	178.500	178.600	178.300	178.200	177.350
покупка	179.000	179.100	178.700	178.500	177.500
% изм-ния (покупка)	0,00	0,06	-0,22	-0,11	-0,56
маржа/покупка (%)	0,28	0,28	0,22	0,17	0,08
KZT/USD					
продажа	67,29	67,21	67,40	67,42	67,40
покупка	67,34	67,31	67,45	67,44	67,52
% изм-ния (покупка)	0,00	-0,04	0,21	-0,01	0,12
маржа/покупка (%)	0,07	0,15	0,07	0,03	0,18

В понедельник на МВБ Нацбанк начал удовлетворять заявки на покупку валюты для погашения валютных кредитов. Для банков это радостная новость, т.к. многие из валютных кредитов попали в разряд просроченных только потому, что должник не может купить валюту. Просроченные кредиты ухудшают финансовые показатели банка и приводят к таким печальным последствиям, как резервирование по просроченной задолженности. Банкам приходилось выбирать между потерями от просрочки кредитов и потерями от погашения кредитов белорусскими рублями по курсу Нацбанка. В результате погашения валютного кредита белорусскими рублями по курсу Нацбанка коммерческий банк несет явные потери, т.к. на МВБ ему на эти деньги валюту не продадут, а вне биржи курс на 17% выше биржевого и, соответственно, курса Нацбанка.

Объемы торгов заметно возросли и за неделю составили 33 млн. в долларовом эквиваленте по трем основным валютам. Причин увеличения объема может быть несколько. Во-первых, курс покупки наличной валюты Нацбанком самый высокий в стране - 15.600. Часто можно просто купить валюту в коммерческом банке по 15.500 и продать Нацбанку по 15.600. Разница между курсом покупки наличного доллара и последним курсом на МВБ составляет 2290 рублей. То есть при продаже на МВБ каждого доллара, купленного у населения, происходит увеличение объема денежной массы на 2290 рубля. Процедура проведения торгов не позволяет выяснить, сколько приходится Нацбанку продавать валюты за одни торги, но продажа $1 млн. приводит к непокрытой эмиссии на сумму 2,29 млрд. белорусских рублей. Вторым фактором, приведшим к увеличению объема торгов, можно отнести истечение сроков по обязательной продаже валюты в соответствии еще со старыми нормативами. Многие ждали 1 июля в надежде продать валюту по более высокому курсу, но резкого повышения курса не произошло, а установленные 60 дней по многим суммам начали истекать.

На минувшей неделе произошла развязка в истории с лоро-счетами в украинских карбованцах. Нацбанк Украины был вынужден отменить решение о запрещении проведения платежей в карбованцах с одного корсчета на другой. Причиной отмены послужило заявление ЦБ России, в соответствии с которым карбованец приравнивался к замкнутым валютам, а российским резидентам рекомендовалось не проводить сделки в украинской валюте. Решение НБУ ударило и по Минской МВБ. Проводить торговые сессии по карбованцу стало бессмысленно из-за того, что банки не могли рассчитаться между собой по результатам торгов. В понедельник, как видно из таблицы, торгов не было вообще. Во вторник выставили заявки только те банки, у которых количество покупаемых карбованцев совпадало с количеством продаваемых. В четверг торговая сессия по карбованцу начала проходить в своем обычном режиме.

Подготовил Александр Крылов, управление ресурсов и дилинга АКБ «Инфобанк»

ИНТЕГРАЦИЯ

Кредитимпэкс Банк приобрел акцию казахстанской биржи

«Кредитимпэкс Банк» объявил о покупке одной акции закрытого акционерного общества «Казахстанская межбанковская валютно-фондовая биржа».

Это стало возможным после того, как Национальный банк Казахстана заявил на прошлой неделе о намерении продать свой пакет акций биржи. На состоявшейся в Алма-Ате пресс-конференции, посвященной этому событию, председатель Нацбанка Ураз Джандосов отметил, что банк принял решение продать 7 принадлежащих ему акций *«с тем, чтобы сократить свое слишком большое участие в делах биржи»*.

Стоимость акции, приобретенной «Кредитимпэкс Банком», составляет 3,4 млн. тенге, или $50,746. По словам заместителя председателя правления банка Дмитрия Широкова, *«цель сделки - дальнейшая интеграция банка в финансовые рынки стран Содружества на основе равноправного партнерства»*.

В июне этого года было принято решение о разделе биржи на Казахстанскую валютную биржу и Казахстанскую фондовую биржу, однако это никак не повлияло на результат сделки. Согласно ее условиям, после раздела «Кредитимпэкс Банк» автоматически становится акционером обеих бирж и, соответственно, имеет полные права совладельца и участника.

ЛАТВИЯ

Parex принят в *ICC*

Первым из финансовых учреждений Прибалтики принят в Международную торговую палату *(ICC) Parex Bank*. Он получил статус «компании - прямого члена» этой крупнейшей мировой бизнес-организации, включающей 700 компаний и ассоциаций.

Тем самым признана роль *Parex Bank* в развитии международной торговли, в частности - документарных банковских операций. Только в этом году управление аккредитивов *Parex Bank* выпустило международных гарантий и провело документарных сделок на сумму свыше $50 млн. Это высший показатель среди банков в странах Балтии.

«Вступление в Международную торговую палату, заявили в *Parex Bank, не только престижно, но и дает возможность участвовать в работе международных технических комиссий, которые, в частности, разрабатывают правила проведения документарных банковских операций, признанных мировым сообществом. Банк получает в ICC самую точную современную информацию, возможность использования ее для обучения специалистов. Кроме того, в спорных случаях между продавцом и покупателем теперь можно прибегнуть к услугам экспертов Международной торговой палаты. Если одна из сторон не удовлетворена их оценкой, есть возможность обратиться в арбитражный суд ICC - высший орган международного коммерческого арбитража»*.

Для справки: Международная торговая палата (ICC) основана в 1922г. в Париже. Объединяет национальные комитеты в 58 странах, обладает консультативным статусом первой категории в рамках системы ООН. Кроме упомянутого арбитражного суда, имеет Международный центр технической экспертизы и постоянный Комитет для регулирования контактных отношений.

Соб. инф.

OFFICIAL

• ПКМ N457 от 12.07.96 принята **Национальная программа привлечения инвестиций в экономику РБ.** В соответствии с программой утверждены **Мероприятия на 1996 год по созданию благоприятных условий для привлечения инвестиций в экономику республики**, которыми в частности предусмотрено:

создание структур, занимающихся инвестиционной деятельностью: Координационного совета при президенте, Белорусского банка реконструкции и развития, Республиканского залогового фонда, Агентства по содействию иностранным инвестициям;

совершенствование законодательства в виде разработки: Налогового кодекса, Предпринимательского (коммерческого) кодекса, закона О регистрации прав на недвижимое имущество, закона О предоставлении гарантий инвесторам и др.

• ПКМ N46 от 15.07.96 дополнен перечень имущества, являющегося предметом залога, и органов, осуществляющих регистрацию договоров о залоге этого имущества.

Перечень имущества, являющегося предметом залога, договоры о залоге которого подлежат регистрации, дополнен позицией «Здания, сооружения и иные помещения». В качестве органов, осуществляющих регистрацию договоров о залоге этого имущества, будут выступать службы технической инвентаризации облисполкомов и бюро технической инвентаризации Мингорисполкома.

• ПКМ N452 от 10.07.96 внесены изменения в ПКМ N419 от 5.08.95 **Об утверждении Положения о порядке перемещения физическими лицами вещей через таможенную границу Республики Беларусь.** Повышена ставка таможенных платежей, которыми облагается мебель, классифицируемая в товарных позициях **9401** и **9403**, при ввозе на таможенную территорию Республики Беларусь с 30% до 50% ее таможенной стоимости.

• ПКМ N466 от 16.07.96 **О переоценке в 1996 году основных фондов, жилищного фонда, незавершенного строительства и неустановленного оборудования предприятиям и организациям независимо от форм собственности** предписано результаты переоценки основных фондов, жилищного фонда, незавершенного строительства и неустановленного оборудования, произведенной по состоянию на 1.01.96 и не отраженной в бухгалтерских балансах в 1996 году, отразить по состоянию на 1.01.97.

Республиканский центр правовой информации

СОТРУДНИЧЕСТВО

Кредит выдают - щепки летят

Лес на корню как обеспечение кредита Всемирного банка

На минувшей неделе глава представительства *The World Bank* в Беларуси Кристофер Уиллоби собрал за «круглым столом» заинтересованных в предоставлении первого крупного кредита *WB* лесному хозяйству и деревообрабатывающему сектору Беларуси. В 1994г. был разработан проект, включивший в себя техническую помощь лесхозам и производству, улучшение лесопожарного состояния, помощь науке и образованию в лесном производстве, проведение воздушного, водного, радиационного мониторинга, создание лесохозяйственного машиностроения и селекционно-семенного центра. Для осуществления проекта выделяется заем в $54,7 млн., из них $41,7 - кредит *WB*, $12,8 млн. - внутренний кредит.

Наталья ГРИБ

Георгий Тарасевич, замминистра финансов РБ, отметил, что кредит выдан на 15 лет под 7,9% годовых, период погашения - 2000-10гг. Ежегодно должно осваиваться $6,5 млн. На сегодня освоено крайне мало - $690 тыс. из бюджета и $677 тыс. по кредиту *WB*.

Министр лесного хозяйства Валентин Зорин попытался объяснить, почему кредит осваивается так медленно: *«Потребности отрасли выходят на 250 миллионов долларов. Но мы посчитали, сколько реально мы можем вернуть. Ведь при 42 миллионах кредита нам придется в течение 10 лет выплатить 68 миллионов долларов. Почему произошла задержка? До января 1996г. условия проекта не были окончательно приняты правительством. Но сейчас соглашение подписано. Уже проведены тендеры на поставку машин на 5 миллионов долларов. В этом году предполагаем освоить 15 миллионов»*.

Руководитель проекта *WB* Брайан Берман рассказал об истории взаимоотношений банков, белорусского правительства и «Беллесбумпрома»: *«С 1991-го по 1994 год ЕБРР предполагал модернизировать деревоперерабатывающие предприятия и поддерживал их направленность на экспорт. Первое, что удалось сделать, - убедить белорусское правительство снять все налоги на экспорт древесины и изделий из нее. К концу 1996 года налоги будут сняты, и с начала 1997 года в Беларуси будет свободный экспорт древесины»*.

«Второе направление, отметил г-н Берман, *это развитие рыночных механизмов в деревообрабатывающей отрасли. В Беларуси до сих пор силен механизм централизованного распределения древесины. Под уговорами Европейского банка ваше правительство согласилось снизить централизацию и ввести аукционы для продажи леса на корню. Министерство лесного хозяйства уже провело несколько аукционов. В течение трех лет процесс будет набирать силу, и к концу 1998 года 100 процентов леса на корню, достаточно зрелого для заготовки, будет продаваться на рынке Министерством лесного хозяйства»*.

Представитель банковских кругов подчеркнул, что количество древесины, предлагаемой на продажу, значительно больше, чем могут сегодня купить белорусские предприятия. И как последний этап влияния на правительство он определил *«позволить иностранным покупателям приобретать лес в Беларуси»*.

Вице-президент концерна «Беллесбумпром» Николай Манкевич обрисовал реальную ситуацию. Из запланированных в 1995г. к продаже на аукционе 10% готового лесного фонда продано только 5%, причем этот лес не оплачен. *«В 1997 году мы прогнозируем резкое падение объемов производства,* заявил он, *государство недополучит в бюджет 87,4 миллиарда рублей из-за потерь, понесенных «Беллесбумпромом»*. Кроме того, он добавил, что *«ни в одном государстве 100 процентов леса на корню не продается. Сегодня такие аукционы изжили себя в России. Прибалтика, которая пошла по этому пути, осталась без деревообрабатывающей промышленности. Я не понимаю, почему Всемирный Банк диктует цену леса на корню. Мы предложили семь проектов для инвестирования в производство с негосударственной формой собственности. Ни один не заинтересовал Европейский банк реконструкции и развития»*.

Г-н Уиллоби, со своей стороны, счел нужным выразить сожаление: *«Очень грустно, что «Беллесбумпром» и другие предприятия не создали благоприятных условий для принятия инвестиций от ЕБРР»*.

Разногласия между «Беллесбумпромом» и *WB* не разрешены. Белорусская сторона намерена за счет кредита поддерживать белорусских производителей, в первую очередь МТЗ, пообещав приспособить трактор «Беларусь» для лесного хозяйства. Представители западных финансовых кругов хотели бы, чтобы закупали специальное оборудование производства Швеции по цене, в несколько раз превышающей отечественную. Судя по состоявшемуся диалогу, точка в нем еще не скоро будет поставлена.

ЭКСПЕРТИЗА

СТАБИЛИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ: АЛГОРИТМЫ ЭЛИМИНИРОВАНИЯ ИНФЛЯЦИИ

О своеобразии белорусского варианта макроэкономической стабилизации

В экономической литературе, посвященной проблемам системных экономических трансформаций, имеется достаточное количество моделей стабилизации и методов макроэкономического регулирования в условиях формирования элементов рыночной экономики. Белорусский вариант макроэкономической стабилизации весьма своеобразен и противоречив. Так, либерализация цен начиналась еще в условиях полураспада СССР и отсутствия собственной монетарной базы и системы макроэкономических инструментов регулирования.

Леонид ЗАИКО
директор Института независимых исследований НЦСИ «Восток-Запад»



Естественным состоянием экономики постпланового типа, работавшей в иррациональной системе цен, факторных издержек и размещения ресурсов, стала высокая инфляция. Монополизм производителей «разогревал» ситуацию и значительно подстегивал инфляционные ожидания хозяйственных субъектов и потребителей.

В малой открытой экономике страны инфляция раскручивалась как за счет внутренних источников, так и вследствие роста цен на сырье и энергоресурсы из России, где инфляционные процессы сопровождали весь первый этап реформ экономики.

Общий уровень инфляции в течение последних лет представлял собой следующее.



Резкие всплески инфляции в 1993-м и особенно в 1994-м годах объяснимы действиями прежнего правительства, когда осуществлялся мощный сеньораж. Экономическое руководство Беларуси шло на кредитные эмиссии промышленности и сельскому хозяйству, работало и в популистском режиме, повышая минимальную заработную плату и не осуществляя политики контроля доходов. Особенно это относится к 1994 году, году президентских выборов, когда один из претендентов использовал инструменты финансирования дефицита бюджета в политических целях (получение голосов избирателей). Пришедшая к власти команда А.Лукашенко обнаружила, что государственная казна пуста, денег нет.

Ситуация в экономике была весьма напряженна и противоречива. Преимущественно государственные предприятия находились в условиях «мягких» бюджетных ограничений, степень их платежеспособности была условной. Рассчитывать на внешние кредиты со стороны России (долг по поставкам энергоресурсов постоянно возрастал) или международных организаций особой возможности не было. Это показали переговоры с высшим российским руководством, МВФ и Всемирным банком.

Срочно была разработана антикризисная программа, предусматривавшая серьезные меры в монетарной и фискальной политике, стабилизации обменного курса. Не все было выполнено, но следует признать, что монетарная политика была успешной: с начала 1995 года рубль стал функционировать как эффективное средство обращения и сбережений, обменный курс стабилизировался, высокая инфляция была подавлена. Наряду с позитивным эффектом имели место и негативные последствия, например, для экспортеров, которые не были готовы к такому повороту событий.

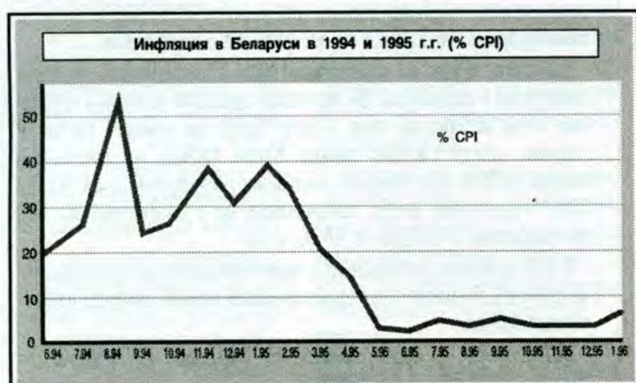
Представленный на графике *«Инфляция в Беларуси в 1994 и 1995 гг.»* алгоритм инфляции в Беларуси показывает изменения показателей после прихода на пост президента РБ А.Лукашенко. Действительно, первый год президентства отличается высоким уровнем инфляции, срабатывали прежние алгоритмы экономической политики. В мировой практике существует такой подход, когда точкой отсчета выбирается период смены государственных лидеров. Судя по нашей практике, первый инфляционный период слабо коррелируется с важнейшими процессами политической жизни. Инфляция стала снижаться лишь с января 1995 года. Есть только одно замечание. Весь период с апреля до декабря 1995 года страна находилась в условиях парламентского кризиса. Не было парламента - не было высокой инфляции. Парадоксально, но это совпадение, причем весьма интересное.

Сторонники А.Лукашенко могут с удовлетворением отметить, что президентскими усилиями экономическая политика была наиболее успешной, начала решаться сложнейшая проблема, с которой не могло справиться правительство В.Кебича. Впрочем, спекуляций на эту тему может быть предостаточно.

Важно то, что лишь к маю 1995 года борьба с инфляцией увенчалась первой победой. Сторонники А.Богданкевича с не меньшим удовлетворением отметят, что именно благодаря жесткой монетарной политике бывшего председателя центробанка сработали антиинфляционные механизмы, заложенные еще в программе выхода из кризиса, принятой осенью 1994 года.

Однако дело не в политических факторах. Все гораздо проще. Именно с января 1995 года рубль стал полноценным средством обращения, единственным законным средством расчетов. Одновременно были приняты меры по стабилизации обменного курса и практически зафиксировался курс 1 доллар = 11.500 рублей. Вот после этого, когда доллар перестал быть средством расчетов населения, и закончился этап долларизации экономики, инфляция стала элиминировать.

То, что в малой открытой экономике обменный курс является ключевым показателем, известно из макроэкономической теории. В нашей стране это нашло практические применение, и стратегия укрепления курса белорусского рубля стала, по существу, стратегией борьбы с инфляцией и основным инструментом макроэкономической стабилизации. По крайней мере - ключевым элементом начала стабилизации всей экономики и создания равновесных ситуаций как на товарных рынках, так и на финансовом рынке.



В политике борьбы с инфляцией значительное место занимают меры по контролю доходов. Летом 1995 года они не были успешными, предприятия «раскручивали» заработную плату даже при растущей неплатежеспособности основной массы предприятий. Директорат при этом пытался оказать давление на правительство, требуя дотаций и субсидий. В ответ прозвучали угрозы смены директорского корпуса, которые по большому счету осуществлены так и не были.

Прогнозы инфляционных процессов в 1996 году

Что ожидает белорусскую экономику в 1996 году? Какие меры по борьбе с инфляцией будут использованы и какой эффект от них можно ожидать?

Конечно, принципиальное решение состоит в создании жестких бюджетных ограничений для всей совокупности хозсубъектов - как частных, так и государственных и муниципальных. Для этого требуются радикальные меры институционального характера, относящиеся к реформированию собственности и созданию эффективно действующих предприятий рыночного типа. Кроме этого, требуется время и условия для «вхождения» этих предприятий в конкурентную среду и освоения соответствующей политики «ответа» на изменения рыночной среды. Далеко не все предприятия способны осуществлять свои операции в рамках того, что называется рациональным выбором. Экономисты Польши убедились в том, что даже те экономические субъекты, которые традиционно относились к частному сектору в дореформенный период, не способны были действовать рыночно и эффективно в период массового развития рыночных отношений. По их оценкам, примерно 10% таких предприятий соответствовали типологии нормального (успешного) рыночного поведения.

Представляется, что в нашей стране из всей совокупности хозсубъектов всего 4-5% способны действовать конкурентно, соответствовать типу поведения частного рыночного субъекта. Значительная часть функциональных «рыночников» занята в так называемой серой экономике, которая дает примерно $7 млрд. оборота в Беларуси. Напомним, что в январе 1995г. ВВП за месяц составил около $1 млрд. Не будем гиперболизировать роль серой экономики, речь идет о ее годовом обороте, но не о потоках создаваемых товаров и услуг, величина которых на порядок ниже.

Следующая проблема - дефицит госбюджета и способность правительства удержаться от кредитных эмиссий, особенно сельскому хозяйству и на выплату заработной платы занятым в госсекторе. Дефицит был, есть и будет, вопрос в том, каким образом его финансировать, распределяя нагрузки в настоящем и будущем. Это отдельная тема, требующая специального рассмотрения.

Центральная роль в сдерживании инфляционных процессов принадлежит Национальному банку. Если он будет независим от экономического и политического руководства и высоко профессионален в осуществлении монетарной политики, то уровень нынешней инфляции может быть относительно приемлемым. Для 1996 года этот показатель «приемлемости» был бы условно в рамках 40-55% (с учетом акселерации показателей, сложных процентов). Оптимистичное руководство заявляет о том, чтобы выйти на 2% инфляции в месяц и примерно на 1,5% соответствующего уровня девальвации белорусского рубля. Это можно и должно бы сделать. Кстати, мой коллега, голландский экономист профессор Хан, отмечал шутливо (в каждой шутке есть доля правды) в частной беседе, что мировая практика показывает: показатель инфляции в стране (в процентах) соответствует уровню зависимости Центробанка от своего правительства. Воспользуемся этим неформальным индексом в оценке степени независимости нового руководства нашего Нацбанка. Что касается недалекого прошлого, то 2321% инфляции в 1994г. подсказывает, каково было Станиславу Антоновичу в его отношениях с бывшим премьер-министром.

Есть в инфляции макроэкономический аспект, который связан с известной зависимостью: высокая инфляция соответствует низкой безработице, а при низкой инфляции безработица может быть существенной и даже высокой. У нас было и так, и не совсем так. При гиперинфляции в последние годы мы «сохраняли коллективы», нагрузки переносились на тех, кто работал и содержал за счет выплачиваемых налогов практически незанятых в промышленности и других секторах экономики. Конечно, был один работодатель - правительство, и оно прямо или косвенно этого хотело. Возможно, просто «биологически» боялось роста безработицы, закрывая глаза на неполную занятость, неоплачиваемые отпуска и т.п. Срабатывал инстинкт: если появится много безработных в стране - сам скоро станешь безработным, правительство страны безработных в постсоветских условиях очень быстро окажется безработным. Это так, увы. Позицию чиновников можно понять.

На уровень инфляции в нашей малой открытой экономике весьма значительно влияет обменный курс белорусского рубля. Стоит провести девальвацию, как мы сразу окажемся на новом витке инфляции. Причем этот процесс имеет тотальный характер, свыше 70% сырья и материалов мы получаем от внешних партнеров. Подавить полностью инфляцию при нестабильном курсе просто невозможно. «Валютный коридор» будет подстегивать инфляционные процессы, но есть шансы «держать» инфляцию тоже в своеобразном коридоре. Это выход из ситуации, временный алгоритм, который пока действует. Связка «обменный курс - инфляция» есть не что иное, как экономическая особенность нашей страны, и от нее никуда не денешься. Сможем элиминировать или остановить внутреннюю инфляцию - шансов для макроэкономической стабилизации будет значительно больше. С учетом приближения цен внешних поставщиков к мировым мы будем ближе и к достижению общего макроэкономического равновесия, стабилизации рубля и его внутренней и внешней конвертируемости.

В предпринятом анализе мы намеренно ушли от проблемы институциональных реформ. Это не означает, что она имеет второстепенное значение. Скорее, наоборот. Нормальная стабилизации, прочная и существенная, абсолютно невозможна без реформирования структуры экономики, преобразований экономических субъектов, приватизации и деэтатизации. Впрочем, это уже отдельная тема экспертных оценок и экономического анализа. Политическая компонента данной проблемы также значима, без соответствующей политической воли экономические реформы становятся имитацией движения вперед.


Иллюстрация из журнала MURATOR 1995/6

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

КРУПНЕЙШИЙ БАНК МЕЖДУНАРОДНЫХ РАСЧЕТОВ СТРАНЫ

В Белвнешэкономбанке самые низкие тарифы на проведение международных расчетов

Международные торговые расчеты - дело в мире устоявшееся, и привнести в него что-то новое достаточно сложно. Однако в Беларуси эта сфера банковской деятельности все еще находится в стадии становления, так что качество и спектр услуг можно и нужно совершенствовать. Об этом - интервью с начальником управления международных торговых расчетов Белвнешэкономбанка Юрием ТЯВЛОВСКИМ.

Борис ТИМОФЕЕВ

- После развала СССР Беларуси пришлось выходить на международный финансовый рынок самостоятельно. Начинать с нуля, как известно, тяжело...

- Белвнешэкономбанк всегда был и остается специализированным банком для проведения международных расчетов, и на сегодня мы являемся крупнейшим в Беларуси банком, осуществляющим международные операции. Среди банков страны у нас самая широкая корреспондентская сеть за рубежом - 583 банка в 80 странах мира, банк является клиринговым центром по расчетам в СКВ в Беларуси, а также основным оператором для российских банков по расчетам в белорусских рублях.

Наш банк лидирует в стране по объемам и качеству проведения операций с документарными аккредитивами, гарантийным, факторинговым и форфейтинговым операциям. О высоком уровне работы и устойчивом авторитете Белвнешэкономбанка на международном рынке свидетельствует и то, что банку предоставлены в больших объемах кредитные линии для проведения документарных расчетов многими западными и российскими банками. Мы также осуществляем финансирование в иностранной валюте импортных аккредитивов за счет предоставленных зарубежными банками кредитных линий. Работники Белвнешэкономбанка качественно и быстро исполняют экспортные аккредитивы, дают консультации по оформлению необходимых документов, предоставляют клиентам в случае корректного оформления возможность получения экспортной выручки до зачисления ее на корреспондентский счет банка. Банк в больших объемах и под вполне приемлемый процент проводит факторинговые операции, развиваются также услуги по форфейтингу.

Добавлю, что Белвнешэкономбанк является членом международного Бюро по борьбе с коммерческими преступлениями. Накопленный в данной сфере опыт и регулярно получаемая от Бюро информация позволяют нашим специалистам компетентно рассматривать контракты и коммерческие предложения с точки зрения их безопасности для клиента, давать необходимые рекомендации.

- Насколько современно техническое оснащение Белвнешэкономбанка?

- В условиях жесткой конкуренции банки вынуждены увеличивать спектр услуг. Ключевые проблемы при проведении международных торговых расчетов, да и при любых других банковских операциях - надежность, оперативность и конфиденциальность. Именно поэтому так принципиален выбор технического оснащения. Большая часть международных операций банка проводится с использованием системы *SWIFT*, объединяющей более 5000 банков, а также посредством внутренней компьютерной системы *Equation/3* английской фирмы *Midas-Kapiti International*.

- Но SWIFT используют почти все белорусские банки.

- Да, но особенность нашего подхода в том, что, в отличие от других банков, подключившихся к *SWIFT* через пункт коллективного пользования, Белвнешэкономбанк был одним из тех, кто выбрал вариант прямого подключения к региональному процессору. Это значительно повысило качество передачи информации. К тому же в целях безопасности проведения платежей у нас успешно реализован проект *User Security Enhancements*, позволяющий оперативно проводить обмен ключами для шифрования с любым банком, работающим в системе *SWIFT*. Кстати, нелишне заметить, что, потратив на реализацию этих программ довольно большие деньги, мы сохранили самые низкие в стране тарифы за проведение международных расчетов. И могу заверить, что в обозримом будущем они не будут выше, чем в других банках. Сейчас мы работаем над подключением к системам *SWIFT* и *Equation* наших филиалов и отделений, проводим обучение персонала.

Филиальная сеть Белвнешэкономбанка связана с головным отделением электронной почтой, и платежи автоматически передаются с ее помощью на *SWIFT*-терминал. Это позволяет экономить время и создает для клиента другие дополнительные удобства при работе с банком.

Отмечу, что для работы на международных финансовых рынках мы с 1992г. эффективно эксплуатируем систему *Reuters Dealing 2000*. Возможно, в будущем дополним ее программным комплексом *City Dealer*, разработанным также фирмой *Midas-Kapiti International*. Это позволит упростить не только работу наших дилеров, но и бухгалтерское оформление сделок, поскольку *City Dealer* является частью *Equation/3*. Напомню, что Белвнешэкономбанк единственный в Беларуси в качестве технической платформы системы *Equation/3* использует компьютеры *AS4000* фирмы *IBM*. Они характеризуются высокой производительностью при обработке баз данных, повышенной надежностью и защищенностью информации и благодаря своим коммуникационным возможностям позволяют обслуживать много филиалов в режиме реального времени, что является основой для оперативного управления ресурсами всей сети банка.

- Несомненно, приобретенный за рубежом опыт весьма полезен в текущей работе. Оказывают ли ваши работники консультационные услуги?

- Безусловно. Особый упор делается на консультирование клиентов по вопросам составления и подписания контрактов. Ведь гарантированность соблюдения интересов клиента при проведении международной сделки, своевременность поступления средств и минимизация банковских комиссий зависит от удачно и грамотно составленного контракта, в частности, от выбора оптимальной формы расчетов. Тем более, что сейчас требования к нашим фирмам со стороны западных партнеров ужесточились, и помощь в урегулировании возникающих в процессе подготовки контракта разногласий очень актуальна. Наибольший интерес для клиентов представляет сфера документарных расчетов, и мы готовы предоставить им практически весь спектр услуг, существующий на сегодняшний день на международном рынке.

- Как Белвнешэкономбанк решает проблему выбора партнеров?

- В условиях недостатка информации, нередко при практически полном ее отсутствии нам приходится очень осторожно работать с соседями. Кстати, основная причина медленного развития корреспондентской сети Белвнешэкономбанка в России именно в этом. Для начала мы проводим с потенциальным партнером ограниченный круг операций, чаще - самые простые. И только когда удостоверимся, что банк работает надежно, начинаем развивать новые, более сложные формы сотрудничества. У нас есть твердые обязательства перед своими клиентами, и потому мы выбираем только надежных партнеров. Нам нужна стопроцентная уверенность в том, что интересы клиентов в достаточной степени защищены.

- Белвнешэкономбанк сегодня является клиринговым центром по расчетам в СКВ для белорусских банков и основным корреспондентом российских банков по расчетам в белорусских рублях.

- Действительно, большинство банков страны используют корреспондентские счета в нашем банке для проведения расчетов со своими зарубежными партнерами. На мой взгляд, тому несколько причин. Во-первых, действующая система лицензирования построена таким образом, что сначала банки получают внутреннюю лицензию на совершение валютных операций, которая не позволяет им открывать корреспондентские счета в иностранных банках. И для совершения валютных операций с иностранными банками они вынуждены работать через те белорусские банки, которые имеют генеральную лицензию. И тут уж все выбирают наиболее профессионального и опытного партнера.

Во-вторых, внедрение системы *Equation*, а также снабжение ее некоторыми дополнительными программами позволяет автоматически формировать на основании проведенных по корреспондентскому счету бухгалтерских проводок выписки по корреспондентским счетам в формате *SWIFT* и оперативно направлять их получателям. Кроме того, возможности системы позволяют отслеживать движение средств по счетам в режиме реального времени, что дает возможность осуществлять платежи в счет будущих поступлений.

Кроме того, в Белвнешэкономбанке открыты счета давно работающих на рынке стран и за рубежом Белпромстройбанка, Белагропромбанка, «Приорбанка», «Белбизнесбанка». Имея свои достаточно разветвленные корреспондентские сети, они не прерывают с нами коротношений.

PRACTICAL ADVICE

Страховой полис для дальних путешествий

О медицинском страховании здоровья граждан, выезжающих за границу, писалось в прессе много. Однако опыт работы страховщиков на рынке данного вида услуг говорит о том, что наши сограждане, собирающихся в дальние страны в путешествие, командировку или по другим причинам, явно недостаточно информированы о тех преимуществах, которые дает такой страховой полис за рубежом.

Владимир ГРАЧЕВ

При наличии полиса вам обеспечивается гарантия возмещения страховщиком всех затрат на лечение при любом остром расстройстве здоровья, независимо от причины его возникновения. Разумеется, кроме тех случаев, когда здоровье «пошатнулось» по вине самого застрахованного вследствие алкогольного, наркотического или токсического опьянения и т.п.

Кроме этого, страховщик компенсирует и необходимые дополнительные затраты - на использование специального санитарного присмотра, транспорта, а также на проезд в оба конца и кратковременное проживание сопровождающего лица, доставку пострадавшего в страну постоянного места жительства при наличии врачебного заключения о необходимости сопровождения и многие другие затраты. Подробности вы можете узнать у страховых агентов или непосредственно в страховой компании, услугами которой собирается воспользоваться.

Правила страхования медицинских расходов и стоимость полисов у ведущих белорусских страховщиков (а их более десятка) в основном схожи, но есть и существенные различия. Так что право выбора - за вами.

Для страхователей весьма существенным обстоятельством, влияющим на выбор «своего» страховщика, может оказаться сама форма расчета с зарубежным лечебным учреждением. Предпочтительным будет вариант, когда сервисно-расчетная фирма оплачивает счета клиентов страховой компании, не привлекая к этой процедуре застрахованного. Белорусская страховая компания (БСК) совместно со своим партнером - международным медицинским ассистантом *ELVIA* - в основном и работают по такому принципу. Если и случаются сбои, то, как правило, из-за того, что застрахованный не сообщает по какой-то причине в круглосуточную службу *ELVIA* о наступлении страхового случая. Кстати, диспетчерская служба ассистанта принимает сообщения из любой точки земного шара, в любое время, на любом распространенном языке, в том числе и на русском. Звонить можно в кредит за счет абонента, то есть *ELVIA*.

Некоторые сбои происходят и в тех случаях, когда лечебное учреждение или практикующий врач, оказывающие помощь, не желают обременять себя лишними действиями по подключению представителя *ELVIA* и ожиданиями расчета, а предпочитают взять за оказание услуги наличные деньги. Если застрахованный по этим причинам сам оплатил оказанные ему услуги, то для получения компенсации ему по возвращении необходимо представить в БСК все оригиналы документов, подтверждающих затраты: счета, квитанции и т.д. - вместе со страховым полисом. Компенсация выплачивается в СКВ.

Итак, вы приобрели путевку, застраховались в БСК. Прежде всего, внимательно ознакомьтесь с содержанием страхового полиса. Это поможет вам правильно ориентироваться и действовать при наступлении страхового случая. Особо обращаем внимание на это руководителей тургрупп при страховании группы на один полис.

Если со страхованием здоровья выезжающих за границу через туристические фирмы или путешествующих в страны, при въезде в которые наличие медицинской страховки обязательно, в общем-то, все нормально, то основная масса «неорганизованных» туристов, выезжающих в страны дальнего зарубежья, где наличие полиса не обязательно, как правило, о страховке не задумывается. Каждый надеется, что если что и случится, то только не с ним. Но эта надежда весьма призрачна - никто не застрахован от случайностей или роковых стечений обстоятельств. И опыт работы нашей страховой компании подтверждает это. Процент возникновения таких случайностей среди путешествующих в странах дальнего зарубежья гораздо выше, чем среди домоседов. Выезжая за рубеж без страхования, наивно рассчитывать на то, что в случае чего удастся избежать оплаты за оказанную медицинскую помощь. Зная наших сограждан, зарубежные лечебные учреждения в случае отказа платы за лечение (независимо от причины отказа) иногда прибегают к помощи полиции вплоть до приковывания наручниками к кровати до момента расчета. И тогда эти расчеты тяжким бременем ложатся на пострадавшего и его семью.

Для того, чтобы вы чувствовали себя в заграничных поездках комфортно и защищенно, Белорусская страховая компания предлагает всем желающим свои услуги. Здесь вы найдете выгодные тарифы, гибкую систему скидок. Кроме прочих, мы предлагаем скидки на 20% для учащейся молодежи и студентов до 24 лет, на 50% - для групп детей, выезжающих на оздоровление из зон, пострадавших от аварии на ЧАЭС, и т.д.

В БСК вы можете застраховать и транспорт, на котором разъезжаете за границей. Помните: сэкономив на малом, можно потерять несоизмеримо больше.

Мы ждем вас по адресу: Минск, ул.Толбухина, 3. Телефоны для справок: (017) 266-15-62, 268-73-53

ПОЛЬША

ВЫПУСК ЕВРОБОНДОВ

Международные инвесторы проявили значительный интерес к ценным бумагам Министерства финансов Польши

Польша успешно совершила размещение очередного выпуска правительственных облигаций с пятилетним сроком погашения. Международные инвесторы сделали заказы на весь пакет ценных бумаг стоимостью DEM 250 млн.

Как сообщает министерство финансов Польши, инвесторы хотели бы купить значительно больше облигаций, и весь последний выпуск нашел своих покупателей немедленно после размещения предложения. Ежегодный доход, который будут получать держатели польских гособлигаций, в 0,65% превышает процентную ставку, предлагаемую немецким правительством по своим ценным бумагам, запущенным в оборот практически в это же время. Текущая процентная ставка по польским облигациям составляет 6,125% в год.

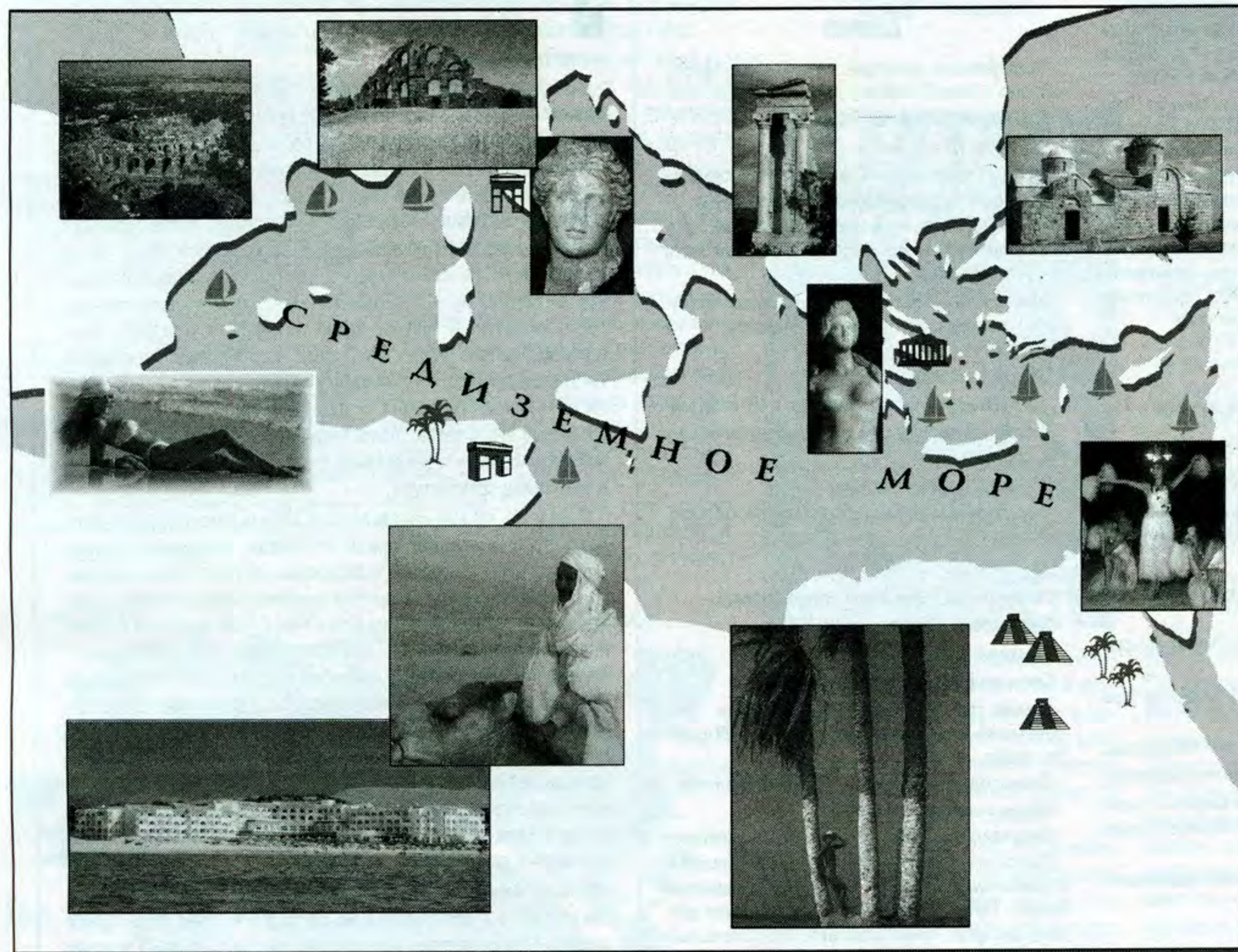
Разница в 0,65 процента, выплачиваемая польским правительством, - самая низкая за всю историю евробондов, размещаемых государствами, как это в настоящее время делает Польша. Год назад, когда Польша впервые продавала евробонды, ей приходилось предлагать разницу втрое большую. Интерес к правительственным облигациям и их курс зависят в первую очередь от кредитной надежности эмитента, которая определяется независимыми агентствами. В этом году все крупнейшие организации такого рода присудили Польше высокий инвестиционный рейтинг.

Для справки. Евробонды представляют собой ценные бумаги, выпускаемые правительствами и компаниями, предназначенными для направления на зарубежные финансовые рынки. Будучи выпущенными, евробонды регистрируются и котируются на фондовых биржах.

По информации МИД Польши

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ТУРИЗМ

ФАВОРИТ СЕЗОНА - СРЕДИЗЕМНОМОРСКИЙ РЕГИОН



Летом этого года, по свидетельству многих туристических фирм, самым популярным местом отдыха у жителей Беларуси был Средиземноморский регион. Сезон отпусков еще далеко не завершен, а в Средиземноморье можно отдыхать и получать ровный загар даже в октябре, и мы даем краткую информацию о наиболее популярных странах Средиземноморья

Италия

Географическое положение: полуостров на юге Европы, в центральной части Средиземного моря.

Территория: 301,2 тыс. кв.км.

Население: 57,7 млн.чел. (1990г.).

Столица: Рим - 2,8 млн. чел.

Климат: средиземноморский, средние температуры января от 0 до 12 градусов, июля - 20-28 градусов.

Административное деление: 20 областей, поделенных на 94 провинции, провинции делятся - на коммуны.

Официальный язык: итальянский.

Денежная единица: итальянская лира = 100 чентезими.

Государственное устройство: республика. Действует Конституция Итальянской Республики, принятая 22.12.47г., вступившая в силу 1 января 1948 года.

Глава государства: президент, избираемый сроком на 7 лет. В настоящее время - Оскар Луиджи Скальфаро, избранный 25 мая 1992г.

Законодательный орган: парламент, состоящий из двух палат: Палаты депутатов (председатель - Ирене Пиветти) и Сената республики (председатель - Карло Сконьямильо).

Исполнительная власть осуществляется советом министров. Президент назначает председателя совета министров и по его предложению - министров. Премьер-министр - Ламберто Дини.

Португалия

Географическая положение: юго-запад Европы, Пиренейский полуостров, включает Азорские о-ва и архипелаг Мадейра в Атлантическом океане.

Территория: 92 тыс. кв. км.

Население: 10,4 млн. чел. (1989г.).

Столица: Лиссабон.

Климат: субтропический, средиземноморский.

Административное деление: 2 автономных области: Азорские острова и Архипелаг Мадейра, 22 округа, поделенных на районы, те, в свою очередь, - на приходы. Районы Лиссабона и Порту делятся на кварталы, кварталы - на приходы.

Официальный язык: португальский.

Денежная единица: португальское эскудо = 100 сентаво.

Государственное устройство: республика.

Глава государства: президент Потугальской Республики - Жоржу Сампайю, избран 14.01.96г., является и председателем Государственного совета.

Парламент: Собрание республики, избрано 6.10.91г., число депутатов - 230, председатель - Антониу Барбоза ди Мелу.

Правительство: сформировано 28.10.91г., последние изменения произведены 2.12.93г. Премьер-министр Португальской Республики - Анибал Антониу Каваку Силва́.

Испания

Географическое положение: юго-запад Европы, на Пиренейском полуострове, включает также Балеарские (в т.ч. Питиузские) в Средиземном море и Канарские острова в Атлантическом океане.

Территория: 504,75 тыс. кв.км.

Население: 38,4 млн. чел. (1991г.).

Столица: Мадрид - 2,9 млн.чел. (1991г.).

Климат: средиземноморский, средние температуры января от 4-5 градусов тепла на плоскогорье Месета до 12 градусов на юге, июля - соответственно, от 23 до 29 градусов.

Административное деление: 17 автономных областей, имеющих свое правительство и парламент; 50 провинций.

Официальный язык: испанский (кастильский).

Денежная единица: песета = 100 сентимо.

Государственное устройство: конституционная монархия

С 1939г. в стране существовала диктатура фашистского типа, пожизненным главой государства являлся Франциско Франко Баамонде. В 1969г. по предложению Франко его преемником на посту главы государства и будущим королем Испании стал Хуан Карлос Бурбон. В 1975г., после смерти Франко, он вступил на королевский престол. В соответствии с конституцией 1978г., главой государства является король, который имеет лишь символическую власть. Законодательную власть осуществляют Генеральные кортесы (парламент), которые разрабатывают и принимают законы, подлежащие утверждению королем. Председателем Генеральных кортесов является Феликс Понс Ирасабаль.

(Окончание на стр.14)

MODUS VIVENDI

Политический бомонд: отдых не всегда тот, о котором мечтаешь

Лето по обыкновению - пора затишья в политической жизни многих стран. О Беларуси этого, пожалуй, не скажешь. Многие политики о летнем отдыхе пока не помышляют, а к отдыху вообще и к туризму в частности относятся весьма по-разному.

Итак, наши три вопроса политическому бомонду страны.
1. Где и как предпочитаете отдыхать?
2. Где планируете провести свой отпуск?
3. Есть ли город, страна, в которой хотелось бы побывать, и, если мечта уже сбылась, насколько оправдались ожидания?

Иван ТИТЕНКОВ, управляющий делами президента РБ



1. За всю свою трудовую деятельность был всего три раза в отпуске. Семь лет учился в Академии заочно, потом переезды - семь раз в жизни переезжал. Такой вот у меня «отдых».

2. В этом году две недели с президентом был в Сочи. Больше отдыхать не планирую.

3. Не мечтаю нигде побывать. Лучше Беларуси нет страны и для отдыха, и для работы.

Александр САЗОНОВ, помощник президента РБ



1-2. Было бы больше возможностей отдыхать, а остальное, наверное, не проблема. Вообще, раньше, еще с детства мне нравилось отдыхать на спортивных базах. Поскольку сам был спортсменом, всегда отдыхал на спартаковской спортбазе в Ждановичах - все лето, по три смены подряд, занимаясь тренировками и так далее. Поскольку сейчас не занимаюсь спортом и не так часто приходится отдыхать, то, конечно, хочется моря и солнца. Сегодня по цене самым доступным и, скажем так, качественным местом отдыхом лично для меня является Болгария. Поэтому отдыхал там в прошлом году, и в этом тоже планирую в Болгарии.

3. Я был во многих странах еще до работы на чиновничьей должности. Сейчас в силу своей работы тоже уже много где побывал. И впечатлений, если говорить об отдыхе и туризме, в последнее время, конечно, гораздо меньше - приходится работать, и города видишь мало. Но из того, что видел, наверное, самые яркие впечатления оставил Лондон - общая атмосфера города, настрой, чистота, исторические места. Как ни странно, не понравился Париж - полной противоположностью - грязно и слишком суетливо. Туристский центр Парижа, конечно, красивый, но чуть в сторону - и ой-е-ей. Может, поэтому у меня сложились несколько нетрадиционные впечатления об этом городе.

Очень нравятся Люксембург, Амстердам, испанские города. Я был в Испании, в Сан-Себастьяне, один раз по работе и все время думал о том, что хорошо бы здесь отдохнуть - настолько живописная природа, неповторимая архитектура, памятники старины, море, океан. Но так пока не получается.

Василий САКОВИЧ, председатель Контрольной палаты РБ



1. Отдыхаю в семье.

2. В последние годы проводил отпуск в Железноводске. Планирую и в этом году провести его там.

3. Хотелось бы повидать мир - Америку, Германию, другие страны. Но я - «невыездной». Согласно известному указу президента Беларуси о контроле за выездом должностных лиц за границу, я как председатель Контрольной палаты не могу даже принять участия в работе международных организаций, в которые она входит. Но я, впрочем, люблю посещать родную Брестчину, Витебск.

Фаворит сезона - Средиземноморский регион

Кипр

Географическое положение: остров в восточной части Средиземного моря.

Территория - 9251 кв. км.

Население: более 750 тыс. чел., из них более 180 тысяч живут на территории Турецкой Республики Северного Кипра.

Столица: Никосия - более 200 тыс. чел.

Климат: средиземноморский, средняя температура января около 12 градусов, августа (на равнине) - до 28.

Административное деление: 6 округов.

Официальные языки: греческий и турецкий.

Денежная единица: кипрский фунт = 100 центам.

Религия: православное христианство и ислам.

Глава государства: президент.

Законодательный орган: однопалатная Палата представителей.

В 1974г. около 40% территории острова были оккупированы турецкими войсками и в 1975г. провозглашено Турецкое федеративное государство Кипр, впоследствии измененное на Турецкую Республику Северный Кипр. Совет безопасности ООН объявил это решение незаконным.

Югославия

Географическое положение: юг Европы; имеет выход к Адриатическому морю, граничит с Албанией, Боснией и Герцеговиной, Болгарией, Грецией, Венгрией, Македонией и Румынией.

Территория: 102,4 тыс. кв. км.

Население: 11,1 млн. чел. (1995г.), из них в Сербии живет 10,4 млн. чел., Черногории - 708 тыс. чел. Структура населения: сербы - 63%, албанцы - 14%, черногорцы - 6%, венгры - 4%, пр. - 13%.

Столица: Белград.

Климат: на побережье - средиземноморский, в остальной части - умеренный континентальный. Средние температуры января от -3 до +9 градусов, июля 18-25.

Административное деление: 2 союзных республики (Сербия и Черногория) и 2 автономные области (Косово и Воеводина).

День Независимости: 11 апреля 1992г. Конституция принята 27.04.92г.

Законодательная власть: двухпалатное Федеральное собрание - Палата республик - 40 мест, Палата граждан - 138 мест.

Глава государства: президент СРЮ Зоран Лимич (избран Федеральным собранием 25.06.93). Президент Сербии - Слободан Милошевич (с 9.12.90). Президент Черногории - Момир Булатович (с 23.12.90).

Исполнительная власть: правительство - Федеральный исполнительный совет. Глава правительства - председатель Радос Контич (с 29.12.92).

Франция

Географическое положение: Западная Европа.

Территория: 551,6 тыс. кв. км.

Население: 57,2 млн. чел.

Столица: Париж - 2,1 млн. чел.

Климат: морской умеренный, на востоке - переходный к континентальному, на побережье Средиземного моря - субтропический, средиземноморский. Средние температуры января 1-8 градусов тепла, июля - 17-24.

Административное деление: 95 департаментов, 22 области, коммуны. *Официальный язык:* французский.

Денежная единица: французский франк.

Государственное устройство: республика; действует конституция Пятой республики от 28.09.58г. с последующими изменениями.

Глава государства: президент, избираемый сроком на 7 лет. В настоящее время - Жак Ширак.

Законодательная власть: парламент, состоящий из двух палат: Национального собрания и Сената. Национальное собрание избирается в два тура сроком на пять лет. Сенат избирается сроком на 9 лет. Каждые три года состав обновляется на одну треть.

Исполнительная власть: президент и совет министров. Премьер-министр - Ален Жюппе. Председатель Национального собрания - Филипп Сегэн. Председатель Сената - Рене Монори.

Греция

Географическое положение: Юго-Восточная Европа, юг Балканского полуострова и прилегающие острова.

Территория: 131,9 тыс. кв. км., в т.ч. островная часть - 25,1 тыс. кв. км.

Население: 10,35 млн. чел. (1992г.).

Столица: Афины - 3,5 млн. чел. (Большие Афины).

Климат: субтропический, средиземноморский. В Афинах средняя температура января 9 градусов, июля - 27.

Административное деление: 51 ном (область) и особая административная единица р-н Св. горы - Афон; номы делятся на епархии (районы), епархии - на димы (муниципалитеты) и кинотиты (общины). Существует также деление на 10 исторических областей.

Официальный язык: греческий.

Денежная единица: драхма = 100 лептам.

Государственное устройство: президентская парламентская республика. Действует конституция, принятая 7.06.75г. и вступившая в силу 11.06.75г. с поправками от 7.03.86г.

Глава государства: президент, избираемый парламентом открытым голосованием. В настоящее время - Константинос Стефанопулос, избран 8.03.95г.

Законодательная власть: осуществляется Палатой депутатов (однопалатный парламент) и президентом. Парламент избирается на основе всеобщего прямого и тайного голосования сроком на 4 года. *Исполнительная власть:* президент и правительство, возглавляемое премьер-министром. Президент назначает премьер-министра и по его рекомендации других членов правительства. Правительство сформировано на однопартийной основе 13.10.93г., представляет Всегреческое социалистическое движение.

Турция

Географическое положение: Западная Азия и Юго-Восточная Европа.

Площадь: 780,6 тыс. кв. км.

Население: 55,1 млн. чел., из них турки составляют около 90%, остальные - курды, арабы, лазы, грузины и др.

Религия: ислам, преобладают мусульмане-сунниты.

Официальный язык: турецкий.

Столица: Анкара - 4 млн. чел., крупнейший город - Стамбул (7,2 млн. чел.).

Климат: субтропический, на внутренних нагорьях - континентальный.

Административное деление: 75 вилайетов (провинций).

Денежная единица: турецкая лира = 100 курушам.

Государственный строй: президентская республика.

Глава государства: президент, избираемый парламентом - Великим национальным собранием Турции сроком на 7 лет.

Законодательная власть: Великое национальное собрание.

Израиль

Географическое положение: Западная Азия, восточное побережье Средиземного моря.

Территория: 14,1 тыс. кв. км. (в границах, определенных резолюцией ООН в 1947г.).

Население: 5,143 млн., из них 82% - евреи, 16% - арабы.

Административное деление: 6 округов.

Столица: Тель-Авив. В 1948г., вопреки резолюции ООН, израильские власти объявили Иерусалим столицей государства, а в 1980г. парламент подтвердил, что Иерусалим, включая аннексированную в 1967г. восточную его часть, является «неделимой столицей Израиля». Совет Безопасности ООН объявил это решение недействительным.

Климат: в основном субтропический, средние температуры января от 8 до 18 градусов, июля-августа - до 30.

Официальные языки: иврит и арабский.

Денежная единица: шекель = 100 агорам.

Государственное устройство: парламентская республика. Конституции нет - ее заменяют отдельные «органические (конституционные) законы».

Глава государства: президент, избираемый парламентом (кнессетом) на 5 лет.

Исполнительная власть: правительство во главе с премьер-министром.

Алжир

Географическое положение: Северная Африка.

Территория: 2382 тыс. кв. км.

Население: 26 млн. чел. (1992г.). 80% составляют арабы, около 20% - берберы.

Столица: Алжир - 3 млн. чел.

Климат: в северном Алжире - субтропический, в Сахаре - пустынный. Средние температуры января - 5-12 градусов, июля - 25.

Административное деление: 48 вилай.

Официальный язык: арабский.

Денежная единица: алжирский динар = 100 сантимам.

Религия: ислам, подавляющее большинство населения - сунниты.

Глава государства: президент.

Законодательный орган: однопалатное Народное национальное собрание.

Египет

Географическое положение: северо-восток Африки, частично в Азии (Синайский полуостров).

Территория: 1001,4 тыс. кв. км.

Население: 60 млн. чел.

Столица: Каир - около 16 млн. чел. с пригородами.

Климат: в Средиземноморье - субтропический, на остальной территории - тропический, пустынный. Средние температуры января в средиземноморской части 11-12 градусов, июля - 25-26.

Административное деление: 27 губернаторств (мухафаз), которые делятся на округа (марказы), те - на районы (нахии).

Официальный язык: арабский.

Денежная единица: египетский фунт = 100 пиастрам.

Религия: ислам, подавляющее большинство населения - сунниты.

Глава государства: президент.

Высший законодательный орган: Народное собрание.

Ливия

Географическое положение: Северная Африка.

Территория: 1759,5 тыс. кв. км.

Население: 3,9 млн. чел.

Столица: Триполи - около 1 млн. чел.

Климат: тропический, пустынный, на севере - субтропический. Средние температуры июля - 27-29 градусов, января - 11-12.

Административное деление: 13 муниципалитетов.

Официальный язык: арабский.

Денежная единица: ливийский динар = 1000 дирхеймов.

Политическое устройство: орган законодательной и исполнительной власти - Всеобщий национальный конгресс (ВНК), в составе которого постоянно действующий орган - Секретариат ВНК (исполнительный орган ВНК). Глава ВНК - Абдель Наджид Аль-Кауд. Лидер ливийской революции, глава Социалистической Народной Ливийской Арабской Джамахирии - Муаммар Каддафи.

Тунис

Географическое положение: Северная Африка.

Территория: 164,2 тыс. кв. км.

Население: 6,4 млн. чел., в основном арабы.

Официальный язык: арабский.

Денежная единица: тунисский динар = 1000 милимам.

Религия: ислам.

Столица: Тунис.

Климат: субтропический, средиземноморский, на юге - тропический, пустынный. Средние температуры января на севере страны - 10 градусов, июля - 26.

Административное деление: 23 вилайета.

Глава государства: президент.

Высший законодательный орган: однопалатное Национальное собрание.

Материал подготовлен при содействии Министерства внешних экономических связей РБ

ТУРГЕОГРАФИЯ

Мармарис - новый курорт в Турции

Нынешний туристический сезон богат на выбор мест отдыха в Турции. Эта страна вышла на второе месте по популярности у белорусского туриста. Газетная реклама называет 31 маршрут по этой стране, что уступает только Болгарии - 42 предложения. Турфирмы предлагают средиземноморскую мекку новых русских Анталию, столицу шоп-туристов Стамбул. На Эгейском море - отдых в Акчае и Измире. Новинкой сезона стал курорт Кушадасы, где можно посмотреть развалины античных времен. Но даже в разгар сезона турфирмы не останавливаются и предлагают новые, самые неожиданные маршруты.

Олег КАРЦЕВ

«МаК АрТ»

Самая колоритная «леди-круиз» Раиса Зарифовна Крукович («Экстратур») и очаровательная Евгения Ивкина («Евроавто») в пик сезона предложили еще один маршрут отдыха в Турции - полуостров Мармарис.

По причине своей пока малоизвестности на этом курорте нет надоевших русских. Зато немцы, англичане, французы и испанцы давно облюбовали этот нетронутый восточными славянами уголок. С июля «Экстратур» и «Евроавто» регулярно отправляют рейсы на полуостров. Тихий и спокойный Мармарис находится на полпути от Измира к Анталии. Полуостров представляет собой красивую гористую местность, обрамленную в лазурное побережье Средиземного моря. На самом берегу раскинулся курортный городок с тем же названием, состоящий из отелей, баров, базаров, ресторанов и дискотек. В голубой дымке на морском горизонте виден греческий остров Родос. Тот самый, над которым тысячелетия сверкало и рухнуло, уступив натиску ветров и времени, третье чудо света - Колосс Родосский с маяком в руках. На острове все пропитано духом веков. Молчаливыми свидетелями древнегреческой цивилизации и турецких войн стоят величественные развалины и памятники архитектуры.

Мармарис - это еще один маленький рай для белорусского туриста. Вдоль побережья снуют водные мотоциклы, парапланы и катера. Песчаный берег оборудован бесплатными, но ухоженными пляжами. Из множества отелей белорусские турфирмы выбрали четыре. Трехзвездочные, с кондиционерами *Green Otel* и *Palm Beach* для аскетичных и экономных туристов. Для поклонников «Сам Ты Барбара» - 4-звездочный *Tropical* с телевизором. Для скромных начальников белорусского светлого и теневого бизнеса - 5-звездочный *Elegance* с казино, сауной и диско на крыше. Прожигатели денег могут не только греться на морском берегу, но и слетать за 260 DM на вертолете на знаменитое Памукалле. Впрочем, туда можно попасть и на обычном автобусе всего за 40 долларов. Любители проехаться с ветерком по диким пляжам могут за $58 в сутки арендовать *Renault* или за $89 кататься на джипе *Suzuki*.

Есть что посмотреть на дне морском. Экскурсия к рыбам с аквалангом обойдется в $60 - отдай и не попадайся на глаза акуле. Самое шикарное представление вас ожидает вечером в одном из местных ресторанов. Заплатив $28, вы окажетесь на «Турецкой ночи». Восточные красавицы щедро потрясут животом перед вашим столиком, но и это зрелище меркнет по сравнению с выступлением гомосексуалиста, исполняющего зажигательный женский танец. Но самый потрясающий сюрприз приготовлен турфирмами для белорусских женщин. Без виз и таможенных формальностей всего за $45 ракета на подводных крыльях пронесет вас по синей глади моря прямо до Греции. Родос - единственный из греческих островов, на который беспрепятственно можно попасть с турецкого берега. Старинная цитадель, мраморные архитектурные комплексы, мозаичные мостовые, древние скульптуры - когда еще представится случай побывать в этом овеянном легендами уголке? А тут еще и возможность разорить спутника - пока он осмотрит Родосский маяк, можно успеть купить супердешевую шубу из чернобурки. Кожаных и меховых фабрик на Родосе - на каждом шагу, а цена товара много ниже, чем в Салониках.

Вот такое сказочное путешествие на 12 дней готовы помочь вам совершить белорусские фирмы в этом сезоне.

Приятного отдыха на Средиземном море!

Обращайтесь «Евроавто»: (017) 266-93-58, 262-22-75
«Экстратур»: (017) 223-53-17



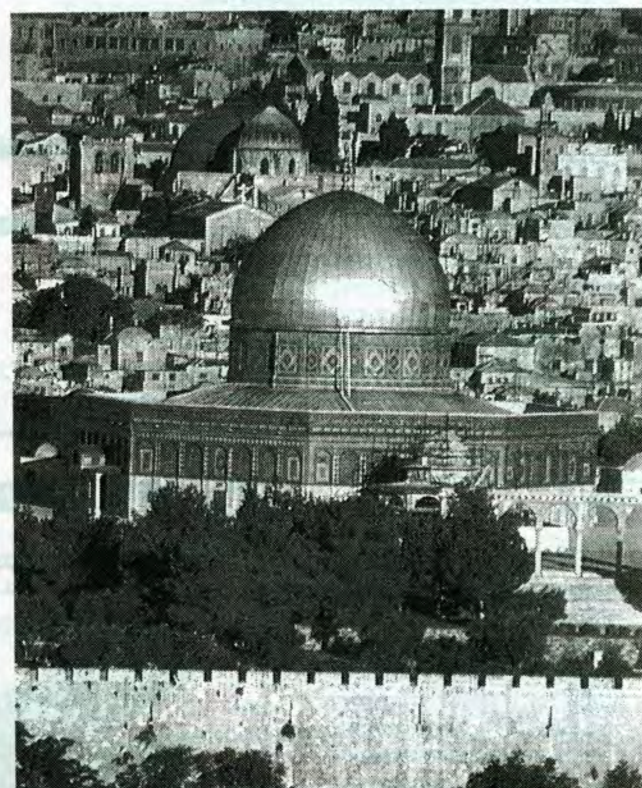


ТУР-ГЕОГРАФИЯ

Путешествие на родину Христа

Для полноты впечатлений от путешествия по Израилю прочитайте хотя бы Евангелие. В крайнем случае - «Мастера и Маргариту»

Есть много причин, по которым тысячи туристов ежегодно устремляются в Израиль. Для одних - это солнечный климат. Для других - богатый выбор исторических, архитектурных, религиозных памятников. Третьих завораживает контраст между древностью и модерном. Но абсолютно для всех Израиль имеет особую притягательную силу, нечто трудноопределимое, берущее начало из детских впечатлений о праздновании Рождества, что делает каждый визит в эту страну незабываемым.



Посещающих Израиль впервые неизменно преследует чувство встречи с давним знакомым - так много названий на придорожных указателях, известных каждому: Иерусалим, Назарет, Вифлеем... Вы испытаете трепет от прогулок по улицам, где 4 тысячи лет назад ступала нога Авраама, 3 тысячи лет - царя Давида, 2 тысячи лет - Иисуса и «всего лишь» тысячу лет назад - крестоносцев. И вместе с тем Израиль - это самая современная страна, которая ярко демонстрирует способность воспринять запросы и вкусы нынешних туристов: инфраструктуру курортов, пляжей, национальных заповедников и парков и в то же время - религиозные святыни, театры, концертные залы, торговые центры, рынки.

Компактное расположение Израиля позволяет затратить на знакомство со многими достопримечательностями страны совсем немного времени. Туристические фирмы Беларуси сегодня предлагают как групповые, так и индивидуальные туры в эту страну. Но чем хороши последние, так это возможностью спланировать программу пребывания в Израиле по своему усмотрению, и обойдется это - от 140 долларов в сутки.

«Кандидатский» минимум для туриста

Географическое положение

Израиль расположен на восточном побережье Средиземного моря. Лето здесь длинное - с апреля по октябрь - и теплое, практически без дождей. Здесь есть и равнины (средиземноморская), и долины (Иорданская, Арава), и горы, покрытые снегом (Хермон, Голанские высоты), и каменистые пустыни (Негев), в которых живут бедуины.

Политическое устройство

Израиль - многопартийное парламентское государство. Кнессет (парламент) состоит из 120 депутатских мест. Кстати, в здании парламента можно полюбоваться замечательной мозаикой работы Марка Шагала.

Язык

Официальный язык - иврит. Язык деловых отношений - английский. Однако говорят и на русском, и на языках стран, из которых прибыли переселенцы, поэтому проблемы языкового барьера вас будут волновать меньше всего.

Религия

Ведущее положение в Израиле занимает, разумеется, иудаизм, влияние которого сказывается на всех сферах жизни. Например, в субботу (шабат) - время от захода солнца в пятницу до захода солнца в субботу - не работают не только магазины, банки, аптеки, но и многие рестораны, кафе, государственные учреждения, не ходит общественный транспорт, за исключением такси. Туристам на этот всеобщий выходной лучше ничего не планировать. Пешие прогулки по Иерусалиму, поездка в пустыню, лежание на пляже - лучшее, что можно позволить себе в субботу.

Кошерная пища («пища, приготовленная по еврейским правилам питания»), по сути, является строгим сводом правил, к примеру, запрещающих есть определенные сорта мяса и рыбы или продавать мясные блюда вместе с молочными, пользоваться для них одной и той же посудой. Практически это привело к появлению кошерных и некошерных ресторанов, но это, с точки зрения туристов, никаких неудобств не создает.

Проживание

Можно остановиться в любой гостинице европейского уровня - от трех до пяти звезд. Но в Израиле существует еще и особый вид поселения - кибуцы, которые являются своеобразными коммунами, где есть свои самодостаточные производства, небольшие гостиницы, дачные домики на одну-две семьи, магазины, клиники и т.д. Отдых и лечение в кибуцах, как правило, обходится дешевле, чем в городах.

Деньги

Денежная единица - шекель, мелкая монета - агора. Валюту легко обменять в аэропорту, отеле, любом банке. Имеют хождение кредитные карты мировых систем - *VISA, Master Card, American Express*. 1 USD равен приблизительно трем шекелям. Банки работают с воскресенья по четверг, с 8.30 до 12.30, в пятницу - до 12.00. Однако обменные пункты в гостиницах имеют другой, удобный для клиентов график.

Транспорт

Хорошо развита система общественного транспорта. Стоимость проезда на автобусе в черте города составляет 3 шекеля. Билеты покупают у водителя. Легко взять такси, посадка стоит 5 шекелей, поездка в черте Тель-Авива - 30 шекелей (ночной тариф на 25% выше).

Телефон

На каждом шагу. Для переговоров нужны телефонные карточки стоимостью 10, 20, 30, 50, 120 шекелей, которые продаются в почтовых отделениях, киосках, отелях. Международный звонок можно сделать из любого автомата. Звонить лучше после 19 часов - это время действия льготного тарифа.

Магазины

Большинство магазинов в крупных городах - европейского уровня. Основной режим работы - с 9 до 19 часов с трехчасовым перерывом (обычно с 13 до 16 часов). Некоторые торговые центры работают без перерыва. Лучше не откладывать посещение небольших магазинов на пятницу, субботу и воскресенье - они могут быть закрыты (в пятницу - если хозяин мусульманин, в воскресенье - если он христианин). Туристы, покупающие товары на сумму $50 и выше в магазинах, включенных в список министерства туризма, получают скидку как минимум в размере 5% от стоимости товара плюс возмещение суммы таможенного налога (17%). Информация об этом есть в магазинах.

По свидетельству менеджера турфирмы «Суматра» Светланы Ананич, цены в Израиле зависят от различных факторов - религиозных праздников, выходных дней, сезона. В конце весны и осенью, с конца августа до ноября - самые высокие. Низкий уровень цен - зимой, в декабре - начале марта.



Медицинская помощь

Платная для иностранных туристов. Страховка, как правило, включается в стоимость тура. Собираясь в путешествие, не забудьте, что уже в мае температура в Тель-Авиве достигает 30 градусов, а в Эйлате - 38, поэтому во избежание солнечных ожогов позаботьтесь о солнцезащитных кремах и лосьонах, а также о широкополой шляпе и темных очках.

Безопасность

Пограничный и таможенный контроль в стране строгие, но никоим образом не принижающие человеческое достоинство. На улицах и дорогах Израиля часто можно встретить солдат с оружием. Уровень преступности очень низок. Преступления против личности настолько редки, что о них нет смысла говорить как о проблеме. На всякий случай, телефон полиции - 100.

Полезные мелочи

Одеваются здесь просто. Для торжественных случаев достаточно нарядного платья для женщины и костюма для мужчины. А вообще - джинсы, легкие брюки, сорочки, свитер. Зимой (ноябрь-март) - теплый свитер, плащ, демисезонное пальто, куртка.

Напряжение в сети 220 V, но розетки имеют три отверстия, так что необходим переходник, который можно взять у портье в отеле.

Ввоз иностранной валюты (как и вывоз) не ограничен, вывоз израильской - до 1000 шекелей. Не облагаются пошлиной при въезде предметы личного пользования и набор туриста - бинокль, фотоаппарат, видеокамера, радиоприемник.

Часовой пояс в Израиле тот же, что и в Минске.

Чаевые воспринимаются как должное, лучше - не менее 10% от стоимости заказа. Принято также давать чаевые водителю и гиду.

И последнее. Для полноты впечатлений от путешествия по Израилю прочитайте хотя бы Евангелие. В крайнем случае - «Мастера и Маргариту».

Подготовила Маша БЫВАЛОВА

OFFICIAL

• ПКМ N453 от 10.07.96 **О лицензировании туристической деятельности** включает в перечень видов деятельности, на осуществление которых требуется специальное разрешение (лицензия) туристическую деятельность. Субъектам хозяйствования, осуществляющим данный вид деятельности, предписано до 1.10.96 получить соответствующие лицензии. Указанные лицензии выдаются Министерством спорта и туризма сроком на два года. За выдачу лицензий с субъектов хозяйствования взимается плата:

- 104 МЗП для организации индивидуальных и групповых туров за рубеж;
- 52 МЗП для организации обслуживания иностранных туристов на территории РБ;
- 26 МЗП для организации экскурсионно-познавательного туризма для жителей Беларуси.

• ПКМ N455 от 12.07.96 внесены дополнения в ПСМ N871 от 29.12.93 **Вопросы организации международного автомобильного сообщения.** Установлено, что за выдачу владельцам (пользователям) автотранспортных средств иностранных государств разрешений на проезд этих средств по территории РБ в пунктах пропуска через Государственную границу РБ (в пунктах таможенного оформления, находящихся в пунктах пропуска через Государственную границу РБ) взимается плата в размере $150.

Республиканский центр правовой информации

ЛЕТНИЕ ПУТЕШЕСТВИЯ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД ТУРА	ТРАНСПОРТ, ЦЕНА	ТЕЛЕФОН	ФИРМА
ИТАЛИЯ	предместье Рима, Чесенатико	отдых, /прод. авиабилетов/	авиа от $680	34-82-23 76-97-07	**БЕЛ-ОРИЕНТИР**
БОЛГАРИЯ	Созопл, отель "Парнас"***	отдых, /прод. авиабилетов/	авиа от $370, поезд, авт. от $275		
ГРЕЦИЯ, ЧЕХИЯ, УКРАИНА					
С.-ПЕТЕРБУРГ	С.-Петербург, Финляндия	отдых, экскурсии	поезд, автобус от$140	29-36-90 29-31-26	**САКОМ-ТУР**
ЧЕХИЯ	курорт Слоуп	отдых, детский отдых	автобус от $220	26-46-27 20-80-66 77-77-52	**ТРЭВЕЛ**
ВЕНГРИЯ	оз. Балатон	отдых,	автобус от $290		
БОЛГАРИЯ	Созопл, комплекс "Дюни"	отдых,	авиа от $350	39-07-44	**ОЛЬДАМАР**
ТУРЦИЯ	Кушадасы	отдых,	авиа от $690 до $950	22-30-02	**РАМПО-ТУР**
БЕЛАРУСЬ	Нарочь, пансионат "Спутник"	отдых,	2290000руб.		
ФРАНЦИЯ	Прага-Париж-Берлин	экскурсии	автобус от $335		
УКРАИНА	Алушта, Севастополь	отдых, семейн. отдых	$115+дорога	26-96-55	**СЯБРЫ ТУРЫСТА**
ГРЕЦИЯ	Паралия, Халкидики	отдых,	авиа от $490	31-44-81	**ДАБАККО-ТУР**
БОЛГАРИЯ	Золотые пески, Солнечный берег	отдых,	авиа от $395, автобус от $310		
УКРАИНА	Одесская область, пансионат "Судоремонтник"	отдых на море	автобус, поезд $150+дорога	63-06-04 *(вечером)*	**АКСМ**
БОЛГАРИЯ	Несебр, Албена	отдых,	авиа от $360	27-31-46 27-73-45 37-64-53	
ТУРЦИЯ	Анталия, Измир (Кушадасы) Курорт на Эгейском море	отдых,	авиа: от $595-1065 от $520-980		
ГРЕЦИЯ	Крит, Паралия-Катерини	отдых,	авиа: от $795, от $490		
ЧЕХИЯ, БОЛГАРИЯ, ТУРЦИЯ, Одес. обл.		отдых, детский отдых	по справке		
ИСПАНИЯ	Побер. Коста-Дорада, о.Майорка, о.Тенерифе	отдых,	авиа от $600	20-03-81 20-07-82	**ВИАХЕС-ИСПАНО**
ИСПАНИЯ	Коста-Браво, Салоу	отдых, /прод. авиабилетов/	авиа регулярно от $650	26-84-90 26-83-47	**КОНТУР**
ЧЕХИЯ	Прага, Кутна Гора, Карловы Вары	отдых, экскурсии	от $150 автоб. "Mersedes"	53-74-97	**ЭКОТУР-6**
ВЕНГРИЯ, Париж-Лондон, ИТАЛИЯ, БОЛГАРИЯ, СЛОВАКИЯ, евровизы					
ЛАТВИЯ, ЛИТВА, ГЕРМАНИЯ, БОЛГАРИЯ, виз.под-жка			по справке	26-50-42 80172105536	**ЛАТИН-СЕРВИС**
УКРАИНА	Крым	отдых,	поезд от $130+дорога	54-01-61	**ФИЛТИ**
ЛИТВА	Паланга, Куршская коса	отдых,	автобус от $126+дорога		
БОЛГАРИЯ	Солнечный берег	отдых,	авиа от $385, поезд от $275	27-31-14 27-64-13	**БЕЛСАНТУР**
АНГЛИЯ	Лондон	отдых, изучен. языка	авиа, автобус от $590+дорога		
СЛОВАКИЯ	Татры и озера (размещение в отеле)	отд. сем. дет взрослый	автоб./словацкий/ от $180	1042-89-655560 80172304619	**ЭКО ТУР (Словакия)**
ИЗРАИЛЬ	индивидуально	отдых, туризм лечен., палом	авиа регулярно от $800	76-92-60 34-66-13	**СУМАТРА**
ЧЕХИЯ СЛОВАКИЯ	Карловы Вары, Прага, Татры	отдых, лечен. отель, санат.	микроавтобус, от $20 в сутки	69-30-11 69-31-71	**МАРИАДА ТУР**
ИТАЛИЯ	Розето дэ Абруцио	отдых,	автобус от $380	53-74-51	**РОЗОВЫЙ САД**
ИСПАНИЯ	Побережье Коста-Браво	отдых, экск., пр. ав.-бил.	авиа регулярно, цены доступные	20-00-06	**БЕЛФЕР**
ИСПАНИЯ	Канарские острова: о.ГранКанария	отдых 15 дней 13,27 авг.	авиа регулярно, цены - по справке		

По вопросам размещения Вашей информации в разделе "Летние путешествия" обращаться по тел.: 234-82-23, 232-49-54, 276-97-07; Инга Шимко. (Телефоны в таблице без указания кода - минские /0172/)

VIP-TOUR

ОСТРОВА ГОЛУБОЙ МЕЧТЫ

С детства, проведенного в советской стране, во мне оставались несколько неизбывных желаний. И одно из них - Канарские острова. При жизни в государстве, население которого поголовно отдыхало на одном курорте под названием «Юг», Канары рисовались раем на земле, где отдыхают лишь избранные мира сего.

Виктор ДЯТЛИКОВИЧ

К счастью, сейчас некоторые мечты сбываются прежде, чем наступает состояние, когда мечтать уже не можется. О сбывшейся мечте, о которую разбиваются волны Атлантического океана, - сегодняшний рассказ.

Немного истории

Канарские острова стояли себе мирно среди океана где-то до XV века, пока амбициозная испанская империя не решила распространить свое влияние и на эти тропические территории. Колонизация продолжалась долго и упорно. Более века испанцы пытались сломить сопротивление местных племен. Дольше всех продержался Тенерифе. Испанцы преуспели лишь тогда, когда переманили на свою сторону нескольких из 19 местных царьков вместе с их племенами.

Природа

Вас сразу удивит цвет песка на пляже, куда вы, конечно, первым делом отправитесь. Он серый. Это потому, что вулканический. И острова все того же благородного происхождения. Некоторые даже склонны видеть в Канарских островах останки легендарной Атлантиды. Проверить эту версию мне не удалось. Стойкий Тенерифе, куда меня забросила судьба - самый большой из семи заселенных островов архипелага. Здесь же и самый главный вулкан - Тейде. Самая высокая точка не только острова, но и всей Испании - 3710 метров над уровнем. Горная цепь разделяет остров на две части - северную и южную, немного отличающиеся друг от друга природой и климатом. На севере более прохладно и влажно, на юге посуше. Соответственно, и природа на севере несколько более пышная и разнообразная, чем на юге.

Горы способствуют и тому, что на острове иногда бывает облачно. Однако вряд ли это можно считать недостатком - загореть вы в любом случае успеете, а облачная погода при 25-28-градусной температуре - это очень даже неплохо.

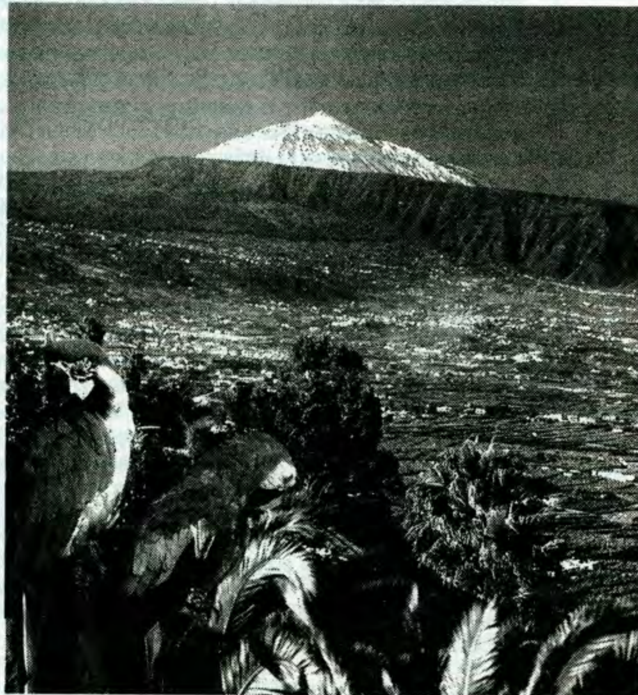
Туризм: дорогой и дешевый

Представление о Канарских островах как об очень дорогом курорте, сложившееся у нас, верно лишь отчасти. На самом деле, как и на большинстве курортов, здесь уживаются и дорогой туризм, и дешевый. «Дорогие» туристы живут в четырех-, пятизвездочных отелях на побережье. Значительно дешевле обходится отдых в так называемых апартаментах - комплексах-номерах с кухней, где турист платит лишь за проживание, о всем остальном заботясь сам. При широкой системе скидок немецким, к примеру, туристам, десять дней в таком домике может обойтись всего в 500-600 DM. Впрочем, такие цены для белорусских туристов недостижимы хотя бы по причине дальности перелета. Соотношение «дешевых» и «богатых» туристов на островах приблизительно 60 на 40.

Развлечения

Как и на любом респектабельном и престижном курорте, туристу предлагается традиционно широкий круг развлечений. Если вы приезжаете только для того, чтобы побыть у океана, на пляже, то к вашим услугам водный мотоцикл, надувной «банан», болтающийся за моторной лодкой, катамаран, парашют. Но полезнее все же хоть пару раз выбраться за пределы гостиничной территории и узнать, что на островах и кроме пляжей имеется много интересного. Руководствуясь принципом рассказывать только о том, что видел лично, рекомендую две великолепные экскурсии. Первая - на Тейде. Это вулкан, которого не нужно бояться, так как последнее его извержение случилось полтора века назад, и с тех пор он постепенно затухает. Фантастические виды будут сопровождать вас всю дорогу к вулкану. Сосновые леса на голых камнях, каменная пустыня на подходе к вулкану, соседний остров Ла Гомера в дымке облаков... Вы и сами можете проехать сквозь облака, поднимаясь по крутым горным дорогам. К самому кратеру вулкана подняться невозможно, но это не испортит вам впечатлений от поездки.

Второй обязательный визит, если будете отдыхать в северной части острова, - Лоро-парк. Уникальный парк, где собрана самая большая в мире коллекция редких видов попугаев. Самый большой в Европе дельфинарий, где можно посмотреть шоу дельфинов, а в соседнем бассейне - шоу морских котиков. Если вы всю жизнь мечтали увидеться с глазу на глаз с акулой, но почему-то не в открытом океане, мечта осуществится, когда вы пройдетесь по туннелю, встроенному в огромный аквариум с этими милыми тварями.





Приятная новость для автолюбителей. Не забыв дома права, вы сможете, взяв напрокат, скажем, парочку джипов, равно как и любых других машин, совершить однодневный объезд всего острова. Как уверяли товарищи по счастью, это незабываемые впечатления. Но убедить меня в своем мастерстве водить машину по горным дорогам им не удалось.

Потрясающее впечатление на вашего корреспондента произвели испанские национальные танцы фламенко. Представление с фламенко, иногда с дополнением в виде варьете, вы можете посмотреть в каждом крупном (по местным, разумеется, масштабам) курортном городке.

Казино

Сознательно выделяю казино из всех развлечений, так как это больше стиль жизни либо патологическое увлечение. Второе значительно опаснее, но, надеюсь, это к вам не относится. На Тенерифе всего два казино - *Santa Cruz* в одноименном городе и *Taoro* в Пуэрто де ла Круз. В последнем автор провел две ночи с некоторой пользой для своего кошелька. Казино государственные. Рассчитаны на туристов и потому не слишком требовательны к клиентам. Никаких смокингов, галстуков как обязательное условие проникновения в казино от вас не потребуют. Вход стоит 500 песет ($1 = 125 песет). При себе обязательно нужно иметь паспорт. Как и в любом казино, у вас больше шансов проиграть, нежели выиграть. Статистика свидетельствует что, за прошлый год во всех семнадцати испанских казино почти два с половиной миллиона посетителей оставили $252 миллиона.

«Новые русские»

Кто-то, возможно, уже рассказал вам, что на Канарах от «новых русских» теперь нет прохода, что они там скупили треть собственности, да и вообще только в самом себя не уважающем отеле персонал не знает русского языка. Можете радоваться или огорчаться, но все это не так. Туристов из России и прочих ННГ на Канарских островах еще относительно немного. Лично я русскую речь за восемь дней слышал три раза - дважды в аэропорту (во время прилета и отлета) и один раз на пляже, куда, распевая «узелок завяжется, узелок развяжется...», подошла русская семейка. Пик активности русских приходится на зиму. Тогда в одном из самых шикарных отелей побережья Плайа де лас Америкас *Gran Hotel Bahia de Duque* они занимают около 50 дабл-номеров. И именно в это время в отеле сезонно работают два человека из персонала, владеющие русским языком. В отелях ниже классом о русскоязычном персонале пока сильно не задумываются. Хотя признают, что новые независимые государства, и прежде всего Россия, рассматриваются как перспективные рынки.

Канарский сепаратизм

Сепаратизм, набирающий все большую силу в Европе, добрался и до Канарских островов. Вспомним, что испанцы для островов - это все-таки колонизаторы, население стало активно создавать политические партии и движения за независимость. Сепаратисты выступают за отделение Канар от Испании и создание независимого государства. Существовать оно вполне могло бы за счет доходов от туризма. Часто в городах можно увидеть настенные надписи типа «Независимость для Канар!» и «Канары - это не Испания». Радикализмом сепаратисты не отличаются, поэтому бояться стать жертвой терроризма на Канарах не стоит.

А стоит этим либо следующим летом купить путевки и самим убедиться, что все написанное правда.



Поездка корреспондента «БГ» на Канарские о-ва была организована туристической фирмой «Белфер». Тел: (017) 223-04-01, 223-21-23

ТУР-ГЕОГРАФИЯ

ПРИГЛАШЕНИЕ НА СИРТАКИ

Греция расположена на юге Балканского полуострова. И не очень-то велика - 132 тыс. кв. км. Однако даже на такой относительно небольшой территории есть разные климатические зоны. На севере Греции, в горах Македонии и Фракии, климат вполне континентальный. А на юге и Востоке - в Фессалии, на полуострове Пелопоннес, на Крите и других островах - разумеется, средиземноморский. Зимой тут обычно не бывает холоднее 12 градусов тепла. А летом сущее пекло - до 40-45 градусов!

Поэтому ехать в Грецию лучше весной или осенью. Сами греки советуют приезжать в конце августа, в сентябре или в октябре, считая это время самым благоприятным для знакомства с Афинами и отдыха на многочисленных греческих островах. Так что большое путешествие по Греции сейчас только начинается. Добавим, что белорусские турфирмы уже неплохо освоились на родине эллинов, и особенно на одном из самых крупных греческих островов - Крите, где в наибольшей степени развита индустрия туризма, а также находятся развалины знаменитого дворца царя Миноса. «В Греции есть все», заметил когда-то Антон Павлович Чехов, но побывав здесь хоть раз, вы навсегда поймете, что главное богатство этой страны - люди.

Первые греки, с которыми вы познакомитесь, будут полицейский и таможенник. Это вполне симпатичные и лояльные люди. Если вы не понимаете ни по-гречески, ни по-английски, печалиться не стоит: договориться с ними довольно легко посредством мимики и жеста.

Как и всякому южному народу, грекам свойственна известная пылкость и сентиментальность. При этом они готовы вас расцеловать только за то, что ваше имя греческое (они зачастую и не догадываются, что греческие имена и у нас чрезвычайно распространены). Причем поцелуи могут начаться прямо на таможне, как только вы предъявите свой паспорт.

Известно, что греки готовы плясать веселый танец сиртаки и петь не менее веселые песни по любым поводам прямо на улицах и в открытых ресторанчиках. Жизнерадостный нрав греков просматривается во всем, даже в совершении ритуалов. Пример тому - смена караула у здания греческого парламента, бывшего королевского дворца, на площади Синтагма в Афинах. Охраняет караул не парламент, а находящуюся тут могилу неизвестного солдата.

Гвардейцы великолепны: на ногах шерстяные чулки, на бедрах белые юбочки, на головах шапки с длинными кисточками, ноги обуты в гигантские красные башмаки с черными помпонами. Сменяется караул каждый час. Процедура охраны включает хождение (думайте что хотите, но сказать, что гвардейцы маршируют, - значить сказать глупость) по кругу, стучание ружьями оземь и громкие крики по-гречески. Самый трогательный момент - когда гвардейцы (их двое) стоя на одной ноге касаются друг друга ступнями другой и в такой позе замирают на пару секунд.

Кстати, гвардейцы ужасно привлекательные и высокие молодые люди. И в Греции несколько лет назад даже сняли фильм про то, как одна американка приехала в Афины, пошла смотреть караул и влюбилась в гвардейца. Они, конечно же, поженились.

По субботам в 11 часов утра гвардейцы устраивают парад вокруг находящегося тут же Национального парка. Парад сопровождается немыслимым шарканьем. Так, видимо, положено по уставу: одной ногой гвардейцы шагают нормально, а другую приволакивают за собой по асфальту, словно она у них несколько парализована.

Еще одна особенность греков - терпимость. В сочетании с горячностью и сентиментальностью это качество делает их действительно неповторимым народом.



Сохранить «истинно греческое спокойствие» грекам помогает еще и климат: круглый год у них тепло и солнечно, а море рядом. Много рыбы, фруктов, овощей, маслин. С хорошей едой (а поесть греки любят) - никаких проблем. Вино - свое. И в изобилии. Анисовая (ее здесь называют - *ouzo*) или деревенский самогон (называется *tsipouro*), полезные для здоровья в умеренных дозах, представлены широко. Да и цены не дают повода раздражаться.

Нашему человеку хорошо в Греции еще и оттого, что тут много для нас родного. Во-первых, греки - православные. Во-вторых, греки - народ, нам издавна знакомый. Особенно по путешествиям и отдыху в Крыму, где, на территории нынешней самостийной Украины, названия сплошь и рядом - греческие.

(Окончание на стр. 18)

ТУР-ГЕОГРАФИЯ

Приглашение на сиртаки



(Окончание. Начало на стр. 17)

Если вы приехали в Грецию по делам, не удивляйтесь, что переговоры по самому пустяковому вопросу затягиваются на несколько дней: здесь сказывается влияние восточной традиции, а на Востоке спешить не принято. Но не дай вам Бог столкнуться с местными чиновниками: греческий бюрократ даст сто очков вперед нашему родному.

Необходимо знать, что когда грек говорит «нет», он кивает головой и характерно прищелкивает при этом языком, но когда говорит «да», то мотает головой, как, впрочем, и болгарин.

Чтобы не попасть впросак, надо запомнить раз и навсегда: с 14.00 до 17.00 у греков по всей стране в летнее время «тихий час». На обеденный перерыв (либо до следующего дня) закрываются почти все офисы *(grafio)*, банки, магазины *(katastima)*, лавки и рестораны *(estiatorio, taverna)*. Зато ночью жизнь на улицах кипит вовсю, поэтому большинство ресторанов, дискотек и прочих увеселительных заведений открыто до 3.00, а многие и круглосуточно. И здесь греки, по их собственному мнению, не имеют себе равных в мире. Постарайтесь, чтобы кто-то из них познакомил вас с местными ресторанами, тавернами и прочими заведениями, где всю ночь напролет играет умопомрачительная национальная музыка и подают великолепные кушанья и вина.

Как однажды заметил К.Маркс, лишь насытив себя, можно думать о вечном. Следуя завету основоположника, отправьтесь после ресторана в одно из культурных заведений, например, в театр под открытым небом или один из многочисленных ночных клубов, мюзик-холлов или на дискотеку. Но если вы вознамеритесь заглянуть в потаенный уголок греческой души, отправляйтесь на бузуки. Бузуки - не только название музыкального инструмента, похожего на мандолину, а еще престижное шоу с участием самых высокооплачиваемых артистов. В разгар концерта здесь, к примеру, можно наблюдать такую картину. Распалившиеся зрители приобретают тут же в зале специальные тарелочки и в знак глубочайшего уважения дарят их любимцу, а тот обязан разбить их о пол или, облив чем-нибудь крепко алкогольным, «зажечь фонарик».

Говорят, на таких представлениях многие оставляют десятки тысяч долларов, подтверждая тем самым банальную истину: Греция - страна бедная, но греки - богатые люди.

Подготовила Катерина СУХОВА

ТУР-ГЕОГРАФИЯ

В гостях у Дон Кихота

Эта страна известна всем как страна огненного фламенко и корриды, как рай для желающих отдохнуть на морских пляжах и место паломничества для ценителей и знатоков культуры. Испания занимает 4/5 Пиренейского полуострова Европы, Балеарские и Питиусские острова в Средиземном море и Канарские в Атлантическом океане. А города Сеута и Мелилья находятся на африканской территории. Природа и климат полуострова отличаются резкими контрастами.

Олег КАРЦЕВ

МаК АрТ

Если вы однажды летали на «боинге», 4-часовое путешествие на «тушке» сравнимо разве что с поездкой в час пик в троллейбусе. Но после долгого пути - награда, долгожданная Испания, ворвавшееся в салон самолета горячее дыхание аэропорта Жероны.

После таможенных формальностей автобус несет нас к солнечному побережью Коста-Браво. Пальмы, покрытые зеленью горы, крутые виражи шоссейных дорог, водопады аквапарка *Water World*... И наконец - курортный городок Ллорет де Мар. Мы подъезжаем к 3-звездочному «Дон Кихоту». Двухместный номер, скромный деревянный столик, кресла, обтянутые кожей - все покрашено любимой зеленой краской. Видимо, аскетичному рыцарю печального образа по нраву была армейская нитрокраска. Оказалось, во многих испанских отелях сделано все, чтобы отдыхающие не засиживались в номере со стаканом или подружкой, а больше времени проводили на море, в казино или ресторанчиках, которых в Ллорете - на каждом шагу.

Через 150 метров от отеля - великолепная набережная, а за ней... бурно кипит «активный отдых». По воде носятся катера, водные «бананы», в небе скользит парашют, повсюду слышна любимая белорусским президентом русская речь. Сердце то затрепещет от изобилия *topless* дам, то сожмется при виде наколотых, увешанных килограммовыми золотыми цепями новых русских. А теплый ветерок одинаково ласкает их и мое тело...

Знаменитое Коста-Браво - это скалистые крутые берега вокруг песчаной, красивой бухты. На вершинах, покрытых буйной растительностью, - частные владения и гостиница. На горной круче пристроился старинный испанский замок. А все побережье Коста-Браво, что означает «дикий берег», - сплошное чередование скал и пляжей, великолепное место для плавания на воде и под водой, среди скал. Вода такая соленая, что если не обтереться, на теле остается сверкающий налет. Прямо на пляже продается мороженое десятков сортов, экзотические напитки по весьма немалым для белоруса ценам.

Зато приятным сюрпризом оказалось, что даже в дорогой Испании кое-что может быть довольно дешево. Шикарные надувные матрасы стоят не $40, как на «Динамо», а $4-15, силиконовые маски для подводного плавания «плекс» - почти даром - $4-5, а стеклянный, незапотевающий под водой *Tempered Glass* - 800 песет. Испанские ласты всех цветов и размеров стоят немногим дороже 1600 песет.

Ужин с испанским «шведским столом» - как, впрочем, и любым, кроме «эсэнгового», это не спорт и не вид борьбы. Это просторный зал со столиками и продовольственным изобилием. Здесь не нужно торопиться накладывать килограммами салаты, мясо, колбасы, набивать карманы персиками и апельсинами - можно и до столика не добраться. А съесть все это невозможно, тем более, что повара постоянно обновляют выбор. И еще два важных момента. Обычно приезжающие в Испанию пьют только вино. Но там есть и очень приличное местное пиво *Estrella Damm*. А второе - напитки в испанских отелях вечером ужасно дороги, раза в 4 дороже, чем в баре.

Лучшее времяпровождение в Ллорет де Мар вечером - посещение мини-баров, которых великое множество. Чудесное испанское пиво в баре стоит много дешевле, чем на ужине в отеле. А в знаменитом кафе «Малибу» на 100 песет вам нальют целую пинту *Estrella* или *San Miguel* и дополнительно бокал испанской сангрии. Это знаменитое вино подается в Испании в кувшине, со свежей клубникой, лимоном, долькой апельсина и кусочками льда. Как вы поняли, пить сангрию - ритуал, и этот сорт вина следует расценивать как национальный напиток.

В центре Ллорет де Мар за $15 можно посетить дискотеку «Голливуд». Тут танцуют в основном русские. Множество кегельбанов, игорных залов. На каждой улице мальчишки стараются заманить вас в свой ресторанчик. Поток движения по единственной центральной улице большой, но каждый водитель обязательно притормозит и пропустит вас, даже если вы переходите в неустановленном месте. И если у нас ПДД превращены в кормушку для государства и отдельно взятых гаишников, то в Испании главное - уважение водителей друг к другу и к пешеходу. Впрочем, это не только в Испании.

Если у вас есть с собой права, вы можете арендовать джип *Suzuki Samurai* с открытым верхом за 5900 песет или *Seat Mirabelle* за 2300 в день. Меня, например, на высокогорном озере Баньелес впечатлила русская дама в ослепительно белом костюме, шикарной шляпе и в белоснежном кабриолете за 13.000 песет в день.

Сами испанцы одеваются, вроде бы, неряшливо. Их жалкую среднюю зарплату $1000 в месяц лихо съедают дорогое питание, жилье и налоги. Испанцы чем-то похожи на братков-белорусов. Немногие имеют действительно хорошее образование, большинство так же ленивы, только им больше везет в жизни. Если наш брат «гуляет» вынужденный отпуск - простой завода - на даче или синеет от водки, то брат-испанец поработает три месяца в году и имеет право на пособие по безработице, а может, и не одно - в северной Испании и на Юге. И хватает ему на мотоцикл, на квартиру от генерала Франко (типа «хрущевки»), на сангрию со свежей клубникой и колбаску по $20 за кг. А кто попредприимчивее - вложил деньги в бизнес. Практически в каждом испанском городке есть заводы всемирно известных компаний. Даже в деревнях можно встретить цех *Philips* или *Sharp*.

И все же один из самых прибыльных - туристический бизнес. Ллорет де Мар - яркое тому подтверждение. Город - это отели, казино и дискотеки. Такая специализация началась сразу после войны. Потому ближайшие к морю отели самые старые (правда и то, что они постоянно обновляются). Отели посовременнее располагаются метрах в 300-800 от моря. Например, один из самых элегантных - мраморный, с золотыми лифтами «Аквариум» стоит в 750 метрах от моря. Но это отнюдь не его недостаток. Прогуляться по испанской улице, полной магазинчиков и кафе - исключительное удовольствие.

Впрочем, не меньшим может быть и пребывание на пляже. Наверное, каждая третья девушка на Коста-Браво загорает *topless*, то есть в купальных принадлежностях, состоящих из одного нижнего элемента. Белорусскому визионисту с Комсомольского озера такое и не снилось. И если первые два дня зрелище шокирует славянскую душу, потом наступает привыкание, и красавицы без лифчика вызывают не больше эмоций, чем красавицы в меховой дохе. Среди скал, правда, скрываются и вовсе нудисты. Может, и к счастью скрываются - смотреть на голых немецких дядечек и тетечек, бабушек и дедушек не самое большое удовольствие в этой жизни.

Но есть у диких пляжей Ллорета свое очарование. Прибрежные скалы - это невообразимо живописный пейзаж и чистая, спокойная вода. Можно греться на песке между скалами, можно прыгать с утесов, можно бесконечно плавать под водой... Единственная опасность, которая подстерегает вас на каждом шагу, - морские ежи, укол которых запомнится надолго. Можно и обгореть на испанском солнце. Потому на каждом углу Ллорета продаются по 15 баксов различные кремы. Но если все же не убереглись - наденьте что-нибудь с длинным рукавом и потратьте денек на городскую прогулку.

Если вы собирались что-то купить - смело делайте это в Ллорете. В Жероне или в Барселоне цены много выше. По вторникам в Ллорет де Мар ярмарка, и все на 25-30% дешевле, чем в магазинах. Особенно красиво недорогое и изысканное холодное оружие - мечи, сабли, ножи. Все это, впрочем, у вас отберет прапорщик на белорусской таможне.

В один прекрасный день вы можете съездить на любую из предлагаемых экскурсий. Перед вами будет стоять выбор: легендарный Порт Авентура - парк развлечений, рядом с которым меркнет даже французский Диснейленд; коррида за $37; рыцарский турнир в настоящем замке и много вина за те же деньги; поездка в Барселону за $27 к Храму Святого семейства, который строится более ста лет и поражает величием и грандиозностью проекта, начатого в прошлом столетии архитектором-модернистом Антони Гауди, а закончить его предполагается только в следующем тысячелетии. Во время этой экскурсии вам позволят 3 часа погулять по Барселоне, посетить Олимпийский комплекс и Лазурный порт. Сувениры лучше купить в Испанской деревне, что прямо в центре города, на территории национальной выставки.

У вас будет шанс похвастаться по приезде домой, что вы побывали в доме самого Сальвадора Дали. На всех четырех этажах этого необычного здания вас ожидает встреча не только с произведениями гениального художника, но и с экспериментами в голографии, интерьере и скульптуре. В Жероне вы побываете в древней крепости, католическом соборе, увидите реку, полную карпов, и множество других любопытных вещей. Рядом с Ллорет де Мар находится водный парк *Water World* - несметное количество водных аттракционов, бассейнов. Самый пик восторга вы испытаете, когда вас привяжут за ноги канатом и сбросят с 30-метровой вышки. Если ваше сердце выдержит, значит повезет и страховой компании БСК.

В 5 километрах находится второй парк - *Marimland* с шоу дельфинов, морскими слонами, павлинами, умными попугаями и кровожадным филином. Прекрасные водные аттракционы, водные горки и водовороты. Отважитесь с 15-метровой высоты пронестись в бурном потоке со скоростью 50 км/час и спиной вперед рухнуть в бассейн? Слабо?

Так же стремительно пролетят и 10 дней в прекрасной стране. Что останется? Останутся прекрасные впечатления, фото, сувениры и легкий испанский загар.

Автор благодарит турфирму «Контур» за помощь и предоставленную возможность посетить родину Дали и Сервантеса.

На севере Пиренеи образуют естественную границу с Францией. На западе Испания граничит с Португалией. Официальный язык - испанский. Кроме того, в стране говорят еще на трех языках: галасийском, близком португальскому, каталонском - среднем между испанским и французким, и баскском, вовсе своеобразном языке, который напоминает грузинский.

После смерти Франко в 1978г. Испания получила новую конституцию и стала монархией с королем Хуаном Карлосом I. Единственная страна, которая может конкурировать с Испанией по количеству праздников - это Беларусь. Но если у нас они знаменуются бурным распитием спиртного и праздношатанием не знающего, чем себя занять, народа, то в католической Испании на первом месте стоят религиозные праздники. Каждый город, каждое село имеет своего святого-покровителя, в честь которого устраивается самый большой праздник.

Территория Иберии, так в древности называли земли нынешней Испании, не раз находилась в разных руках. В IX веке до н.э., придя с севера Африки, ее заселили племена иберов. В северную часть проникли кельты. В 218г. до н.э. началась власть над Иберией Карфагена, сменившаяся римским завоеванием. В 409г. сюда вторглись аланы и вандалы из Германии. Политический распад государства в начале VIII века открыл путь арабам. В 711г. войско принявших ислам мавров перебралось даже за Пиренеи. С 1212г. Халифат вытеснен христианами, за исключением Гранадского эмирата. С тех времен началось строительство прекрасных замков и костелов, которые сохранились да сих пор. При католических королях были изгнаны евреи, оставшиеся мусульмане обращены в христианство. В этот период, несмотря на разгул инквизиции, расцветали искусства. Золотой век испанский культуры пришелся на 1550-1650гг. В это время Мигель Сервантес де Сааведра написал «Дон Кихот», а в Толедо творил Эль Греко. В начале прошлого века Испанию занимает Наполеон и назначает королем своего брата Жозефа Бонапарта. А конец века ознаменован потерей испанских колоний. Двадцатый век перевидал смену монархии на диктатуру, многолетнее правление Франко, вновь монархию - уже вполне цивилизованную, с вхождением Испании в важнейшие европейские и международные структуры.

Деньги. В обращении находятся банкноты по 20.000, 10.000, 5000, 2000 и 1000 песет, а также монеты - 500, 200, 100 и самые ходовые по 50, 25, 10, 5, и 1 песете. Самый выгодный курс обмена на доллары в курортных городах - 129 песет за 1 доллар, в Барселоне - 119. Купить на песеты доллары в обменных пунктах курортов практически невозможно, так что тратьте все до последней песеты, тем более, что в аэропорту обстановка примерно такая же.

Правила дорожного движения ничем от европейских не отличаются, однако во всех без исключения случаях действует правило преимущества справа. В населенных пунктах можно ехать со скоростью 60 км/час, на автостраде - до 120 км/час. Все автострады платные.

Магазины. Практически все магазины работают с 9 до 13 и с 16 до 20 часов. С 13 до 16 перерыв - сиеста. Этот обычай отдыхать в пик жары испанцам достался от мусульман. Но Испания не мусульманская страна - в Испании воруют! Происходит это в основном в больших городах. В центре Барселоны, у супермаркета, за доли секунды мои знакомые лишились кошелька. Совет: имейте нагрудные карманы.

Прокат автомобиля: Seat Mirabelle - 2300 в сутки; Nissan Micra - 2900 в сутки; Ford Minibus - 6500 в сутки.

ТУРИСТЫ РАЗВЛЕКАЮТСЯ

ПОРТ ПРИКЛЮЧЕНИЙ

Рано утром, прихватив сумку фруктов, мы хлопнули дверью 3-звездочного «Дон Кихота» и отправились за приключениями в Испании.

Олег КАРЦЕВ

«МаК АрТ»



Пробравшись через поток мотоциклов к месту встречи, постояли в ожидании «мерседеса» туристской компании «Тропикал Турс» и загрузились в задержавшийся где-то в Ллорете автобус. За окнами пронесся курортный городок Бланес. Местность с приморской сменилась на горную. Практически на каждой вершине - величественный средневековой зáмок. По дороге автобус несколько раз останавливался, и водитель оплачивал проезд по частной дороге. Где-то в стороне осталась Барселона. Путь наш лежал в знаменитый Порт Авентура, что в 200 километрах от курорта Ллорет де Мар. Милая испанка на еле понятном английском объяснила, что наш автобус направляется в город Таррагону, что в провинции Салоу, Коста-Дорада.

Еще в Минске нас предупредили, что в Испании есть местечко, где нужно обязательно побывать. Парк Порт Авентура открылся сравнительно недавно и по своим масштабам далеко превзошел знаменитый парижский Диснейленд. Нас ожидали самые головокружительные из всех существующих аттракционы и самое вкусное во всей Испании мороженое.



Через несколько часов мы добрались до Таррагоны. Пролетели улочки и заводы, и на далекой горе предстало жутковатое зрелище - конструкции с возвышающимися гигантскими горками, вовсе даже не американскими. Еще десяток минут - и «мерседес» притормозил на громадной площади, на которой расположилось несметное количество автобусов. На входе экскурсовод вручил нам карточки посетителей, а бдительные контролеры вывернули наши объемистые сумки в поисках еды. Пришлось тут же съесть столько, сколько влезло в славянский живот, остальное отнести в автобус и бросить на сидение.

Успешно пройдя КП, мы оказались в легендарном парке. Перед взором предстала живописная бухта с причалившими парусниками. Порт Авентура перед нами. Справа - роскошный фонтан и улочка с кафе и лавками с сувенирами. На каждом шагу - майки, кепки и значки с символикой парка - веселым испанским солнышком. Зная по-испански лишь «но пассаран», приходилось надеяться на свои знания английского. Благо, практически все надписи на указателях именно на этой международной мове. Перед одним из таких указателей и пришлось остановиться. Налево пойдешь - в Мексику попадешь, направо - угодишь в Полинезию. Откуда-то сверху доносятся вопли ужаса катающихся. Прямо - Китай. В зарослях грохочет рельсами американский дикий Запад. Мы выбрали Полинезию.

Поблизости громыхал вулкан Кракатау и пыхтел сверкающий паровоз, объезжающий все страны парка по кругу. Пробравшись сквозь густые, дремучие заросли, мы оказались у первого аттракциона. С громким скрипом тяжело раскачивалась огромная деревянная лодка «Кон-Тики». Кататься в Порт Авентуре можно, сколько пожелаете, и на том, чего не испугались. Беда только в том, что на всех аттракционах приходится отстаивать фантастические очереди. Помните очереди за водкой времен последней антиалкогольной кампании? Так это жалкая разминка перед обычным аттракционом парка. Нам, славянам, конечно, не привыкать, обидно только за державу - оказывается, очереди - вовсе не наше национальное достояние и образ жизни. Правда, если у нас жертвы очереди обычно ругаются, дерутся или дремлют с книгой, то в испанских постоянно витают восторженные крики и лозунги в честь любимых футбольных команд. И движутся они невероятно быстро - в «Кон-Тики» нам удалось прокатиться через 15 минут. Ощущения самые бесподобные - казалось, все внутренности вывернутся наизнанку.

Один из самых занятных аттракционов Полинезии - *TuTuki*. В плывущую лодку садятся 12 человек. Ваша задача - за считанные секунды раздеться и спрятать вещи в непромокаемый мешок. Прогулка к жерлу Кракатау полна водопадов и пещер. В самом конце путешествия, после того, как обогнули кратер, вы отвесно падаете в лодке с водопада, и вас обдает фонтаном брызг. Мокрые и несчастные вы хотите... еще. Но для этого нужно снова отстоять очередь.



В театре *Wakiki* можно посмотреть настоящее театрализованное представление полинезийцев и выпить пива *Budweiser*. Рядом непереносимо скрипит *Tifon*. Как он еще не развалился - загадка. Вы садитесь в корабль, который вращается в разные стороны на громадной высоте, и чуть-чуть не вылетаете из него, но жестко держат специальные замки.

Для карапузов в Полинезии есть и менее ужасные развлечения -всякие карусельки и горочки заполнены визгом и писком. А в местных магазинчиках можете накупить полинезийских сувениров и резных идолов.

На полусогнутых, подкашиваясь от пережитого ужаса, мы попали в Китай. Для разминки забрались на карусель Ку Ман Шу. Пристегнуты замки, но коварная каруселька жадно втянула цепи с нашими сидениями, наклонила «шляпку» и закружилась в высоте... С кружащейся головой, мысленно простившись с родственниками и любимым президентом Лукашенко, я отправился на верную смерть. Гремели похоронные барабаны, развевались китайские знамена, а я, уже один, без струсившей компании, маялся в очереди на «Дракон Кхан». Минский «Супер 8» - жалкое, микроскопическое подобие горок этого железного воплощения кошмара высотой с двадцатиэтажный дом. Подошла очередь, и я обреченно плюхнулся в кресло Дракона. Тело протестовало - не делай этого, а душе было уже все равно, когда защелкнулся замок. В Минске осталась маленькая дочь, как она будет без папы?.. Локомотив Дракона с лязгом тронулся и поднялся на головокружительную высоту, путь с которой был разве что с парашютом. Сверкнула лазурь Средиземного моря. Состав накренился и стремительно рухнул. Дальше - полет восторга. Вниз головой, влево, вправо, вверх и опять вниз - вниз головой. Несколько минут неповторимых ощущений - и щелчок замка. В мое кресло садится новый камикадзе.

Китайские магазинчики полны воздушных змеев, статуэток и хитроумных диковинок типа железных шариков с колокольчиками внутри. Как они туда попали - белорусскому уму понять так и не удалось.

А за поворотом - родина Вероники Кастро и просто Марии. Мексика закружила голову огромной пирамидой Майя. После Дракона Кхана я перенес не менее милый 30-метровый «Трон де Пакаль», как Герман Титов свой второй полет в космос. Жутковато, конечно. Набитый туристами многотонный Трон поднимается вверх. Двигатель выключается, и по крутой траектории полет вниз. Ботинки мои чуть не просвистели мимо моих же ушей. Сие удовольствие великолепно повторилось аж десять раз под возгласы и стоны ужаса.

Карусели «Юкатан» и «Чак-Мул» оказались «валидольчиком» для сердца, готового выскочить из груди бывшего комсомольца. В мексиканских песках мы угодили на вагонетки «Эль Дьябло», которые неслись по шатающимся ветхим мостам над пропастями. «Нам сверху видно все - ты так и знай!» Именно оттуда мы разглядели множество других аттракционов.

По остановке *El Diablo* мы оказались на *Wild, Wild West*. Забойные игры, бар *Budwaiser*, мороженое и огромная игровая площадь, где в награду за ловкость вы можете получить громадного быка. Как вы влезете с ним в самолет - проблема «Белавиа» и ваша. Не выбрасывать же такую прелесть с честными глазами и рогами наивного мужа?!

На входе в магазин вас встретит статуя индейца. Самую длинную очередь пришлось отстоять на *Silver River*. Это оказался и самый мокрый из всех аттракционов. Путешествие в пироге по умопомрачительным водопадам и рекам заставило нас забыть об испанской жаре и сухой одежде.

Следующий аттракцион был такой же впечатляющий. Не знаю, как оказались на резиновом круглом плоту шестеро русских, но было приятно наблюдать их реакцию на путешествие по Гранд Каньону над бушующими водоворотами. Рядом грохотали водопады, а плот резво несся по спирали вниз...

19.00, до отправления автобуса полчаса. За 20 минут мы добрались до выхода, успевая на ходу покупать сувениры. И - последний сюрприз, вполне соответствующий духу этого дня. Ни автобуса, ни сумки с недоеденной «ссобойкой»! «*Bus go to Lloret de Mar*». До отеля 200 километров! Дорога на такси обойдется не меньше, чем полета от Минска до Испании.

Как удалось найти автобус фирмы *Meli Tours* и договориться отвезти нас в «Дон Кихот»? Это подарок судьбы и конец одного из самых интересных путешествий по Испании. Руки после него еще долго дрожали.

Автор благодарит фирму «Контур» за предоставленный тур, а испанскую турфирму *Meli Tours*, приезжающую на выставку «Турбизнес-96», - за помощь потерявшимся в далекой Иберии.

MODUS VIVENDI

Политический бомонд: отдых не всегда тот, о котором мечтаешь

Лето по обыкновению - пора затишья в политической жизни многих стран. О Беларуси этого, пожалуй, не скажешь. Многие политики о летнем отдыхе пока не помышляют, а к отдыху вообще и к туризму в частности относятся весьма по-разному.

Итак, наши три вопроса политическому бомонду страны.

1. Где и как предпочитаете отдыхать?

2. Где планируете провести свой отпуск?

3. Есть ли город, страна, в которой хотелось бы побывать, и, если мечта уже сбылась, насколько оправдались ожидания?

Геннадий КАРПЕНКО, заместитель председателя Верховного Совета РБ:

1. С трудом представляю, что такое свободное время. Хотя люблю побегать в футбол. В воскресенье, бывает, хочется повалиться в кровать, почитать. Целый день.

2. Пока не знаю. Жена упрашивала съездить в Сочи. Может быть, получится, дней на десять-двенадцать.

3. Когда работал в Молодечно, мечтал вернуться в Минск. Вот и сбылось. А вообще хотелось бы посмотреть Японию. Больше никуда не тянет.

Павел ДАНЕЙКО, секретарь комиссии по экономичекой политике и реформам Верховного Совета РБ:

1. Если и выпадают свободные дни, предпочитаю отдыхать на природе.

2. У меня будет только одна неделя отпуска, и я планирую его провести на белорусских озерах, поплавать на байдарках.

3. С удовольствием занимался бы альпинизмом, если бы представилась такая возможность, но на Кавказе сейчас слишком опасно, до Азии слишком далеко, вот Альпы пока не освоены мною.

Геннадий ДАНИЛОВ, экс-госсекретарь по борьбе с преступностью и национальной безопасности:

1. Время отдыха посвящаю прогулкам по лесу, сбору ягод, рыбалке. Люблю охоту, компанию друзей.

2. В этом году планирую съездить в Сочи. Вот приболел радикулитом, а врачи рекомендуют хотя бы раз в два года принимать мацест.

3. С удовольствие побывал бы в Италии, Болгарии.

Павел ЗНАВЕЦ, депутат Верховного Совета РБ:

1. Выбор вида отдыха зависит от состояния души и здоровья. Если с последним не все в порядке, поправляю самочувствие в санатории. В других случаях предпочитаю проводить свободное время в молодежной среде.

2. Собираюсь на 12 дней съездить в один из белорусских санаториев. Думаю, что существенной разницы между белорусскими санаториями, турбазами и иностранными нет. Разве что моря не достает. Зато в Беларуси есть прекрасные озера.

3. Хотелось бы наведать Таиланд, Сингапур. Привлекают прежде всего тамошние природа, люди. Кроме того, говорят, очень красивы тайские девчата

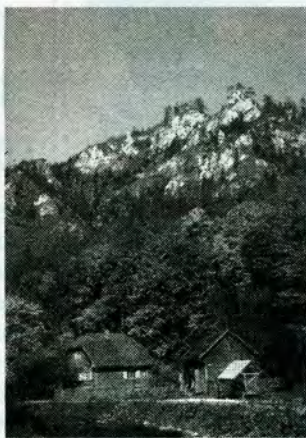
ЧЕХИЯ. СЛОВАКИЯ

Земля отдыха и лечения

Вы еще не решили, где провести свой очередной отпуск? А может, пора уже поправить свое здоровье? В любом случае лучшее решение - чешско-словацкий край. Побывавшие здесь уверяют, что если и остался рай на земле, то это, несомненно, Карловы Вары, Прага, Марианске Лазне, Бардеев, Липтовский Микулаш.

Владимир БЫЛИМ

генеральный директор турфирмы «Мариада-тур»







Самый крупный курорт в Чехии Карловы Вары был основан в 1358 году императором и королем Карлом IV. Целебной силой обладает здешняя термальная вода, температура которой достигает 73 градусов. Главный из 12 минеральных источников, носящий название Вржидно (Шпрудель), выходит на поверхность из глубины 2500 метров и бьет на высоту 12 метров. Впрочем, в Карловых Варах вам обязательно предложат испробовать на себе целительную силу и тринадцатого «источника», каковым здесь величают 38-градусный бальзам местного розлива «Карловарска бехеровка».

Но если серьезно, то Карловы Вары - это исключительный курорт для лечения заболеваний пищеварительного тракта и печени. Современные комфортабельные санатории, дома отдыха, гостиницы, многие из которых размещены в зданиях - шедеврах архитектуры конца прошлого - начала нынешнего столетий, великолепное обслуживание, приемлемые цены способствуют и лечению, и отдыху. Стоимость лечения в санаториях зависит от профиля и колеблется, в среднем, от 39 до 120 долларов в сутки. У наших туристов давним успехом пользуется санаторий «Ессеница».

Курорт Марианске Лазне насчитывает около 140 источников минеральной воды, 39 из них используются для лечебных целей. На этом курорте прежде всего лечат заболевания почек, простаты, нарушения обмена веществ, осложнения после операционного периода.

Но, безусловно, как можно побывать в Чехии и не увидеть красавицу Прагу. Всего 150 километров от Карловых Вар, и перед вами «золотое ожерелье куполов», которое ни одного туриста не оставит равнодушным. Река Влтава, Золотая улочка, в одном из крошечных домов которой жил великий Франц Кафка, знаменитый Карлов мост, прогуляться по которому - священный долг каждого туриста. Сколько художников и мастеровых можно встретить на этом мосту! И даже услышать, как ловко музыкант-чех играет пальцами на стеклянных бокалах вальс Мендельсона. Слыхали ли вы такое чудо хрустального звона? А пробовали ли знаменитое чешское пиво? И это лишь ничтожная часть того, что вам может предложить Прага.

Один из самых знаменитых курортов Словакии - Бардеевский. Своими минеральными источниками он был известен уже в 1777 году. И в конце XVIII века совет города начал активно его обустраивать. Курорт Бардеев стал излюбленным местом отдыха высокопоставленных особ. Сюда наведывались супруга Наполеона Мария-Луиза, русский царь Александр I. В местных здравницах «Альжбета», «Астория», «Дукла» лечат заболевания печени, желчных путей, поджелудочной железы, сахарный диабет, подагру, заболевания пищеварительного тракта. Наши туристы, как правило, предпочитают останавливаться в комплексе «Дружба», где стоимость качественного лечения и услуг достаточно невысока - от $30 в сутки.

Пользуется спросом и отдых в горной Словакии. Между Верхними и Нижними Татрами раскинулся город Липтовский Микулаш. В полном вашем распоряжении чистейший горный воздух, живописная природа, уникальные скальные пещеры и одно из самых больших в Словакии озеро Липтовске Мара. Разве это не мечта? И разве можно упустить редкую возможность поплавать на плотах по реке Дунаец, посетить старинные замки, подняться по канатной дороге в горы, полюбоваться знаменитыми Студеновскими водопадами?

Говорить о достоинствах отдыха в Словакии можно бесконечно, но, побывав в ней хоть раз, вы будете покорены радушием местных жителей и, вне всякого сомнения, станете неизменным поклонником отдыха в этой стране. И еще. Не забудьте, что Словакия зимой - это великолепный горнолыжный отдых. Но об этих курортах мы надеемся рассказать вам в следующих выпусках «Международного туризма».

Project Syndicate

The Newspaper Network of the Emerging Markets of Central and Eastern Europe

БЕЛОРУССКАЯ ГАЗЕТА - участник Project Syndicate

ДЛЯ ЗАРУБЕЖНЫХ ГОСТЕЙ

ИНОСТРАНЦЫ В БЕЛАРУСИ: ОХОТА С БВОО

Сложные экономические проблемы и участившиеся случаи безнаказанного браконьерства - серьезное препятствие для развития охотничьего туризма в Беларуси. И тем более усилия, которые прилагает Производственное охотничье-рыболовное объединение Белорусского военно-охотничьего общества (ПОРО БВОО), заслуживают внимания. И даже позволяют говорить о том, что у охотничьих туров по нашей стране есть будущее.

Катерина СУХОВА



В ноябре этого года ПОРО БВОО отметит свой 75-летний юбилей. Сегодня за ним закреплено 531,7 тыс. гектаров земли, на которых организовано 17 охотничьих хозяйств со штатной егерской службой, располагающей опытным квалифицированным персоналом и необходимыми техническими средствами.

Благодаря ПОРО охота в Беларуси для иностранцев стала реальной возможностью провести свой отдых с максимальным комфортом. Иностранному охотнику достаточно передать факс в ПОРО БВОО с указанием номера и калибра оружия, количества боеприпасов, сроков пребывания - и все необходимые процедуры, связанные с оформлением ввоза оружия на территорию Беларуси и пребыванием гостя в стране, возьмет на себя объединение. Пребывание одного охотника в охотхозяйстве ПОРО оценивается в 130 DM в день. В эту стоимость входят услуги переводчика, егерское сопровождение, проживание в охотничьих домиках или близлежащих санаториях и домах отдыха, трехразовое питание, обеспечение автотранспортом, препарирование трофеев. Причем набор услуг может варьироваться в зависимости от желания клиента. Гостя встретят в аэропорту, привезут на место охоты и в случае охотничьей удачи оформят соответствующие документы на вывоз трофеев за пределы Беларуси.

Опасаться, что с тобой пойдут на охоту еще человек пятнадцать и она превратится в коллективный пикник, нет нужды. В охотничий тур на копытных животных ПОРО набирает не более трех человек, на все остальные виды охот - не более шести.

Туры предлагаются, как правило, в самые крупные охотхозяйства предприятия, где численность популяций видов животных и птиц наиболее высока, - Поречское в Гродненской области, Шацкое, Логойское, Борисовское в Минской, Городокское и Дретунское в Витебской. Специалисты ПОРО периодически проводят учет животных и птиц, населяющих леса хозяйств, и в зависимости от численности популяции разрешается отстрел. Согласно зимнему учету 1996 года, в охотничьих хозяйствах ПОРО насчитывалось 606 лосей, 957 кабанов, 1017 косуль, 154 оленя, 400 глухарей, 2352 тетерева. Все это наиболее популярные объекты охоты. Исключение сегодня составляет лишь олень, охота на которого в связи с уменьшением численности животного временно прекращена.

К услугам туристов в магазинах ПОРО БВОО представлен широкий выбор сопутствующих товаров - патроны, порох, дробь всех номеров, пули, охотничьи ножи, обувь и прочая амуниция для охотников и рыболовов. Сегодня объединение располагает шестью такими магазинами в Минске, Гомеле, Ивацевичах, Барановичах и Бобруйске, а к новому охотничьему сезону - середине августа - планирует открыть еще два - в Гродно и Бресте. Исключительная популярность этих магазинов явно говорит о том, что рыболовство и охота играют далеко не последнюю роль и в жизни белорусов. А значит, у Производственного охотничье-рыболовного объединения БВОО, несмотря на проблемы, характерные нынче для любого предприятия Беларуси, есть отменные перспективы и, находясь у истоков развития отечественной туриндустрии, оно вполне способно стать центром иностранного охотничьего туризма в нашей стране.



Сроки охоты:

на лося, кабана - с 1.10 по 31.12;

на зайца, лисицу с гончими - с 1.11 по 15.02;

на волка (с флажками) - с 1.12 по 15.03;

на тетерева, глухаря, вальдшнепа на тяге, селезня с подсадной уткой, чучелами - с 1.04 по 1.05;

на пернатую дичь - с 20.07 по 31.10.

Плата за отстрел

Лось:

трофей (рога) - от 800 DM и выше (в зависимости от веса рогов);

ранение - 800 DM;

лосиха или молодой лось - 180 DM (за отстрел или ранение);

***Кабан** (за исключением самок, сопровождающих подсвинков):*

трофей (передние зубы - клыки) - от 360 DM и выше (в зависимости от длинны клыков);

ранение - 180 DM;

кабан (длина клыков до 139 мм), подсвинок - 300 DM.

Волк:

трофей (шкура или череп) - 600 DM;

ранение - 250 DM.

Лиса, енотовидная собака, куница:

трофей (шкура в сыром виде) - 70 DM.

***Глухарь** - 1000 DM.*

***Тетерев** - 320 DM.*

***Дикая утка** - 8 DM.*

***Куропатка, вальдшнеп** - 13 DM.*

Цены на оружие в магазинах ПОРО БВОО:

Ружья охотничьи	Цена, руб.
ИЖ-94 - 12 к. 7,62х51	12,9 млн.
Карабин «Лось» 7,62х51	18,9 млн.
Карабин «ОПСКС» 7,62х39	7,5 млн.
Бенелли «Супер» 12 к.	44 млн.
Браунинг авто 12 к.	42 млн.
Германика 12 к.	29,9 млн.
Винчестер 12 к.	20,9 млн.
Маверик-46 12 к.	6 млн.
Маверик-61 12 к.	600 тыс.
Реминтанг 5568 12 к.	15 млн.
Мосберг Комба-Пак 12 к.	11,7 млн.
Фабарм-Император 12 к.	11,5 млн.
Мосберг-8 АТП 12 к.	9 млн.
ИЖ-18 Е - 12 к.	2,1 млн.
ИЖ-43 Е - 12 к.	4,4 млн.
ТОЗ-34 орех 12 к.	5,5 млн.
ИЖ-27 М орех 12 к.	5,5 млн.
ИЖ-27х1 орех 12 к.	7,7 млн.

ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИИ

«ПОДНОЖКИ» ВОСТОЧНОГО СОСЕДА

Премьер-министр подвел итоги полугодия

17 июля премьер-министр Беларуси М.Чигирь провел пресс-конференцию. Его выступление было посвящено итогам полугодия. Журналистов, как обычно, интересовали скандалы.

Валовой объем производства составил 70,5 трлн. руб. за I полугодие 1996г. Ситуация не изменилась по сравнению с прошлым годом (99,8% к объему за I полугодие 1995г.). Наблюдается рост объемов производства в промышленности - на 1,6% в сопоставимых ценах. Рост производительности труда - 11,1%. Если рассматривать по территориям, только в Минской области произошло отставание в объемах производства - 95,6% к уровню прошлого года.

Что касается финансового здоровья, сегодня каждое третье предприятие убыточно. Соответственно, прибыль - 93% к уровню прошлого года. Среди отмеченных были «Горизонт» (33 млрд. руб. убытков), «БелавтоМАЗ» (67 млрд. руб.), мотовелозавод (60 млрд. руб.). Долг предприятий вырос уже после 1 февраля, что говорит об их неспособности работать прибыльно даже в случае списания крупных задолженностей.

Подробно и с удовольствием Михаил Николаевич рассказал об успехах птицеводов. Отрасль одной из первых вышла на самоокупаемость за счет сокращения расходов и даже потеснила финнов на московском рынке. Сегодня более 40% производимых в нашей стране яиц реализуется в Москве.

Инфляция составила 17% к декабрю 1995г. В мае наблюдался спад до 0,6% в месяц. *«Показатель инфляции упал больше, чем мы ожидали. Это произошло впервые за последние 5 лет»*, удовлетворенно подчеркнул М.Чигирь. Однако, по данным Минстата, если в июне индекс потребительских цен равнялся 102,3%, то за одну неделю в июле он превысил месячный показатель (102,7%). Это произошло в основном из-за роста цен на продовольствие (103,4%). По заключениям статистиков, превышение по этому показателю на 5% ведет к дополнительному пересчету уровня инфляции. В июле специалисты ожидают новый виток инфляции.

«По бюджету есть проблемы. Доходная часть существенно ниже ожидаемого, только в бюджетной сфере идет недоплата на уровне месяца (2 трлн. рублей). Сопоставьте это с собранными 19,6 трлн. рублей и вы поймете, насколько большие это долги. Предполагаю, мы сделаем вливание за счет пустой денежной массы. Но полностью погасить долги мы не сможем», заявил глава правительства и пообещал подвести итоги расходной и доходной части бюджета постатейно и опубликовать их отдельно.

Настойчивые вопросы журналистов о «деле Эсамбаева» вынудили Михаила Николаевича признать, что в отношениях с Москвой бывают и минусы, что и Россия ставит экономические «подножки» Беларуси. Беларусь, соответственно, пробует ответить, но у нее это получается с «проколами». Но если кто-то попытается доказать, что было нарушено законодательство, ничего из этого не выйдет, заверил премьер-министр.



Был раскрыт и еще один секрет взаимоотношений Беларуси и России. «Нулевой вариант», помпезно поданный в феврале, оказался только декларацией о намерениях. Техническая документация, предусматривающая взаимное списание долгов, еще не подписана. Российское посольство требует передать безвозмездно, в счет белорусской оплаты по «нулевому варианту», одно из зданий, наше правительство настаивает на его выкупе. По словам премьера, этот маленький вопрос будет решен в рабочем порядке. Российская сторона еще не сделала точных расчетов по долгам Внешэкономбанка СССР, суммы, которая должна быть выплачена Беларуси, пока нет. Бездействие на протяжении полугода говорит о безразличии Москвы к договору с западным соседом и об исключительно политическом характере сделки. С другой стороны, это и свидетельство неспособности белорусских политиков отстоять интересы страны.

Любопытная раскладка получается по внешнеторговому балансу. Отрицательное сальдо увеличилось в 1,3 раза с января 1996г. и на 1 июля составило $645,5 млн. Премьер пообещал *«принять дополнительные меры по сокращению импорта, т.е. ввести высокие таможенные пошлины на все продукты питания, текстиль и продукцию легкой промышленности, в частности, обувь, а также на электронику и мебель. Предложения о повышении пошлин будет в ближайшее время представлено российскому правительству, и если оно не согласится их принять, мы будем вынуждены искать другие меры»*. При этом руководитель Кабинета министров умолчал, что отрицательное сальдо торгового баланса с Россией за 5 месяцев этого года (-$383,1 млн.) больше, чем со всеми странами дальнего зарубежья вместе взятыми (-$331,5 млн.). Будет ли исправляться перекос в балансе с восточным соседом и если да, то каким образом, никто так и не узнал.

«Для отдельно взятого потребителя, считает почему-то Михаил Николаевич, *принципиально ничего не изменится. Будет телевизор «Самсунг» стоить на 5-10% дороже, но на нашем рынке он будет».*

Подготовила Наталья Гриб

ПРИВАТИЗАЦИЯ

Гомель

В Гомеле продолжаются аукционы по продаже городской коммунальной собственности. На них приватизируются магазины, парикмахерские, ателье, дома быта, кафе и другие предприятия торговли и общественного питания.

16 июля прошел очередной, 19-й, городской аукцион. К продаже было предложено 7 лотов: 3 магазина, один из которых - известнейший в городе, парикмахерская и 3 здания. Все объекты выставлялись на аукцион впервые. Было продано три из них.

Магазин «Женская одежда» (ул.Советская, 15 был куплен за 1,7 млрд. руб., несмотря на то, что это предприятие торговли имело большую кредиторскую задолженность. Магазин N58 (8-я Иногородняя ул., 4) купил его трудовой коллектив за 160 млн. руб. Отметим упорство, с которым боролась за победу заведующая этого магазина - начальная цена увеличилась в 5,3 раза. Третьим продавалось административное здание по ул.Бочкина, 99. Цена его продажи составила 100 млн. руб., а покупателем стала одна из религиозных организаций города.

Толчком к участию в аукционных торгах для предпринимателей и организаций явилось то, что 3 июля Гомельский горисполком принял «Положение о предоставлении рассрочки платежей за объекты, выставляемые на аукционные и конкурсные торги». Упростилась процедура получения рассрочки. Теперь оплата за объекты может производиться в рассрочку до 6 месяцев с первым взносом не менее 30%. По мнению городских властей, это будет способствовать скорейшему реформированию госсобственности и проведению малой приватизации.

Гродно

18 июля в Гродно состоялся 20-й аукцион по продаже объектов городской коммунальной собственности. На торгах к продаже предлагались 2 магазина и здание, расположенные в центральной части города. Кроме того, по договору с горисполкомом были выставлены еще 2 лота, принадлежащие фирме «Мока» и совместному предприятию «Рудди».

Перед началом официальной части торгов все находившиеся в зале, смогли попробовать себя в роли участников аукциона, разыграв первый лот - корзину с фруктами, купленными в приватизированных магазинах Гродно. Стартовая цена «пробного» лота выросла более чем в 6 раз.

Не менее острая борьба разгорелась вокруг покупки известного в городе магазина «Башмачок». В открытых торгах приняли участие 3 заявителя. В результате ГТП «Башмачок» по ул.Ожешко, 36 при стартовой цене 117 млн. руб. было продано за 700 млн. руб.

PROFILE

«ЕСЛИ КАФТАН УЗОК...»

Николай ПАНТЕЛЕЙ

Генеральный директор Минского электромеханического завода

Для справки: Численность персонала - более 3000 чел. До 1991г. объемы производства спецтехники составляли более 80% (автоматизированные системы управления для стрелковых комплексов). Выпускаемые МЭМЗ АСУ - сугубо военного назначения. Единственное альтернативное применение находят в системе управления полетами в гражданской авиации б.СССР и Кубы. НИИ «Агат», формально связанный с МЭМЗ в рамках одного НПО, используя опыт, приобретенный при создании спец-АСУ, разработал и производит для могилевских энергетиков образец реконтроллера «Ремиконт», предназначенного для управления сложными технологическими процессами. В рамках программы «Конверсия» прозводятся местные АТС «Интерфон», кроме того, выпускются счетчики одно- и трехфазные, индукционные плиты и изделия еще 17 наименований.

Вопросы «Белорусской газеты» руководителям крупнейших предприятий-экспортеров Беларуси

1. Как Вы оцениваете итоги полугодия?

2. Какие страны входят в число Ваших наиболее активных партнеров?

3. Как Вы оцениваете законодательные, нормативно-правовые условия экономической деятельности предприятия, прежде всего на внешних рынках?

4. Прогноз и планы на ближайшее полугодие?

5. Можете ли Вы прокомментировать телеграмму ГУ Нацбанка РБ от 21.05.96г., касающуюся совместной с коммерческими банками разработки конкретных мер по ликвидации задолженности по оплате труда?

1. Начало года было неплохим. Прирост объема выпускаемой продукции за 1995 год по сравнению с 1994-м - 298%. На 1.01.96г. не было задолженности за электроэнергию и газ, по бюджетным начислениям. Теперь оборотные средства отсутствуют, задолженность бюджету - около 30 млрд. руб. Темпы роста за I полугодие 1996г. по сравнению с аналогичным периодом прошлого года - 100,5%. Стратегически неверные налоговое законодательство и искусственная стабилизация рубля нанесли заводу огромный ущерб.

Для эффективного продвижения продукции на любые рынки нужно иметь соответствующие специализацию, опыт и научную базу. Как нам переходить, например, на производство телевизоров, если даже «Горизонт» неконкурентоспособен? Рассуждая о более-менее глубокой конверсии, не стоит забывать, что на МЭМЗ почти сплошь и рядом универсальные станки и произведенная на них «массовка» будет «золотой».

Перестроить производство уникальных единичных (в лучшем случае мелкосерийных) изделий на серийное производство товаров массового потребления - дело, мягко говоря, трудновыполнимое. Даже посетившие нас бельгийские специалисты признавались, что те их предприятия, которые пытались изменить даже не технологию, а профильное назначение продукции, либо не выжили, либо вернулись к прежнему направлению. Словом, сама специфика производства определяет стратегию завода в сложившейся ситуации.

2. Сбытом продукции завод занимается только сам. За прошлый год число работников сбытовых служб увеличилось вдвое. Учитывая, что основной потребитель не только заводской, но и республиканской продукции - в странах СНГ, у нас создан отдел, торговые агенты которого работают в закрепленных за ними регионах. Мы вышли уже за Урал, а после визита в РБ Назарбаева стали «стучаться в двери» Казахстана. Наша продукция не реализуется моментально, а у торговых организаций РБ оборотных средств нет. Поэтому около 65% ТНП мы отгружаем в Россию, примерно 30% идет на внутренний рынок.

По ряду видов лицензионной спецпродукции вышли на дальнее зарубежье. Не потеряли связей и с основным нашим заказчиком - Россией. За счет этого предприятие выстояло и относительно успешно работает.

3. Законы, стимулирующие экспортеров и защищающие внутренний рынок, отсутствуют. Более того, кажется, будто в РБ делается все возможное для угнетения и доведения до банкротства отечественного производителя-экспортера и, наоборот, процветания импортеров товаров из ближнего и дальнего зарубежья. Например, при широко заявленном едином экономическом пространстве РБ и РФ есть принципиальные расхождения в налоговом законодательстве двух стран. Деньги нам еще не поступили, а мы уже должны платить налоги, пеню и т.д. Иначе как кабальными подобные условия деятельности для экспортера, создаваемые государством, назвать нельзя.

Нет былого закрепления за предприятиями выпуска определенных ТНП (вплоть до теннисных шариков) или указаний по внедрению многосменности и прочим оргвопросам - подобной помощи, слава Богу, нам уже не оказывают. У нас два направления совместной работы с Минпромом: либо согласование нашей работы или инициатив, либо отработка указаний сверху, причем второе носит характер рекомендаций и сбора информации. Многие принципиальные вопросы решаются только на уровне премьер-министра, роль министерств крайне ограничена.

Конечно, мы бы только приветствовали гарантированные заказы ВПК, учитывающие специфику нашего производства, все технологические возможности завода сохранены. Проблема в другом. Я убежден, что таких серьезных заказов, которые вернули бы прежнюю численность МЭМЗ и позволили в прежних объемах загрузить оборудование, *уже не будет никогда*. Но сдаваться мы не намерены. В прошлом году мы выиграли у российских конкурентов конкурс Минобороны РФ по поставкам спецтехники. В дальнейшем, с технической точки зрения, все будет зависеть от нас.

4. Основа нашего производства - уникальная продукция, изготовленная на универсальном оборудовании. Например, специалисты Львовского головного института энерготехники были восхищены уровнем нашего качества и отказались от своих подрядчиков. Теперь блочный щит управления для украинских энергетиков изготавливаем мы. Но МЭМЗ крайне сложно развивать даже такие специфические направления. Можем, например, изготовить пульты, шкафы, вмонтировать в них контрольно-измерительную аппаратуру. Но для того, чтобы овладеть алгоритмами производства систем управления энергообеспечением, необходимы долгосрочные программы, обеспеченные инвестициями, интеграцией с фундаментальной наукой и т.д. Над подобными проблемами работают целые институты, и нам со своим маленьким КБ в 100 человек с ними не справиться.

Возможности сдачи в аренду на определенный срок свободных площадей и мощностей я не исключаю. К нам поступают подобные предложения, все они рассматриваются. Но качественнее, чем на самом заводе, никто ничего не сделает. Если бы был конкретный предмет труда, которому нашлось применение с достаточным спросом - его производством мог бы заняться и сам завод.

5. Могу сказать о внебюджетных конверсионных фондах. По сути, это наши же деньги, которые предприятия пытаются отстоять для своего развития, которое называется «конверсионной программой». При накопившихся в промышленности проблемах чиновник, видимо, угнетен морально настолько, что ему трудно во весь голос заявить о проблемах конкретного производства. Собрались, например, у премьер-министра по поводу требований профсоюзов. Ну, посидели, придали зарплате статус первоочередного платежа. Хорошо, выплатили ее на заводе, а завтра ее не получили учителя... Если кафтан узок для одного, на всех его тем более не натянешь.

СОТРУДНИЧЕСТВО

Установлен новый режим контроля над экспортом

Западные государства, являвшиеся членами Комитета по координации торговли с Востоком (КОКОМ), присоединились к России, Украине и ряду бывших странсателлитов СССР в Центральной и Восточной Европе в деле создания новой системы контроля над экспортом обычных вооружений и технологий двойного назначения.

Этот новый режим под названием «Вассенаарское соглашение» был установлен на встрече 33 стран в Вене 11-12 июля. Он приходит на смену КОКОМу, который изначально был создан для контроля над экспортом передовых технологий и другой продукции, имевшей огромные потенциальные возможности применения в военной области, в коммунистические страны. Впоследствии меры контроля в рамках КОКОМ были распространены на экспорт в другие страны, которые могли использовать такую продукцию для подрыва региональной или международной безопасности.

Рабочий секретариат по Вассенаарскому соглашению будет размещен в Вене. В составе 33 учредителей Соглашения из бывших соцстран вошли Российская Федерация, Чешская Республика, Польша и Румыния. В качестве новых участников и соучредителей нового режима стали Украина и Болгария. Целью Вассенаарского соглашения, выраженной в «Основных составных частях», согласованных на этой встрече, является укрепление региональной и международной безопасности.

Эта договоренность не будет нацелена против какого-либо государства или группы государств и не будет препятствовать добросовестным сделкам в гражданском обществе. Не будет она и нарушать права государств приобретать законные средства самозащиты в соответствии со Статьей 51 Устава ООН.

Государства-участники будут осуществлять контроль за всеми технологиями и продукцией, перечисленными в Списке продукции и технологий двойного использования и боеприпасов, с целью недопущения их несанкционированной передачи, в т.ч. опосредованной.

Государства-участники договорились о том, чтобы сделать 1 ноября 1996г. сроком выполнения обязательств по этим спискам. Некоторые государства-участники отметили, что, возможно, они не смогут уложиться в этот срок, но сделают все возможное, чтобы выполнить свои обязательства по этим спискам до пленарного заседания, намеченного на декабрь 1996г. Каждое государство-участник должно будет только само принимать решения о передаче или отказе передать что-либо из этого списка.

Участники сформировали в Вене Секретариат, чтобы способствовать действию соглашения в будущем, и договорились о рабочей программе, которая расширит и разовьет это Соглашение, исходя из его основных целей.

Информационная служба Посольства США в Беларуси

EXCLUSIVE

ЧЕГО БОИТСЯ ИНВЕСТОР

Инвестиций в Россию и Беларусь могло бы быть и больше, если бы не *ТВС* - «туберкулез» постсоветской экономики

Фридрих Карл Бэнфер - удивительный человек. 33 года он проработал в компании «Форд», занимая там в разное время 19 различных должностей. Объездил полсвета. Имеет громадный профессиональный и жизненный опыт. Сегодня он по праву может заявить, что в жизни добился всего, чего хотел. Однако вместо спокойной обеспеченной старости, работы над мемуарами и учебниками по маркетингу в свои 63 года он то и дело ездит в Россию, Беларусь, другие страны СНГ читать лекции специалистам, проводить семинары. Он убежден: не нужно пассивно ждать, пока бывший СССР наладит свою экономику и интегрируется в мировое хозяйство, ему нужно в этом активно помогать, помогать немедленно. Г-н Бэнфер - член Немецкой ассоциации маркетинга, руководитель консалтинговой фирмы *BMC Management Consulting*.

Сергей ВЕРАС

- Господин Бэнфер, пожалуйста, расскажите немного о себе.

- Работать я начал в 20 лет в немецком отделении компании *Ford*. К этому времени я уже закончил бизнес-колледж и хотел на практике использовать полученные знания. Два с половиной года был стажером и изучал работу компании снизу доверху. После сдачи соответствующего экзамена в немецкой торгово-промышленной палате началась моя полноценная трудовая жизнь на «Форде». В 24 года как сотрудник экспортного отдела я был командирован на два года в США, где, помимо работы, еще успевал учиться: вначале в колледже, а затем в небольшом университете в Джерсисити. К слову, я не стремился получить диплом, просто посещал те занятия, которые мне были интересны: в первую очередь, занятия по маркетингу, практической и производственной психологии. После возвращения в Германию, полгода проработал в отделе экспорта: вначале вел бизнес-переписку, затем был назначен экспорт-менеджером по Северной Америке. В должности торгового представителя *Ford Motor Company Germany* я снова уехал в США. Меньше чем через год я сам лишил себя работы, доложив начальству о том, что наши машины на американском рынке неконкурентоспособны. Возможности немецкого завода не позволяли выпускать требуемое количество машин - 20-25 тысяч в год. С учетом же того, что расходы на маркетинг автомобилей в США очень высоки, продавать меньшее количество было просто невыгодно. Однако на этом моя «фордовская» карьера не закончилась. Я был назначен менеджером по Ближнему Востоку, странам Средиземноморья и Юго-Восточной Азии. За 4 года исколесил полмира: работал с нашими дилерами в Испании, на Канарах, в Марокко, Ливии, Греции, Турции, Ливане, Иордании, Саудовской Аравии, Ираке, Бахрейне, Пакистане, Малайзии, Сингапуре, Таиланде, Японии, на Филиппинах, в Южной Корее...



Фридрих Карл Бэнфер

В 1964 году, когда на «Форде» был создан отдел маркетинга, я возглавил в нем отдел малогабаритных грузовиков. Затем был менеджером по планированию маркетинговых мероприятий, менеджером по информационным системам, менеджером по маркетингу в Германии, директором по продажам в Австрии. В итоге я проработал на «Форде» 33 года в 19 разных должностях, в различных странах мира. Последняя должность - директор фордовского института маркетинговых исследований, который расположен в Брюсселе. Это специальная структура в компании «Форд» с филиалами в 13 странах, занимающаяся обучением и переподготовкой всех служащих компании, ее дилеров.

- А теперь вот занялись консалтинговым бизнесом.

- Дело в том, что всю жизнь я был политически активен, всегда поддерживал идею сближения между Востоком и Западом. А сразу после выхода на пенсию получил предложение от немецкого правительства поработать в сфере консалтингового бизнеса и подготовки специалистов для работы тогда еще с СССР.

- Когда Вы первый раз приехали работать в Россию?

- После начала перестройки я сам выразил желание заняться практическим обучением российских менеджеров. Точнее, представителей всего бывшего СССР. Вначале российские специалисты приезжали на курсы в Германию. Но потом они сами предложили мне перенести занятия непосредственно в Россию - слишком сильно немецкая действительность отрывала их от учебы. В июне 1990 года я провел первые семинары в Москве, Минске и Мурманске. С тех пор я каждый год выезжаю по три-четыре раза в страны СНГ для проведения семинаров и чтения лекций.

Моя программа-минимум, которую я поставил реализовать уже к концу этого года, - провести 50 семинаров для специалистов бывшего СССР. Надеюсь, здоровье не подведет, и я выполню все что задумал. Не исключено, что попытаюсь провести следующие 50 семинаров, даже если для этого понадобится проработать еще 10 лет. Вы не поверите, но во время поездок по России я встретил двух западных консультантов, одному из которых было 73, а другому 82 года.

- Господин Бэнфер, есть ли у Вас постоянные клиенты в Беларуси?

- Постоянным клиентом можно назвать Международный клуб маркетинга (МКМ), одним из учредителей которого я являюсь. Заместитель его исполнительного директора Валентина Леончикова организует практически все мои белорусские семинары. Помимо преподавателей вузов, студентов я провожу семинары для руководства и специалистов самых разных предприятий. К примеру, приглашали меня на «Мілавіцу», мотовелозавод, «Планар».

- Говоря об экономике Беларуси, каких сторон у нее сегодня больше: слабых или сильных?

- К сожалению, у белорусской экономики пока больше слабых сторон. И связано это, мне кажется, с политическими кругами, социалистическими подходами к ведению экономики. В этом смысле очень показателен 208-й указ белорусского президента. Он несет прямую угрозу развитию рыночной экономики в Беларуси. Любой бизнесмен сегодня боится, что завтра может прийти налоговый инспектор, представитель иных государственных органов и запросто закрыть фирму. Если буквально выполнять этот указ, большинство коммерческих фирм и государственных нужно немедленно закрыть. Думаю, следствием этого указа станет неизбежный рост коррупции среди государственных чиновников. Чтобы выжить, бизнесменам придется пойти на их подкуп. При существующей налоговой системе практически невозможно работать прибыльно. Чем выше налоги, тем больше стремление их обойти. Я не удивлюсь, если окажется, что большинство госпредприятий тоже занижают прибыль. Ведь иначе и они просто не выжили бы. Существует масса расходов, которые предприятие не может отнести на затраты. В результате реальная прибыль получается намного ниже налогооблагаемой, что указана в отчетных документах.

Слабой стороной экономики Беларуси является также и то, что, как и в большинстве стран СНГ, здесь крайне недостаточно развиты хозяйственное и гражданское право. Советский Союз никогда не был правовым государством. Вся власть в стране принадлежала партийной олигархии во главе с генсеком. И хотя по советской Конституции судебная власть была независимой, в действительности это было не так. Ситуация мало изменилась и сегодня.

Что еще представляет большую опасность для бизнеса в бывшем СССР, так это мафия, особенно если вы не хотите ей платить. Поражает и размах коррупции в государственных органах. Практически каждый свой шаг необходимо согласовывать с мздоимцами. Невозможно получить лицензию на какой-то вид деятельности, взять в аренду участок земли или заключить крупный внешнеторговый контракт, не дав взятку.

Если кратко, то западные инвесторы боятся здесь налогов, бюрократии и преступности, коррупции. Я называю этот феномен *ТВС - taxes, bureaucracy, crime/corruption* - «туберкулезом» постсоветской экономики. (*ТВС по-английски означает «туберкулез» - С.В.*)

- Что Вы думаете по поводу строительства в Беларуси завода «Форд»?

- Я уверен, что работа этого завода послужит экономическому развитию вашей страны. В Германии «Форд» начал строительство своего завода тоже в очень сложное время - в 1928-29 годах, когда Европа и весь мир переживали тяжелый экономический кризис. Будущий канцлер Германии Конрад Аденауэр, в то время мэр Кельна, смог убедить Генри Форда в необходимости строительства в городе завода по сборке автомобилей. И если тогда на фордовском производстве было занято лишь несколько сотен человек, то сегодня в Германии на двух крупных и трех небольших заводах этой компании, выпускающих более миллиона автомашин, работают около 40 тысяч человек. Еще порядка 150 тысяч человек занято в производстве комплектующих, в дилерской сети. Годовой оборот *Ford Motor Company Germany* составляет порядка 25 миллиардов немецких марок.

- Иными словами, Вы уверены в положительном эффекте от реализации этого проекта?

- Конечно. Нужно учитывать и тот факт, что строительство пусть и небольшого автомобильного завода неизбежно влечет за собой размещение заказов на комплектующие, создание дополнительных рабочих мест на других предприятиях. «Форд» может и должен стать локомотивом вашей экономики. Его проект в вашу страну, без сомнения, будет замечен и другими крупными компаниями. То, что «Форд» поверил в Беларусь, будет для них хорошим знаком. Прежде чем прийти сюда, консервативный «Форд» тщательно все взвесил, провел необходимые исследования.

Многие думают, что иностранного инвестора привлекают лишь налоговые льготы и возможность получения сверхприбылей. Это не так. Невозможно начать новый бизнес без больших затрат. В первые 2-4 года, когда действуют основные льготы, «Форд», как правило, никогда не получает прибыли: слишком много средств уходит на приобретение и установку оборудования, подготовку и обучение кадров, проведение различных исследований. Так что это долгосрочный проект.

СОТРУДНИЧЕСТВО

Чрезвычайный и Полномочный Посол Республики Беларусь в Болгарии Александр Герасименко - в интервью газете «Экономика и бизнес Балкан»

ПОСРЕДНИКИ ТОЛЬКО МЕШАЮТ

Когда наш премьер посетил Болгарию в середине февраля, было подписано 10 соглашений. Подготовлено еще несколько соглашений, и в самое ближайшее время мы обязательно их подпишем. И самое главное, должны быть созданы приемлемые условия для движения товаров. А если будет разрешен этот вопрос, я думаю, отношения между нашими странами не только восстановятся, но и значительно расширятся.

- Вы проявили интерес к развитию трикотажной промышленности. Какое место она займет в наших совместных контактах?

- Кроме сбыта готовых изделий в Беларуси, можно подумать над вопросом о поставках льна для нужд трикотажной промышленности. Лен у нас растет хорошо. Это дает основание подумать и о бартерных сделках. Скажем, мы поставляем лен и льняные продукты, а вы - готовую продукцию.

- Недавно Вы посетили Кырджалийский регион. Каковы результаты визита?

- Кырджали хорошо развит в промышленном отношении. Там производится продукция, представляющая интерес как для наших предприятий, так и для населения нашей страны. Например, продукция завода «Бентонит» необходима нашим машиностроительным предприятиям - тракторному и автомобильному заводам, объединению «Атлант» и другим. Мы предоставили Министерству промышленности Беларуси собранные проспекты и информацию относительно ваших заводов. Постараемся пригласить сюда руководителей белорусских торговых предприятий для налаживания прямых контактов.

К сожалению, на данном этапе наше сотрудничество осуществляется через третьи страны. Между нами стоят посредники. Практически они только повышают цены на наши товары, и наши продукты становятся неконкурентоспособными на болгарском рынке. Поэтому наша задача - как можно быстрее устранить посреднические звенья и установить прямые контакты.

- Господин Посол, какие существуют возможности для осуществления торговых контактов между белорусскими предприятиями и болгарскими фирмами?

- Различные, в зависимости от интересов. Поэтому и задачей посольства Республики Беларусь является предоставление нашим заводам болгарских оферт и проспектов. Между болгарским и белорусским народами нет языкового барьера, и поэтому при переговорах обходимся без переводчика. Ваша продукция хорошо известна на нашем рынке, а наша - на вашем. Поэтому нет необходимости в рекламе. Вы используете продукцию наших машиностроительных заводов и имеете высокоразвитую ремонтно-эксплуатационную базу с хорошо подготовленными кадрами. Ведь если допустить, что придется ремонтировать немецкие или японские тракторы, то необходимо время, чтобы обучить именно таких специалистов.

- Что необходимо сделать для того, чтобы болгарские товары вновь заняли свое место на белорусском рынке?

- Вначале необходимо восстановить прежние контакты между нашими народами. За последние 4 года двустороннее отношения не развивались. Поэтому на повестке дня - восстановление информационных контактов. Должна быть создана и взаимоприемлемая нормативная законодательная база.

«Export Club» - «ДМ»-агентство

PROFILE

«Необходима протекция государства»

Аркадий ПОТАПЧУК

генеральный директор Минского завода автоматических линий

Для справки: МЗАЛ - одно из крупнейших станкостроительных предприятий б.СССР. За 42-летнюю историю завод произвел 21.000 единиц спецоборудования и более 1100 комплектов автоматических линий и комплексов, которыми оснащены почти все гиганты автотракторного и сельскохозяйственного машиностроения - ГАЗ, ВАЗ, КамАЗ, БелАЗ и др. Объем выпуска товарной продукции за 6 месяцев с.г. - 31,3 млрд.руб. Удельный вес поставляемой в РФ продукции - 81,6%. По программе «Китай-Ситроен» в июле происходит поставка по контракту 7 комплектов автоматических линий. Среднесписочная численность персонала 2638 чел. Средняя заработная плата по заводу 1103 тыс.руб.

Вопросы «Белорусской газеты» руководителям крупнейших предприятий-экспортеров Беларуси

1. Как Вы оцениваете итоги полугодия?

2. Какие страны входят в число Ваших наиболее активных партнеров?

3. Как Вы оцениваете законодательные, нормативно-правовые условия экономической деятельности предприятия, прежде всего на внешних рынках?

4. Прогноз и планы на ближайшее полугодие?

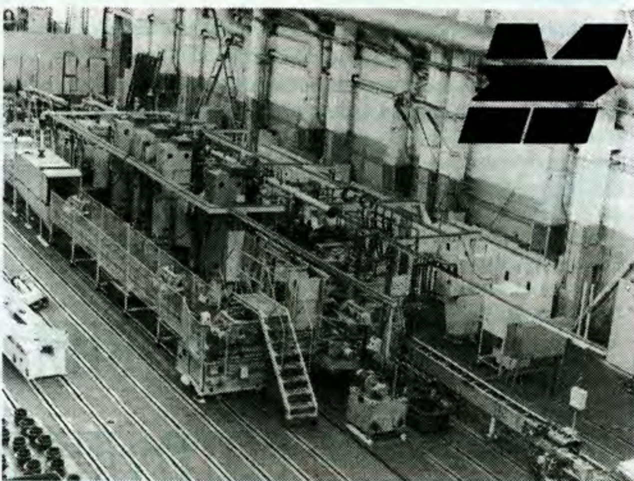
5. Можете ли Вы прокомментировать телеграмму ГУ Нацбанка РБ от 21.05.96г., касающуюся совместной с коммерческими банками разработки конкретных мер по ликвидации задолженности по оплате труда?

1. По всем прогнозам, выполнение плановых показателей, утвержденных министерством на основании задания президента, составит примерно 106% к объемам производства за аналогичный период прошлого года. При том, что объем валового продукта растет, главная проблема - сбыт. Наш основной рынок в России - в застое, поэтому одной из главных задач остается поиск платежеспособного заказчика и составление контрактов на перспективной основе. Постоянно сталкиваясь с недобросовестностью, назовем это так, партнеров, стараемся работать по 100-процентной предоплате или под банковские гарантии. Но оживления на рынке нет, финансовый механизм не работает. Остаются проблемы при получении кредитов, что вызывает нервозность. Конечно, дефицит денег тоже должен быть, но нельзя зацикливаться на сдерживании инфляции, должны быть и иные экономические регуляторы производства, выверенный баланс товарной и денежной массы.

Создан еще один торговый дом в Барановичах. Надеемся, что его скромные пока результаты со временем станут ощутимыми. Работаем и через универсальный торговый дом в Москве (на базе бывшего министерства). Общая ситуация диктует необходимость идти и на малоэффективный бартер, не соглашаясь на который, мы вообще рискуем потерять работу, коллективно разойтись и не иметь никакой перспективы. Поэтому вопросы, связанные с реализацией своей и бартерной продукции, решает специальная комиссия МЗАЛа с участием руководства, экономистов, а особо сложные выносятся на решение СТК.

2. Учитывая торможение на российском рынке, мы сегодня серьезно оцениваем рынки Китая, Ближнего и Среднего Востока. Китай - сложный рынок, убедиться в чем мы смогли, побывав на выставке, увидев колоссальный толчок в развитии станкостроительной продукции, в основном универсального характера. Например, совместно с «Ситроеном» в г.Ухань разворачивается комплекс автомобильного завода. Чтобы присутствовать на этом рынке, мы должны иметь достаточно высокие технологии при относительно невысоких ценах.

Проникновение на другие рынки, в т.ч. на китайский, это все-таки благо. Сегодня даже работа по частичному бартеру, при оплате 75% контракта в СКВ (из них 5% по завершении пусконаладочных работ) - тоже деньги, хотя нужно отметить, что при высоких требованиях, предъявляемых к нам Китаем, их собственная бартерная продукция далеко не лучшего качества. Конечно, при фиксированной цене на сырье и материалы, как это было раньше, мы получили бы значительно большую прибыль. Но что поделаешь, мы строили прогнозы, насколько позволяли наши знания экономики.



Есть еще ряд государств - традиционных импортеров нашего оборудования. Везде проблемы. Например, в Украине они связаны с огромными таможенными пошлинами. Впрочем, и у нас ввоз определенных комплектующих облагается ощутимым налогом.

3. Нашу законодательную базу нужно серьезным образом поменять, чтобы промышленники-экспортеры могли не только платить налоги, но и работать, иметь оборотные средства. Нужно отметить, что правительство, премьер, понимают эти проблемы. Верховному Совету нужно более углубленно просмотреть эти вопросы и принять, наконец, решение. Производители, которые имеют сегодня крупные основные фонды, должны иметь одну базу налогообложения; те, кто не имеет таких мощностей, но имеет более высокие формы экономической деятельности, - другую. Надо изучить эти отрасли, их экономические условия и ввести соответствующие регуляторы. Ведь и министерства, и КМ, профсоюзы - все знают, что предприятия задыхаются, если не имеют возможности 70% средств пускать в оборотные средства. Взаимопонимания у нас, т.е. у субъектов хозяйствования, достаточно. Но если Минфин считает, что это потеря налогов, то их столько, сколько он хочет, все равно никогда не собрать, но желание работать пропадет. Более того, вводятся новые «регуляторы» типа 10% в ФПЭ. Мало того, что ты вынужденно теряешь на бартере, тебя нагружают налогом, который *планируется* направить на развитие экспортного потенциала. А куда конкретно он направляется? Лучше оставьте нам эти средства на развитие *нашего* потенциала.

Мы уже внесли свои предложения по урегулированию этих вопросов в КМ, обращались в администрацию президента. Например, поставляемая нами продукция в Китай косвенными налогами не облагается. Но полученный взамен частичный бартер считается уже параллельным обменом, подпадая под налоговое изъятие. Причем этот «мотив» принят Верховным Советом.

Вообще, необходимо лоббирование, протекция государства нашим технологиям на рынках стран, на которые мы проникаем впервые и самостоятельно, не имея ни опыта, ни поддержки, ни средств. Создание национального технического центра, содержать который у предприятий нет пока средств, - функция государства.

Еще один серьезнейший вопрос - получение гарантий под сделку, под товарный аванс. Разрешение для госпредприятий на гарантию под залог дается лично президентом. Потом так: он дал разрешение, а банк начинает перебирать: это возьму, то не возьму. Основные фонды не берет - я их не продам, говорит. Даже здания оказываются неликвидными. Если есть у нас еще желание работать на внешних рынках, то мы должны вернуться к практике 1,5-2 годичной давности, когда мы получали гарантии «Белвнешэкономбанка» под поручительство нашего министерства за две недели. Ныне мы даже с разрешения президента уже более года не можем преодолеть громоздкий механизм, который не срабатывает и наносит вред государству.

4. В связи с застоем на рынках России все труднее становится работать с нашими заказчиками. Но как бы трудно ни было, отдельные предприятия понимают, что надо думать о завтрашнем дне. Нужно создавать новые технологии, т.к. со старыми машинами, старыми двигателями в новый рынок не въедешь. Все равно западную границу не закроешь. Конечно, нужно заботиться о своих предприятиях, оберегать рынок, но главное все же - качество. Есть предприятия, которые, даже приватизировавшись, никак не могут войти в нормальный рабочий режим. Необходимо работать, даже если предлагают бартер - это все же какая-то жизнь предприятия.

В последнее время у нас появилось несколько универсальных разработок, пытаемся сформировать дополнительный портфель заказов. Внедрили универсальную технологию долгосрочного характера, в связи с чем появились рабочие места в инженерных службах. Сформирована торговая служба для реализации бартерной продукции. Сегодня 30 человек торгуют на рынках, представляя завод.

5. Если такая телеграмма появляется, то, видимо, начинают понимать необходимость баланса товарной и денежной массы. Предприятия сделали продукцию, но ее никто не берет, хотя и нужна, - нет денег. Например, сегодня нужны МАЗы, которых у меня 18 штук стоит, предлагают по бартеру сахар, шины, хорошо, если металл. А мне нужны деньги. Денег же ни у кого нет.

СОТРУДНИЧЕСТВО

70 ПРОЕКТОВ ОТ ГЕЛЬМУТА КОЛЯ

16 миллионов немецких марок выделено правительством ФРГ для проведения в Беларуси в 1996г. программы *Transform*, которая состоит из около 70 проектов. В основном, как сообщалось в прессе, это оказание консультативной помощи, обучение групп специалистов и модельные проекты в различных областях экономики. Немецкое правительство сконцентрировалось на 5 секторах: финансовом, аграрном, жилищном, социальном, а также на поддержке предпринимательства и консультативной помощи правительству.

Руководитель координационного бюро по оказанию экономико-консультативной помощи при посольстве ФРГ в РБ, советник посольства Штефан Лойдесдорфф комментирует некоторые особенности своей работы.

Наталья ГРИБ

- Принципом нашей помощи является ориентация на желания партнера. Мы занимаемся только теми проектами, которые пожелала иметь белорусская сторона, в соответствии с согласием вашего правительства. Помощь для тех, кто ее получает, бесплатна, поэтому спрос на нее очень большой. Не могу в рамках одного интервью обсуждать все проекты, остановлюсь на некоторых из них.

Сейчас мы оказываем консультативную помощь белорусскому премьер-министру при формировании экономической политики. На протяжении долгого времени в Беларуси работает специалист, который консультирует вашего министра сельского хозяйства в реформах аграрной политики. В области конверсионного производства уже проведены различные курсы обучения: специалисты многих белорусских предприятий участвовали в семинарах в Германии, знакомились с работой предприятий аналогичного профиля, налаживали международное сотрудничество. Подобный семинар предшествовал подписанию контракта между фирмами *Zeiss* и «БелОМО» и созданию СП.

Два с половиной года 40 представителей Беларуси через Союз предпринимателей РБ проходят обучение в Германии и практику на немецких предприятиях с целью подготовки экономических консультантов производства. На эти цели затрачено 1,5 млн. DM. Однако проект можно будет назвать успешным лишь тогда, когда эти 40 специалистов станут работать на свободном рынке вашей страны. Беларусь сильно отстает в реформах от Литвы, Чехии, Словакии, в Польше намного больше средних и малых предприятий, нуждающихся в консультантах. В этих странах такие специалисты без проблем нашли бы работу. В Беларуси в этой сфере еще нет подъема, поэтому 40 консультантам будет сложнее найти применение своим знаниям и умениям. Все это снижает эффективность нашей помощи.

Модельный проект в области жилищного хозяйства в Лиде предусматривает реформирование системы ЖКХ. До сей поры управление ЖКХ было многоструктурным, с множеством ступеней подчинения и взаимоподчинения: от строительства квартир до коммунальных услуг, взимания квартплаты. Нашей задачей является создание жилищно-коммунальной организации, независимой в правовом смысле, которая сконцентрирует свои усилия на поддержании жилищного фонда в хорошем состоянии. Первая цель - независимость от муниципалитета, вторая - получение большего дохода, чтобы стать независимой от государства. Для потребителя разница будет заключаться в следующем: если нужно поменять дверь, ЖКО будет обращаться в строительную фирму, и не одну, а несколько. А сейчас все решает подведомственный стройтрест или ремонтная мастерская. Сама структура становится более подвижной, можно будет ориентироваться на индивидуальные потребности жильца. Для модельного проекта Лида выбрана не случайно. Во-первых, мэр города поддерживает этот проект. Во-вторых, в этом городе уже работала немецкая фирма, возводя городок для военнослужащих.

Программа *Transform* будет продолжена и в 1997г., только объем помощи будет немного сокращен. В Германии сократилось поступление налогов, экономика переживает не лучший свой период. Бундестаг еще примет решение по этому вопросу, но предварительно могу сказать, что по всем программам помощь странам Восточной Европы будет сокращена примерно на 7%.

ПРАКТИКА БИЗНЕСА

Передача прав или обязанностей

При подаче в банк платежных поручений на оплату одних субъектов хозяйствования за других операционист «на группе» требует предоставления договора уступки требования или перевода долга независимо от того, проводится ли торговая сделка на внутреннем рынке или она осуществляется в рамках внешнеэкономической деятельности

Валентин ПАВЛОВ

Уступка требования и перевода долга регламентированы Гражданским кодексом РБ от 2.09.64 с внесенными изменениями и дополнениями (ст. 187-192). На практике это выглядит следующим образом. Например, один субъект хозяйствования РБ по договору передал другому субъекту хозяйствования РБ неоплаченный товар или предоставил возвратный заем. Первый по отношению ко второму будет являться Кредитором, а второй по отношению к первому - Должником. Если Кредитор передает право, принадлежащее ему самому в соответствии с заключенным с Должником договором, третьему субъекту хозяйствования РБ, то между Кредитором и Новым Кредитором оформляется договор уступки требования. Для заключения такого договора согласия Должника не требуется, поскольку ему, в принципе, безразлично, кому произвести исполнение. Однако Первоначальный Кредитор обязан о состоявшейся уступке требования уведомить Должника соответствующим письмом или телеграммой.

Копии договора об уступке требования у Должника может и не быть. Поэтому, при подаче в уполномоченный банк платежного поручения на перечисление Новому Кредитору денежных сумм Должник может предъявить только свой договор с Первоначальным Кредитором и его письмо.

Если должник передает свою обязанность перед Кредитором третьему субъекту хозяйствования РБ, то между Должником и Новым Должником оформляется договор перевода долга. Для заключения такого договора требуется согласие Кредитора, т.к. ему не безразлично, кто станет его Новым Должником (последний может оказаться менее платежеспособным или вовсе неплатежеспособным). Поэтому договор перевода долга может быть как трехсторонним, так и двухсторонним. В последнем случае письменное согласие Кредитора на предстоящий перевод долга обязательно.

При подаче в уполномоченный банк платежного поручения на перечисление Кредитору денежных сумм Новый Должник предъявляет трехсторонний договор о переводе долга или аналогичный двухсторонний договор с копией письма Кредитора. Когда между нерезидентом РБ и субъектом хозяйствования РБ на контрактной основе проводится экспортно-импортная операция, следует вспомнить указ президента РБ N52 от 8.02.95. В нем, в частности, говорится, что *«оплата или поставка товаров (работ, услуг) за третьих лиц или третьими лицами осуществляется при наличии договора об уступке требований и переводе долга, заключенного в соответствии с законодательством»*.

Применительно к внешнеэкономическим операциям такая формулировка не совсем корректна. Поэтому Кабинет министров РБ дал разъяснительную телеграмму N07/73 от 14.04.95 следующего содержания: *«Принимая во внимание отсутствие нормативно-правовой базы, обеспечивающей выполнение обязательств всех субъектов-участников экспортно-импортных и валютных операций, с целью активизации процесса поступления выручки за реализованную предприятиями продукцию и снижения взаимной задолженности, Кабинет министров Республики Беларусь разрешает производить оплату или поставку товаров (работ, услуг) за третьих лиц или третьими лицами в порядке и на условиях, действовавших ранее»* (до 08.02.95).

С 18.04.95 вступило в силу дополнение N6 к Положению о безналичных расчетах в Республике Беларусь от 6.01.94 N256, в котором Нацбанк в новой редакции изложил Главу VII «Уступка требования и перевод долга». В частности, определено: *«Платежные документы на перечисление средств и копия договора предоставляются третьими лицами в обслуживающий его банк с копиями товарно-транспортных документов. В документе в обязательном порядке должны быть указаны: номер договора, на основании которого оплата производится третьим лицом, дата его заключения, а также номера приложенных товарно-транспортных документов и даты их оформления»*. В этом документе нет ни слова о сделках с участием нерезидента РБ. Будем надеяться, что при переработке Временного порядка проведения валютных операций на территории РБ N18 от 13.07.92 требуемое найдет свое освещение.

Пока же в этом вопросе просматривается аналогия. Если Кредитор-нерезидент РБ уступил свое право требования другому нерезиденту РБ, то первый обязан о состоявшейся уступке требования уведомить Должника-резидента РБ письмом или телеграммой соответствующего содержания, который представит их в уполномоченный банк.

Если Должник передает свою обязанность перед Кредитором-нерезидентом третьему лицу - резиденту РБ, то между Должником и Новым Должником оформляется договор перевода долга, санкционированный Кредитором. Не вызывает затруднений регулирование отношений между кредитором-резидентом РБ и Новым Должником-нерезидентом РБ. А вот платежи Должника-нерезидента Новому Кредитору-нерезиденту по письму Первоначального Кредитора-резидента без поступления валютной выручки в Республику Беларусь могут быть причиной нарушения указа N52 с вытекающими последствиями. Во всех случаях во избежание возможных осложнений схемы предполагаемых операций с нестандартными решениями должны быть тщательно продуманы и отработаны.

ОТКРЫТЫЙ РЫНОК

Предлагает Украина

Автономная Республика Крым, *тел.(0652) 25-64-14*

Заинтересована в сотрудничестве по установлению торгово-экономических связей в следующих отраслях:

- курортно-туристический комплекс (в т.ч. необходима помощь в создании сервисного обслуживания на уровне мировых стандартов и оборудования объектов отрасли для приема иностранных туристов);

- производство с/х продукции (привлечение инвестиций в производственно-перерабатывающий комплекс с целью увеличения объемов экспорта винопродукции, консерваций, свежих овощей и фруктов);

- химическая промышленность (расширение рынков сбыта двуокиси титана, красителей, различных химических реагентов, соды кальцинированной, соли пищевой, пленки полиэтиленовой и др.);

- судостроение и судоремонт (предложение на ремонт и обработку иностранных судов, поиск заказчика на строительство танкеров, плавкранов, теплоходов, катеров, судовой аппаратуры).

Крым нуждается в импортных поставках энергоносителей, деловой древесины, пиломатериалов, электробытовых приборов, бумаги оберточной и газетной, сельхозмашин, серы кормовой, полиэтилена.

Киевский авиационный завод, *252062, Киев, пр.Победы, 100/1, тел. (044) 441-50-88, 441-51-88, факс 442-33-76*

Заинтересован в налаживании взаимовыгодного сотрудничества с организациями и фирмами, эксплуатирующими троллейбусы и барокамеры. Завод выпускает троллейбус модели К12 повышенной пассажировместимости. Кузов машины выполнен из алюминиевых сплавов по авиационной технологии, период эксплуатации без капитального ремонта - 18 лет. Завод также производит одноместные лечебные барокамеры ОКА-НТ, предназначенные для лечения и реабилитации.

СОТРУДНИЧЕСТВО

Условия делового сотрудничества с Германией

Советы для предпринимателей СНГ

(Окончание. Начало в N 27/41 от 15.07.96)

Установление контактов, информация

В теперешней запутанной фазе экономических реформ, к сожалению, и несолидные бизнесмены из Германии пытаются быстро заработать в СНГ. При выборе партнера обращайте внимание на:

- *финансовую стабильность и торговую солидность;*

- присутствие на германском рынке;

- систему сбыта, которой пользуется партнер.

Дальнейшие сведения можно получить в соответствующей ПТП и в отраслевых союзах. Исследования о солидности фирм в Германии проводятся специальными коммерческими агентствами или банками. Одним из таких агентств является, например, банк данных «Гениос».

Формулировка коммерческого запроса или предложения

Для поиска партнера в Германии очень важно ваше письменное предложение или запрос, оно создает первое впечатление о вашей фирме. В нем обязательны данные о предприятии (размеры, отрасль, форма собственности, банковский счет, адрес, телефон и факс, опыт на внешнем рынке) и о производимой продукции (характеристика, объем выпуска и т.п.). Самый лучший вариант - рекламный проспект изделия или предприятия.

Важно учитывать при письменном предложении следующее:

Во-первых, оно должно быть сформулировано на немецком или на английском языке, чтобы ваш запрос был обработан быстрее, т.к. на большинстве германских предприятий нет русскоязычных сотрудников. *Во-вторых,* предложение должно содержать данные о технических нормах в соответствии с немецкими (или принятыми в ЕС) стандартами. Учтите, что Ваше предложение не единственное, и первым делом, разумеется, будет рассмотрено предложение на знакомом языке и с привычными покупателю нормами.

Предложение потенциальному покупателю должно содержать характеристики товара:

- *точное описание товара и упаковки;*

- размеры и вес;

- объем поставки;

- данные по срокам поставки (как одно- или многоразовая поставка);

- данные по качеству;

- цена в немецких марках или долларах;

- условия платежа;

- условия поставки.

Опыт показывает, что для бизнесменов из стран СНГ особыми проблемами являются четкое указание цены товара и транспортные условия. Бывает, что экспортеры из этих стран указывают лишь цену товара, не обращая должного внимания на характеристики сервиса и качества. Старайтесь избегать односторонних оценок.

Укажите четко вариант желаемого сотрудничества (например, простой экспорт, бартер, производственная кооперация, совместное предприятие и т.д.). Немецкие предприниматели в последнее время исходят из того, что классический экспорт в страны СНГ крайне осложнен финансовым положением там. Германские экспортеры поэтому в большинстве случаев требуют или 100-процентную предоплату, или неделимый, неотзывный аккредитив, подтвержденный в одном из западных банков. Если вы предлагаете альтернативы, они должны быть четко продуманы.

Опишите также все дополнительные условия вашего предложения: являются ли поставки долгосрочными, через какие промежутки времени они будут осуществляться, распоряжаетесь ли вы свободно данным товаром, являетесь ли его производителем, имеете ли экспортную лицензию, согласны ли местные власти с экспортом, есть ли новые пошлины или правила экспорта и т.д.

Цена на предложенный товар - всегда только исходный пункт переговоров. Основывайтесь на собственном расчете, одновременно учитывая уровень цен в Германии. Цену всегда назначает продавец!

Часто недооцениваются дополнительные расходы на транспорт, сбыт, плата за посредничество, рекламу и т.д. Эти расходы отличаются по отраслям: в машиностроении они составляют от 6%-8% заводской цены, для ТНП затраты намного больше.

При сравнении цен учитывайте, что и в Германии изготовитель нередко получает не более, чем 50% розничной цены.

Экспорт в Германию - партнеры и пути сбыта

Пути ввоза товаров в Германию предельно либерализованы и могут быть осуществлены по самым различным каналам. В частности, это:

- *специализированная импортная торговля;*

- оптовая и розничная торговля;

- непосредственно импортирующая розничная торговля;

- торговые союзы и кооперативы;

- закупочные центры универмагов и магазинов;

- торговые маклеры;

- торговые представительства экспортера.

Вы как экспортер должны сами выбрать оптимальный путь. Из-за сложности таможенных и ввозных правил и высоких требований по маркетингу, однако, всегда выгодно долговременное сотрудничество с германскими импортерами. Немецкие фирмы-импортеры четко знают нормы и установки по ввозу, берут на себя складирование товаров и имеют собственные каналы сбыта.

Вы также можете нанять торговых представителей или маклеров, если не хотите открывать филиал в Германии. Торгпреды в Германии работают в основном по регионам, так что для разных регионов надо нанять различных представителей. Один торговый представитель продает всегда несколько групп товаров, которые дополняют друг друга. Контакты с представителями можно установить через Центральное объединение германских торговых представителей и маклеров, где можно затребовать также образцы торговых договоров.

В Германии есть четкие юридические и экономические различия между торговым маклером, торговым представителем и комиссионером. Консультации по поводу этих различий дает Бюро по кооперации.

Ярмарки

Посещение ярмарки в Германии дает представление о состоянии рынка. Ярмарки в Германии имеют мировое значение, примерно 60% всех международных ярмарок проводится здесь.

Центральный орган по организации ярмарок в Германии - **Комитет по выставкам и ярмаркам немецкой экономики**. Он представляет интересы участников, посетителей и организаторов ярмарок и дает рекомендации по всем вопросам, с ними связанными. При подготовке к ярмарке следует учитывать следующие моменты, которые часто недооцениваются: *достаточное количество проспектов на различных языках, знание языков у персонала на выставке, информация о ценах, скидках, технических деталях и т.п.*

В последнее время в Германии организуется ряд выставок для предпринимателей из отдельных регионов или стран Восточной Европы. Такие регионально ориентированные выставки могут служить, в первую очередь, для знакомства с немецким рынком. Если вы ищете партнера в конкретной области, то лучше делать это на специализированной ярмарке или на крупных промышленных выставках в Ганновере или Лейпциге.

Источники: Бюро по кооперации немецкой экономики (Федеральный союз немецкой промышленности, Союз промышленно-торговых палат, Восточный комитет немецкой экономики)

ПРАКТИКА БИЗНЕСА

Свобода в рамках осознанной необходимости. VII

(Окончание. Начало на стр. 3)

- **Остров Мэн**. Здесь от налогов могут освобождаться не только внутрифирменные страховые компании, но и другие международные страховые компании. Все они регистрируются как «льготные компании острова Мэн».

Регистрация оффшорных банков

Рассмотрим практические аспекты создания ОБ, помня все ранее сказанное.

Вануату

После Кипра Вануату является наиболее привлекательным местом для регистрации ОБ, в первую очередь - для учредителей из государств СНГ. Это - одно из немногих мест, где достаточно легко и в короткие сроки можно учредить банк.

Вануату - независимая демократическая республика, получившая независимость в 1980г. (до того - Новые Гебриды под совместным управлением Франции и Великобритании). Государство расположено в юго-западной части Тихого океана, состоит из 83 островов. Население составляет 150.000 человек, столица - г.Порт-Вила на о-ве Эфат. Языками деловой жизни являются английский и французский.

Порт-Вила стал первым налоговым раем и финансовым центром в южной части Тихого океана. Резидентам и нерезидентам он гарантирует высокую секретность и отсутствие налогов на личные доходы и доходы корпораций, а также отсутствие контроля денежного обмена.

В Вануату просто получить вид на жительство. Разрешительный штамп проставляется практически в каждом паспорте, включая паспорта большинства стран Черной Африки. Эти паспорта могут использоваться также для банковских целей и бизнеса. В Вануату великолепный климат, во втором по величине городе Форари температура 16-29 градусов круглый год. Страна находится в безъядерной зоне. Вместе с консалтинговой компанией или иным специализированным подразделением ОБ в Вануату может работать эффективным узлом для оказания услуг по выезду на ПМЖ, прежде всего как место размещения денежных средств отъезжающих до их непосредственного прибытия в Вануату.

Банк создается при условии, что он не будет иметь статуса АО открытого типа, т.е. не будет привлекать денежные средства граждан по открытой подписке. Уставный капитал банка должен составлять минимум $150.000 на банковском счете претендента; при этом возможна комбинация наличных денег и инвестированного капитала.

Документы, необходимые для получения банковской лицензии в Вануату:

- «полицейский сертификат» (документ из милиции о неподсудности учредителей);

- рекомендации из банков (по 2 на каждого владельца или менеджера), причем желательно (но не обязательно), чтобы эти банки были достаточно известными в мире;

- краткое резюме профессиональной квалификации и специальности каждого из владельцев и менеджеров банка в сфере бизнеса и банковской деятельности (автобиографии - желательно подтвержденные, а также отзывы от работодателей);

- декларации об имуществе и финансовом положении каждого из владельцев и менеджеров банка, официально заверенные аудиторской компанией. Если среди владельцев есть общества с ограниченной ответственностью, собственники этих обществ должны быть указаны и предоставлены документы о их финансовой состоятельности;

- рекомендация от адвокатской фирмы о деятельности и репутации владельцев и менеджеров банка;

- бизнес-план (проект) деятельности банка.

Должны быть также представлены гарантии, что менеджеры банка будут получать сведения о его текущей деятельности.

Отметим, что все перечисленные «страшные» документы на самом деле достаточно формальны: их **нужно представить**, вероятность того, что их будут сурово проверять, мизерна. Суть этих документов, особенно применительно к владельцам - физическим лицам, состоит в том или ином выражении фразы: «это хороший человек, достаточно небедный и опытный в бизнесе».

Банк в Вануату должен иметь зарегистрированный офис и представителя в Вануату, вести бухгалтерию и заверять баланс (для последнего можно использовать профессионала-нерезидента). По крайней мере один член совета директоров (менеджеров) должен быть резидентом Вануату; т.е. недостаточно нанять номинального директора-резидента, требуется его личное участие в деятельности банка (это значит, что необходимо обратить внимание на выдаваемую ему доверенность на действия). Отчеты и балансы банка хранятся в Банковском реестре Вануату, но являются строго недоступными для третьих лиц.

В среднем стоимость регистрации компании с банковской лицензией и с расходами на 1-й год существования составляет $35.000. Расходы на 2-й год - $15.000. Условия оплаты: $13.000 - авансовый платеж; эта сумма включает в себя проверку документов претендента, подготовку учредительных документов и подачу их в министерство финансов. В случае отказа в получении лицензии сумма в размере $10.000 удерживается в качестве оплаты подготовительных операций. В случае получения лицензии данная сумма засчитывается в расходы по регистрации и функционированию банка за первый год (эти и иные приводимые числовые данные носят усредненный характер. Конкретная величина варьируется в зависимости от юридической фирмы, которая будет выполнять заказ).

ОСНОВНАЯ ИНФОРМАЦИЯ О РЕГИСТРАЦИИ И ФУНКЦИОНИРОВАНИИ

Юридическое обеспечение	Banking Act (CAP 63) of Vanuatu
Анонимность	Обеспечена законом. В Реестре не регистрируются ни владельцы, ни директора
Тип акций	Именные
Учредительный капитал	$150.000
Госпошлины и сборы	Нет
Налоги	Нет
Владельцы	Ограничений нет
Зарегистрированный офис и секретарь	Необходим по закону
Директорат	Один директор должен быть резидентом Вануату
Номинальные директора	Возможны
Бухгалтерский учет	Необходим. Бухгалтер и аудитор могут быть резидентами любой страны

Науру

Республика Науру расположена на одноименном острове почти у самого экватора, в значительном отдалении от других островов. Это одна из самых маленьких стран мира: площадь острова составляет 22 кв.км, население - около 8000 человек. Республика входит в состав Британского Содружества. Официальные языки - науруанский и английский. Независимость государства была провозглашена в 1968г. Вся современная экономика Науру базируется на добыче фосфоритов, благодаря чему Науру является одной из самых богатых стран мира. Динамично развивается финансовый рынок, что связано с принятием в 70-е годы законов, позволяющих создавать в Науру оффшорные компании, банки, страховые компании и трасты. В Науру возможна регистрация торговой оффшорной компании (*Corporate Act 1972*), которая может получить банковскую лицензию (*Banking Act 1975*). На данный момент закон о создании оффшорных банков в Науру является самым либеральным в мире.

Для получения банковской лицензии необходимы:

- письмо о неподсудности;

- рекомендации из банков (по 2 на каждого владельца), желательно (но не обязательно), чтобы банки были известными;

- нотариально заверенная декларация стандартного вида (предоставляется по запросу);

- краткое резюме профессиональной квалификации и специальности каждого из владельцев и менеджера банка в сфере бизнеса и банковской деятельности;

- декларация об имуществе и финансовом положении каждого из владельцев и менеджеров банка, официально заверенная аудиторской компанией. В декларации должно указываться, что имущество каждого из владельцев в недвижимости, наличных, вкладах и т.д. составляет не менее $100.000 и что долгов нет (если есть, то разница между суммой имущества и суммой долга также не менее $100.000 в пользу имущества);

- рекомендации от адвокатской фирмы о деятельности и репутации владельцев и менеджера банка;

- проект деятельности банка.

Минимальный уставный капитал банка должен составлять не менее $100.000, но предъявлять или выплачивать его не нужно. Выплата УФ должна произойти в течение 2 лет после получения лицензии.

В случае получения банковской лицензии каждый год за 6 месяцев до окончания финансового года банковская компания должна направлять в Банковский реестр Науру копии аудитированного баланса, аудитированного дебето-кредитного расчета и отчета аудитора (бухгалтер и аудитор необязательно должны быть резидентами). Эти данные не передаются в Реестр компаний и являются секретными.

Стоимость регистрации компании с банковской лицензией и расходами 1-го года функционирования составляет $26.000. Расходы 2-го года - $9000 и включают возобновление лицензии и предоставление зарегистрированного офиса и секретаря сроком на 1 год. Условия оплаты: $8000 - авансовый платеж. Эта сумма включает проверку документов претендента, подготовку учредительных документов и подачу их в Финансовую комиссию. В случае отказа в получении лицензии данная сумма претенденту не возвращается. В случае получения лицензии - засчитывается в расходы по регистрации и функционированию банка за 1-й год.

ОСНОВНАЯ ИНФОРМАЦИЯ О РЕГИСТРАЦИИ И ФУНКЦИОНИРОВАНИИ

Юридическое обеспечение	Banking Act 1975, Corporation Act 1972
Анонимность	Обеспечена законом. В Госреестре не регистрируются ни владельцы, ни директора
Тип акций	Именные
Учредительный капитал	$100.000, которые могут быть внесены на счет банка в течение 2 лет после регистрации
Госпошлины и сборы	Нет
Налоги	Нет
Владельцы	Ограничений нет
Зарегистрированный офис и секретарь	Необходимы по закону
Директора	Минимум один
Номинальные директора	Возможны
Бухгалтерский учет	Необходим. Бухгалтер и аудитор могут быть резидентами любой страны

Монтсеррат

Монтсеррат является владением Великобритании и расположен на одноименном острове в северной части архипелага Малые Антилы. Ближайшие соседи - острова Антигуа и Гваделупа. Площадь - 101 кв.км, население - 13.000 человек. Административный центр и порт колонии - Плимут. Монтсеррат имеет полную автономию, распространяющуюся и на налоговое законодательство. В 1974г. Монтсеррат вступил в члены Карибского сообщества.

Получение банковской лицензии здесь возможно для компаний и частных лиц (правда, в последнее время власти страны с большой настороженностью относятся к претендентам - частным лицам). Минимальный уставный капитал банка должен составлять $500.000, размещенных в банке на персональном / корпоративном счете претендента в форме краткосрочного кредита.

Для получения лицензии необходимы:

- письмо о неподсудности;

- рекомендации из банков (см.выше);

- краткое резюме профессиональной квалификации и специальности каждого из владельцев и менеджера банка в сфере бизнеса и банковской деятельности;

- декларация об имуществе и финансовом положении каждого из владельцев и менеджера банка, заверенная аудиторской компанией;

- рекомендация от адвокатской фирмы о деятельности и репутации владельцев и менеджера банка;

- аудитированные балансы и отчеты за последние три года деятельности (для владельцев - компаний);

- проект деятельности банка.

ОБ, зарегистрированный в Монтсеррате, не платит налогов, кроме установленной правительством ежегодной платы за возобновление лицензии. Банк должен вести отчетность, ежеквартально посылать в Финансовый центр Монтсеррата неаудитированный отчет и ежегодно - аудитированный отчет и баланс. Для этого необходимо использовать профессионального бухгалтера / аудитора, необязательно резидента. Банк должен иметь зарегистрированный офис и 2 представителей в Монтсеррате.

Существенно, что обычная банковская лицензия не дает права на работу с населением. Возможно получение лицензий, дающих такое право, но требования, предъявляемые в этом случае к уставному капиталу и к владельцам и менеджерам банка, становятся значительно жестче, формальная процедура рассмотрения уже «не проходит».

Попутно заметим, что всюду здесь приведены требования, исполнение которых является «стандартно хорошей ситуацией». Если вдруг какая-то часть документов не может быть получена в «идеально хорошем» виде, это еще не означает краха надежд на открытие ОБ. Даже при регистрации компании в Великобритании, имеющей жесткое законодательство и пунктуальных клерков, многие требования к декларациям, рекомендациям и др. имеют достаточно формальный характер, а содержание документов может быть достаточно нейтральным.

ОСНОВНАЯ ИНФОРМАЦИЯ О РЕГИСТРАЦИИ И ФУНКЦИОНИРОВАНИИ

Юридическое обеспечение	The International Business Companies Ordinance No.19 of 1985
Анонимность	Информация о владельцах и директорах хранится в Реестре, но может быть выдана при наличии постановления Верховного суда Монтсеррата
Тип акций	Именные
Учредительный капитал	$500.000 на кратковременном депозите на счете претендента
Госпошлины и сборы	$8000 ежегодный правительственный сбор для возобновления банковской лицензии
Налоги	Нет
Владельцы	Ограничений нет
Зарегистрированный офис и агент	Зарегистрированный офис на территории Монтсеррата и 2 агента-резидента необходимы по закону
Директора	Ограничений нет
Номинальные директора	Возможны
Бухгалтерский учет	Необходим. Бухгалтер и аудитор необязательно должны быть резидентами Монтсеррата

СТОИМОСТЬ РЕГИСТРАЦИИ И ФУНКЦИО-Я ЗА 1-Й ГОД

Банковская лицензия	$8000
Расходы по регистрации и юридическому обеспечению	$15.000
Зарегистрированный офис и представители банка	$10.000
Гербовые сборы за регистрацию	$630

Оплата - авансовый платеж в размере $12.000. Эта сумма включает в себя проверку документов претендента, подготовку учредительных документов и подачу их в Финансовую комиссию. В случае отказа в получении лицензии 60% суммы претенденту не возвращается. В случае получения лицензии данная сумма засчитывается в расходы по регистрации и функционированию банка за первый год. Оставшаяся сумма выплачивается претендентом в случае получения лицензии.

Ежегодные расходы по функционированию банка, начиная со второго года существования таковы: возобновление лицензии - $8000, зарегистрированный офис и 2 представителя - $10.000.

Западное Самоа

Это независимое с 1962г. государство занимает западную часть полинезийского архипелага Самоа. Площадь входящих в него 9 островов 28.000 кв.км, население - более 153.000 человек. Столица страны г.Апиа находится на острове Уполу. Официальные языки - самоанский и английский.

Оффшорное банковское законодательство Западного Самоа различает 3 типа банковских лицензий: A, B1 и B2. Поскольку к первым двум типам лицензий предъявляются очень высокие требования по капитализации (уплаченный капитал банка с лицензией типа A должен составлять $10 млн., а с лицензией типа B1 - $2 млн.), ограничимся информацией по банкам с лицензией типа B2.

Банк с лицензией типа B2 - «ограниченный» банк, не имеющий прав принимать средства от населения и выпускать собственные чековые книжки. Такой банк обычно используется в качестве финансового института для некоторой группы предприятий. Минимальный уставный капитал банка должен составлять $250.000. Он должен быть внесен на счет банка в течение 21 дня после выдачи ему банковской лицензии. До этого капитал должен храниться на личном / корпоративном счете претендента в признанном в мире банке с пометкой «Для уставного капитала банка».

Банк должен иметь зарегистрированный офис и секретаря в Западном Самоа. Данные о директорах, ревизоре, акционерах и бенефициарах (в случае, если используются номинальные акционеры) хранятся в Министерстве финансов, но являются конфиденциальными. Банк должен вести бухгалтерский учет и иметь аудитора, но при этом возможно использование резидента любой страны.

Для получения лицензии претендент должен представить:

- для юридических лиц: аудитированный баланс за последний год, устав, сертификат об инкорпорации (если компания была зарегистрирована не в Западном Самоа);

- для частных лиц: заверенный в аудиторской фирме отчет об имуществе и долговых обязательствах (если таковые имеются);

- для директоров, акционеров, бенефициаров и ревизора банка: по одной рекомендации от банков, адвокатских и аудиторских фирм о хорошей репутации и надежном финансовом положении, по крайней мере в последние 3 года; нотариально заверенные копии паспортов; заверенные копии документов об образовании; справки о неподсудности.

СТОИМОСТЬ РЕГИСТРАЦИИ И СОДЕРЖАНИЯ ЗА 1-Й ГОД ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ

Банковская лицензия	$3000
Регистрация компании с банковскими целями	$2000
Подготовка лицензии, лицензирование, проверка документов претендентов	$16.000
Зарегистрированный и банковский офис, секретарь, выполнение предписанных законом формальностей	$9700

РАСХОДЫ НА СОДЕРЖАНИЕ, НАЧИНАЯ СО 2-ГО ГОДА ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ

Перерегистрация банковской лицензии	$3000
Зарегистрированный и банковский офис, секретарь, выполнение предписанных законом формальностей	$9700

Пожалуй, на этом пока можно остановиться. К затронутым выше аспектам функционирования струкур, включающих ОБ и ОСК, мы вернемся в последующих выпусках.

ПРОИЗВОДСТВО

Кредитор поневоле

В концерне «Белхимнефтепром» состоялось совещание директоров предприятий по производству химических волокон и нитей и руководителей фабрик и заводов «Беллегпрома».

Было отмечено, что в легкой промышленности Беларуси сложилась чрезвычайно сложная ситуация с реализацией ТНП, в первую очередь тканей и трикотажа, содержащих химические волокна и нити. Объем производства за последние 5 лет сократился на 59%, соответственно упало потребление волокон и нитей. В этом году заключены договоры на поставку предприятиям «Беллегпрома» 29,765 тыс.т химических волокон и нитей, однако за 5 месяцев они закупили лишь 14,4% синтетических волокон и 31,3% химических нитей.

Химики предоставляют отсрочку в оплате до 30 банковских дней, но легкая промышленность не укладывается в этот срок, на 20 июня ее задолженность составляла более 112 млрд. рублей, из них основным кредитором поневоле оказался новополоцкий ПО «Полимир» (93 млрд. руб.).

Для эффективной и взаимовыгодной работы предполагается проводить ежегодные ярмарки-продажи с заключением договоров на поставку химических волокон и нитей по заключенным между «Беллегпромом» и Минторгом договоры. Намечено подготовить дополнительные варианты взаимозачетов по предприятиям, имеющим значительную задолженность перед поставщиками-химиками.

Принято решение ходатайствовать перед КМ о включении легкой промышленности в перечень приоритетных отраслей производства для предоставления льготного режима инвестирования и господдержки предприятий легпрома путем повышения ввозных пошлин и установления квот на импорт отдельных видов текстильных и трикотажных изделий.

По информации концерна «Белхимнефтепром»



КОМПАНИИ

RAD на белорусском рынке

В июне в Киеве состоялась встреча руководителей НПП «БелСофт» с представителями израильской фирмы *RAD DATA COMMUNICATION* - производителя высококачественного оборудования для территориально распределенных сетей связи - средств построения сетей *X.25/Frame Relay*, модемов для выделенных линий, мультиплексоров, тестеров каналов связи, устройств разделения модемов, а также оборудования для построения локальных (*LAN*) и глобальных (*WAN*) вычислительных сетей. В результате переговоров был подписан дистрибуторский договор, согласно которому НПП «БелСофт» является эксклюзивным дистрибутором фирмы *RAD* на территории Республики Беларусь. Подобный договор заключен в начале июля между НПП «БелСофт» и одним из членов *RAD group* фирмой *RIT* (Израиль), которая производит пассивное оборудование для компьютерных сетей. По мнению руководителей *RAD*, в странах Восточной Европы сложилась уникальная ситуация, связанная с бурным ростом инфраструктуры телекоммуникаций, которой соответствует основной спектр оборудования *RAD*.

Чтобы помочь пострадавшим в шахте...

В объединении «Беларуськалий» проходит испытания машина скорой помощи, предназначенная для оперативной доставки врача и оказания первой помощи в условиях шахты. Сделана она на Минском тракторном заводе по спецзаказу. Ранее по заказу ПО «Беларуськалий» завод начал выпускать машины для перевозки людей в шахтах. Сегодня десятки таких машин работают на всех четырех рудниках. Кроме того, шахтеры наладили сотрудничество с «Амкодором», на котором собрали опытный образец машины для перевозки грузов в шахте. Ее испытания проходят на втором руднике в Солигорске.

Концерн «Белхимнефтепром»

ВЫСТАВКИ. НЕДВИЖИМОСТЬ

Аукцион по продаже недвижимости

С 25 по 30 августа в Минске будет проводиться выставка «Все для дома и супермаркета». В рамках этой выставки 29 августа состоится аукцион по продаже объектов недвижимости, который проводит Западная биржа недвижимости. Список объектов, выставляемых на продажу или в аренду, формируется до 25 июля. Так что у коммерческих фирм и других собственников еще есть возможность предложить на аукционную продажу имеющиеся у них излишние или нерационально используемые производственные, складские и офисные помещения, а также другие объекты недвижимости.

АО «Западная биржа недвижимости». Тел. (017) 220-00-70

САЛОН

LANCÔME
PARIS

Тени и карандаши от LANCOME

Lancome создал практичные тени, карандаши и подводку, которые легко использовать. А это - варианты макияжа.

Ombre Subtile Duo - тени для век. Чтобы поиграть цветом глаз и создать пастельные или контрастные цветовые композиции, *Ombre Subtile Duo* предлагает полную гамму нежных и изысканных оттенков. Тени долго сохраняются на веке, их легкая и нежная структура дает ощущение комфорта. Два аппликатора позволяют быстро и точно наносить тени.

Если вы хотите нанести тени классическим способом, широким аппликатором распределите более светлый оттенок по верхнему веку, затем при помощи тонкого аппликатора подчеркните контур глаза более темным цветом. Эффект плавного перехода одного оттенка в другой можно усилить, проведя карандашом для глаз линию по границе ресниц. Цена: $30

Crayon Knol - карандаш для контура глаз. Он позволяет легко и точно подчеркнуть или изменить форму глаза как по внутренней, так и по внешней кромке ресниц. Выбирайте цвет карандаша в зависимости от цвета теней, которые вы используете, от цвета ваших глаз и одежды. Линия всегда проводится по внешнему веку в направлении от внешнего уголка глаз к внутреннему. Цена: $12

Traceur Matic - автоматическая подводка для глаз. Благодаря кисточке-аппликатору подводка для глаз *Traceur Matic* позволяет «увеличить» глаза и подчеркнуть их форму. Она используется как карандаш, наносить ее необходимо очень аккуратно. Чтобы избежать неточных движений, придерживайте пальцем кожу вокруг глаза и проводите линию плоской стороной кисточки. Цена: $17

ЛИДЕРЫ РЫНКА

L'OREAL PARIS

МИР КРАСОТЫ И ФРАНЦУЗСКОГО ШАРМА

Компания *L'OREAL Paris* («Л'Ореаль, Париж»), основанная в 1904 году, специализируется на производстве парфюмерии, декоративной и лечебной косметики, средств по уходу за волосами и кожей. Мировой лидер в области косметики, *L'OREAL Paris* входит в десятку крупнейших фирм Франции. По итогам 1995 года *L'OREAL Paris* заняла 20-е место в мире (по объему годового оборота среди компаний всех профилей). Президент компании - г-н Линдсей Оуэн Джонс *(Lindsay Owen-Jones)*.

Компания

Основал компанию *L'OREAL Paris* инженер-химик Эжен Шуэллер, семье которого до сих пор принадлежит контрольный пакет акций. Его дочь мадам Беттанкур - самая богатая женщина в мире после английской королевы Елизаветы.

Вначале компания специализировалась на производстве средств по уходу за волосами. По мере присоединения более мелких компаний сфера производства *L'OREAL Paris* значительно расширилась. Присоединение в 60-х годах фирмы *Lancome* стало началом развития направления косметики и парфюмерии «высокой гаммы». Годовой оборот *L'OREAL Paris* составляет более $7 миллиардов. Чистой прибыли в прошлом году компания получила $663,4 миллиона, увеличив ее по сравнению с 1994 годом на 8,3%. 81,7% всего оборота приходится на косметическое подразделение фирмы, 17,4% - на фармацевтический бизнес, 1,5% - на подразделения, выпускающие другие виды продукции. Все структуры компании производят более 16.000 наименований продуктов.

Фактически *L'OREAL Paris* - это группа компаний, каждая из которых занимается производством и внедрением на рынок своей продукции. Эти компании, помимо общей технологической базы, объединены **общими принципами деятельности**. А стратегия фирмы основывается на приоритете научных исследований. В концерн входят 5 исследовательских центров, где занято более 3000 исследователей, а их «продукция» - более 150 патентуемых открытий в области медицины и косметологии ежегодно.

Цель научных исследований - как можно лучше знать природу человека, точнее, его кожи и волоса, чтобы открывать новые активные вещества и разрабатывать новые формулы. *L'OREAL Paris* тратит больше всех косметических фирм в мире на научные исследования. Эти расходы составляют 5,4% годового оборота (напомним: оборот - более $7 млрд.).

Качество продукции обеспечивается строгим контролем на всех стадиях производства. Гарантия качества - личная ответственность президента компании в случае нанесения вреда здоровью потребителя. Два года назад одной из первых компания отказалась от проведения тестирования на животных. Сегодня для этих целей используется специально разработанная искусственная кожа.

Продукция

Компания *L'OREAL Paris* охватывает 4 основные направления:

- ***COIFFURE*** - профессиональная косметика для парикмахерских салонов, которая продается только аккредитованным салонам, работники которых проходят специальное обучение. Марки: *L'OREAL Technique Professionnelle, Kerastase, Redken*;
- ***PRODUITS «PUBLIC»*** - продукция для массового потребления. Средства по уходу за кожей, волосами, декоративная косметика. Марки: *L'OREAL Parfumerie, LaSCAD, Laboratoires Garnier, Gemey-Paris*;
- ***PARFUMS ET BEAUTE*** - косметика и парфюмерия «высокой гаммы». Это престижные марки: *Lancome, Biotherm, Helena Rubinstein, Cacharel, Parfums Guy Laroche, Parfums Ralph Lauren, Parfums Paloma Picasso, Parfums Giorgio Armani, Parfums Lanvin*;
- ***COSMETIQUE ACTIVE*** - фармацевтическое направление. Лечебная косметика для ухода за кожей, волосами, дерматологические средства. Марки: *Vichy, Vichy Specialites, Phas, La Roche-Posay*.

Помимо научных разработок и производства, компания занимается культурной деятельностью. *L'OREAL Paris* принадлежит в Париже художественная галерея *Artcurial*, расположенная в районе Елисейских полей. Компания владеет контрольным пакетом акций в таких известных изданиях как *Marie Claire, Cosmopolitan*.

L'OREAL Paris имеет 375 филиалов в 150 странах мира, владея от 22 до 100 процентов акций в производственных подразделениях концерна. В 1992 году *L'OREAL* создала структуру в Москве - предприятие «РусБел» со 100%-ным участием *L'OREAL Paris*. С августа 1993 года дистрибутором *L'OREAL Paris* в Беларуси выступает компания «Дольче Вита», которая представляет на белорусском рынке направление *Produits «Public»*. Директор компании - г-жа Светлана Меркуль.

Направление *Produits «Public»* включает в себя серии марки *L'OREAL Parfumerie*: средства по уходу за волосами *Elseve, Studio Line, Elnet, Imedia, Recital Performance*; средства по уходу за кожей лица *Plentitude*; декоративную косметику *L'OREAL Perfection*.

ELNETT. Этот лак для волос называют суперзвездой в созвездии лаков. Этим самым тонким и изысканным лаком для волос вот уже в течении десятилетий пользуются всемирно известные мастера причесок в салонах и на показах мод. Уникальность *Elnet* в том, что он надолго обеспечивает замечательную фиксацию прически, сохраняя при этом ее естественность. *Elnet* защищает волосы от влаги и вредных воздействий атмосферы, придает волосам изумительный блеск и имеет тонкий, изысканный запах. По желанию можно выбрать *Elnet* нормальной фиксации, сильной или экстрасильной.

STUDIO LINE - это полная гамма косметических средств, помогающих создавать, укладывать, моделировать и фиксировать прически. Эти средства помогут создать любой стиль. Гель сильной фиксации «укротит» непокорные пряди, создаст эффект мокрых волос, смоделирует «кудрявую» прическу. Мусс сильной фиксации позволяет придать прическе желаемые объем и форму. Гель-спрей зафиксирует рельеф и объем прически у корней волос. Спрей закрепит прическу, придав ей завершенность. Объемные прически из длинных волос поможет создать спрей-объем (*Volume'Up* - объем вверх). Главное новшество этого лака-спрея - вертикальный распылитель. Вы можете зафиксировать прическу, приподнимая волосы от корней по всей длине.

ELSEVE - гамма мягких косметических шампуней, бальзамов-ополаскивателей и интенсивных бальзамов для ухода за волосами. Все средства гаммы *Elseve* имеют самые современные формулы в области ухода за волосами: формула с **протеином** для поврежденных волос; формула, обогащенная маслом **жожоба** для придания блеска и силы длинным и полудлинным волосам; формула, обогащенная эфирным масло **массойя** для сухих волос; формула с **растительным экстрактом** для жирных волос; уникальная формула, обогащенная экстрактом листьев **гингко билоба**, создана специально для придания силы и блеска ослабленным и лишенным тонуса волосам; формула с натуральными протеинами **эластина** придает объем, пышность и тонус тонким волосам. Новый *Elseve* «два в одном» содержит витамин Е для блеска, витамин РР для здоровья и В5 для укрепления волос.

RECITAL Perfomance, IMEDIA Excellence, RECITAL les Blondissimes, Eclair CLAIR, CASTING. Эти марки подтверждают признание *L'OREAL Paris* **компанией N1 в мире по производству красок для волос.** Лаборатории *L'OREAL Paris* постоянно проводят изучение структуры волос, разрабатывая новые формулы и характеристики красок для волос, чтобы предложить потребителю последние технические достижения. Краски для волос регулярно проходят тестирование и имеют состав, наилучшим образом сохраняющий структуру волос. Используя краски для волос компании *L'OREAL Paris*, можно окрасить волосы в натуральные или яркие оттенки, полностью скрыть седину, сохранив при этом структуру волос и придав им мягкость, блеск и шелковистость.

Recital Perfomance придает волосам великолепные по насыщенности и яркости оттенки 22-цветной палитры, мягко закрашивая седые волосы. *Imedia Excellence* безупречно и надолго закрашивает седину, придавая волосам глубокие и яркие оттенки. *Recital les Blondissimes* - сильно осветляющая стойкая краска для волос позволяет получить очень светлые цвета с легкими светящимися оттенками без предварительного обесцвечивания. Обесцвечивающее средство *Eclair Clair* позволяет (при выборе светлых тонов или желании изменить цвет уже окрашенных волос) перед нанесением красок *Recital Perfomance* или *Imedia Excellence* значительно осветлить естественные волосы, даже очень темные, обесцветить уже окрашенные волосы. Новшество лабораторий *L'OREAL Paris* - крем-краска *Casting*. Это принципиально новый тип краски: очень мягкая, не осветляющая, без аммиака. *Casting* окрашивает волосы тон в тон, то есть придает волосам блеск и насыщенные оттенки, которые гармонично сочетаются с натуральным цветом, мягко закрашивая седые волосы.

Сохранить как можно дольше молодость своего лица - не об этом ли мечтают все женщины? Сегодня стало возможным замедлять процесс старения: в лабораториях *L'OREAL Paris* создана серия ***PLENITUD***, помогающая естественным механизмам бороться со старением. Для **повседневного ухода** за кожей предназначены дневной крем тройного действия (*Triple Active Jour*) и активно увлажняющий крем длительного действия (*Hydro-Active*). В серию входят **мягкие смягчающие средства**, обеспечивающие уход за кожей и рекомендуемые для всех типов кожи: косметическое молочко *Lait Demaquillant Nettoyant*, мягкий тонизирующий лосьон *Tonique Eclat Douceur*, мягкое средство для снятия макияжа с век и ресниц *Demaquillant Doux Pour Les Yeux*. Обогащенные липопротеинами они укрепляют естественную защитную функцию кожи. **Специфический уход** обеспечивают питательный крем для сухой кожи *Creme Nutritive Anti-Peau Seche*, восстанавливающий ночной крем *Creme Reparatrice De Nuit*, крем-гель с липосомами для ухода за кожей вокруг глаз *Contour Regard*.

В эту серию входит и известное средство с уникальными липосомами *ACTION LIPOSOMES*. Липосомы - это микроскопические сферы растительного происхождения, которые содержат вещества, замедляющие старение и отобранные благодаря их великолепным питательным, увлажняющим и оживляющим качествам. Структура липосомов позволяет им проникать в кожу и достаточно глубоко вводить свои вещества. Липосомы растворяются в коже и укрепляют межклеточные связи. При нанесении *Action Liposomes* его действие на кожу как бы раздваивается. Все добавки пропитывают верхние слои эпидермиса, обеспечивая им одновременно комфорт и защиту, липосомы же уходят вглубь.

Новшество лабораторий *L'OREAL Paris* - ***EXCELL-A(3)***, представленный в виде крема и эмульсии. Эксклюзивная формула - тщательно подобранное соединение 3 фруктовых кислот, являющихся вытяжками из фруктов и растений: гликолиевая кислота (вытяжка из сахарного тростника), лимонная кислота (вытяжка из лимона), молочная кислота (вытяжка из брусники). Эти кислоты разрушают спайки, соединяющие омертвевшие клетки, ускоряя тем самым естественный процесс удаления мертвых клеток с поверхности кожи. Эффект? Кожа становится более свежей, ровной и гладкой. При постоянном применении крема на 54% увеличивается эластичность кожи, на 68% улучшается увлажненность кожи, на 71% улучшается цвет лица. *Excell-A(3)* представлен в виде крема, эмульсии, косметического молочка и тонизирующего лосьона.

Продукция *L'OREAL Paris* помогает женщине как можно дольше сохранять свою молодость, ощущать себя привлекательной. Новая серия ***L'OREAL PERFECTION*** представляет декоративную косметику. Совершенные гаммы, качество и удобство в использовании этой косметики уже оценили многие женщины в мире. В августе такую возможность фирма «Дольче Вите» представит и поклонницам продукции *L'OREAL* в Беларуси.

L'OREAL Perfection - это совершенство макияжа и косметический уход. Во всех средствах этой гаммы декоративной косметики содержатся специфические вещества, ухаживающие за лицом, глазами, губами и ногтями. Средства декоративной косметики для лица - важные составляющие красивого и аккуратного макияжа. Декоративная косметика для лица *L'OREAL Perfection* придает коже здоровый и привлекательный вид, желаемый оттенок, помогает скрыть незначительные дефекты. *L'OREAL Perfection* - это естественность макияжа. Косметика для глаз *L'OREAL Perfection* не только подчеркнет неповторимость ваших глаз и придаст им больше очарования, но и поможет снять следы усталости, углубить или смягчить взгляд. Великолепная гамма помады для губ сделает выразительными ваши губы. Теплая гармония, в которой преобладают оранжевые и коричневые оттенки, напоминает о солнце, земле и огне. Холодная гармония, состоящая из голубоватых и розовых тонов, вызывает в памяти образы воды, свежести и льда. Великолепие выбора - это возможность вашего самовыражения.

Завершая макияж, невозможно обойтись без нанесения лака на ногти, который должен находиться в полной гармонии с губной помадой. Помимо чисто эстетического, лак для ногтей *L'OREAL Perfection* отвечает всем критериям качества: легкость и быстрота нанесения, однородность покрытия и цвета, яркий блеск, стойкость покрытия, быстрое высыхание, возможность многократного нанесения.

А в целом косметика *L'OREAL Perfection* позволяет женщине сохранять свое очарование и быть неповторимой.

BBC WORLD

ПОНЕДЕЛЬНИК, 22.07.

00.00, 01.00. Репортаж о событиях в мире, Мировой бизнес, 24 часа.
02.00, 10.00, 16.00, 18.00, 23.00. Новости.
02.10, 06.05, 10.15, 18.15, 22.05. ОЧЕРК. В поисках энергии.
03.00. Салон новостей, Мировой бизнес, Азия сегодня, 24 часа.
06.00. Последние известия, Погода.
07.00. Новости дня.
11.00, 12.00. Новости, Бизнес, Погода.
11.30. ТАЙМ-АУТ. Автомиг.
12.30. ТАЙМ-АУТ. Что мы едим и пьем.
13.00. Доска новостей.
15.00, 22.00. Последние известия.
15.05. Корреспондент.
16.15. Мировой бизнес.
16.30. Час новостей из стран Азии и Тихоокеанского региона.
17.30. ТАЙМ-АУТ. Состязания духа.
19.00. Новости, Мировой бизнес.
19.30. ТАЙМ-АУТ. Мир завтра.
20.00. Мир сегодня.
22.50. СРЕДА ОБИТАНИЯ.
23.30. ТАЙМ-АУТ. Летний отпуск.

ВТОРНИК, 23.07.

00.00, 01.00. Репортаж о событиях в мире, Мировой бизнес, 24 часа.
02.00, 10.00, 16.00, 18.00, 23.00. Новости, Погода.
02.10. Ночные новости.
03.00. Салон новостей, Мировой бизнес, Азия сегодня, 24 часа.
06.00. Последние известия, Погода.
06.05, 10.15, 18.15, 22.05. Панорама.
07.00. Новости дня.
11.00, 12.00. Новости, Бизнес, Погода.
11.30. ТАЙМ-АУТ. Соперники: Состязания духа.
12.30. ТАЙМ-АУТ. Мир завтра.
13.00. Доска новостей.
15.00. Новости.
15.15. ОЧЕРК. В поисках энергии.
16.15. Мировой бизнес.
16.30. Час новостей из стран Азии и Тихоокеанского региона.
17.30. ТАЙМ-АУТ. Летний отпуск.
19.00. Новости, Мировой бизнес.
19.30. ТАЙМ-АУТ. Примечательные сооружения XX века.
20.00. Мир сегодня.
22.00. Последние известия.
23.30. ТАЙМ-АУТ. Аукцион.

СРЕДА, 24.07.

00.00, 01.00. Репортаж о событиях в мире, Мировой бизнес, 24 часа.
02.00, 16.00, 23.00. Новости, погода.
02.10. Ночные новости.
03.00. Салон новостей, Мировой бизнес, Азия сегодня, 24 часа.
06.00, 09.00, 18.00. Последние известия, Погода.
06.05, 18.05. ОЧЕРК. Под голубым знаменем. Огромное несчастье.
07.00. Новости дня.
10.05. Некоторые любят погорячее.
11.00,12.00. Новости, Бизнес, Погода.
11.30. ТАЙМ-АУТ. Летний отпуск.
12.30. ТАЙМ-АУТ. Примечательные сооружения XX века.
13.00. Доска новостей.
15.00. Новости.
15.15. Панорама.
16.15. Мировой бизнес.
16.30. Час новостей из стран Азии и Тихоокеанского региона.
17.30. ТАЙМ-АУТ. Аукцион.
19.00. Новости, Бизнес.
19.30. ТАЙМ-АУТ. Автомиг.
20.00. Мир сегодня.
22.00. Последние известия.
22.05. Бирма: Портрет храбреца Онг Сан Суу.
23.30. ТАЙМ-АУТ. Что мы едим и пьем.

ЧЕТВЕРГ, 25.07.

00.00, 01.00. Репортаж о событиях в мире, Мировой бизнес, 24 часа.
02.00, 16.00, 23.00. Новости, Погода.
02.10. Ночные новости.
03.00. Салон новостей, Мировой бизнес, Азия сегодня, 24 часа.
06.00, 10.00, 18.00. Последние известия, Погода
06.05, 18.05. ОЧЕРК. Бирма: Портрет храбреца Онг Сан Суу.
07.00. Новости дня.
10.05. ОЧЕРК. Под голубым знаменем. Огромное несчастье.
11.00, 12.00. Новости, Бизнес, Погода.
11.30. Аукцион: Космическая Одиссея.
12.30. ТАЙМ-АУТ. Автомиг.
13.00. Доска новостей.
15.00, 22.00. Последние известия.
15.05. Некоторые любят погорячее.
16.15. Мировой бизнес.
16.30. Час новостей из стран Азии и Тихоокеанского региона.
17.30. ТАЙМ-АУТ. Что мы едим и пьем.
19.00. Новости, Бизнес.
19.30. ТАЙМ-АУТ. Соперники: Состязания духа.
20.00. Мир сегодня.
22.05. Корреспондент.
23.30. ТАЙМ-АУТ. Мир завтра.

ПЯТНИЦА, 26.07.

00.00, 01.00. Репортаж о событиях в мире, Мировой бизнес, 24 часа.
02.00, 16.00, 23.00. Новости, Погода.
02.10. Ночные новости.
03.00. Салон новостей, Мировой бизнес, Азия сегодня, 24 часа.
06.00, 10.00, 18.00. Последние известия, Погода.
06.05, 10.05, 15.05, 18.05, 22.05. Под одним солнцем. Свист кнута.
07.00. Новости дня.
11.00, 12.00. Новости, Бизнес, Погода.
11.30. ТАЙМ-АУТ. Что мы едим и пьем.
12.30. ТАЙМ-АУТ. Соперники: Состязания духа.
13.00. Доска новостей.
15.00, 22.00. Последние известия.
16.15. Мировой бизнес.
16.30. Час новостей из стран Азии и Тихоокеанского региона.
17.30. ТАЙМ-АУТ. Мир завтра.
19.00. Новости, Мировой бизнес.
19.30. ТАЙМ-АУТ. Летний отпуск.
20.00. Мир сегодня.
23.30. ТАЙМ-АУТ. Примечательные сооружения XX века.

СУББОТА, 27.07.

01.00. Новости, Мировой бизнес, 24 часа.
02.00, 03.00, 04.00, 05.00, 07.00, 08.00, 11.00, 12.00, 14.00, 16.00, 17.00, 19.00, 20.00, 21.00, 23.00, 00.00. Новости, Погода.
02.10, 04.10. Ночные новости.
03.20, 14.20. БРИТАНИЯ В ФОКУСЕ. Шуты господа.
05.20, 08.20, 00.25. Окно в Европу.
06.00, 09.00, 10.00, 13.00, 15.00, 18.00, 22.00. Последние известия, Погода.
06.05, 18.05. Корреспондент.
07.20, 21.20. Марафон искусств.
09.05. Всякий и каждый. Двойное разоблачение.
10.05. Бирма: Портрет храбреца Онг Сан Суу.
11.30. ТАЙМ-АУТ. Мир завтра.
12.30. ТАЙМ-АУТ. Летний отпуск.
13.05. Некоторые любят погорячее.
14.50. СРЕДА ОБИТАНИЯ.
15.05. ОЧЕРК. Под голубым знаменем. Огромное несчастье.
16.20, 20.20. На этой неделе.
17.30. ТАЙМ-АУТ. Примечательные сооружения XX века.
19.30. Аукцион: Космическая Одиссея.
22.05. Терпение и труд все перетрут.
23.30. ТАЙМ-АУТ. Автомиг.

ВОСКРЕСЕНЬЕ, 28.07.

01.00, 02.00, 03.00, 04.00, 05.00, 07.00, 08.00, 09.00, 11.00, 12.00, 14.00, 17.00, 19.00, 20.00, 21.00, 23.00. Новости, Погода.
01.25, 04.25, 09.20. На этой неделе.
02.20, 14.20. Марафон искусств.
03.30, 05.30, 08.25. Репортаж о бизнесе в Индии.
06.00, 10.00, 13.00, 15.00, 16.00, 18.00, 22.00. Последние известия, Погода.
06.05, 18.05. ГОРИЗОНТ. Терпение и труд все перетрут.
07.20, 20.20. БРИТАНИЯ В ФОКУСЕ. Шуты господа.
10.05. Корреспондент.
11.30. ТАЙМ-АУТ. Примечательные сооружения XX века.
12.30. Аукцион: Космическая Одиссея.
13.05. Всякий и каждый. : Двойное разоблачение.
15.05. Бирма: Портрет храбреца Онг Сан Суу.
16.05. Интервью-шоу "Завтрак с Фростом". Ведущий сэр Дэвид Фрост.
17.30. ТАЙМ-АУТ. Автомиг.
19.20. СРЕДА ОБИТАНИЯ.
19.30. ТАЙМ-АУТ. Что мы едим и пьем.
21.20. Окно в Европу.
22.05. ОЧЕРК. Сумасшествие: как его определить.
23.30. ТАЙМ-АУТ. Соперники: Огненные колесницы.
00.00. Репортаж о событиях в мире.



ПОНЕДЕЛЬНИК, 22.07.

02.15. Второе Германское Телевидение и Немецкая Волна. "Садовая война".
03.00, 08.00, 12.00, 16.00, 20.00, 00.00, 01.00, 18.00, 22.00, 23.00. Журнал. Программа новостей.
04.00, 06.00, 07.00, 14.00. Компакт. События прошедшей недели.
04.30. 100 градусов: солнце, лето, развлечения.
05.30, 08.15. Спортивный репортаж.
05.45. Пленум.
06.30. ОЧЕРК. Быстрее, выше, сильнее... - участие немцев в Олимпиаде.
07.30. Официальный Бонн.
07.45, 14.30. Видеохроника.
08.30. Успех в Германии. Первые 40.
09.00. Германия в прямом эфире: горы из песчаника на Эльбе.
09.45. Страны и люди: Шпреевальд.
10.00. Австрийские зарисовки.
11.00, 15.00. Бульвар Био.
12.15. Акцент: Гроссфридрихсбург - история небольшого городка на африканском побережье.
13.00. Швейцарские зарисовки.
14.45. Что Вы сказали? Разговорный курс: нем./англ.
16.15, 21.00, 01.15, 18.15. Бульвар Германия.
17.00, 00.30. Вести из федеральных земель.
17.30. Алиса. Тележурнал о европейской культуре.
19.00. ОЧЕРК. Бионика - природа изобретает технологию.
19.30. ОЧЕРК. Безработные: проблемы университетских выпускников в Германии.
20.30. Крупным планом.
21.45. Гонки старинных автомобилей - старый конь борозды не испортит.
22.30. В фокусе - Европа.
23.30. Европейский калейдоскоп.

ВТОРНИК, 23.07.

02.00, 03.00, 07.00, 10.00, 14.00, 18.00, 22.00, 04.00, 05.00, 08.00, 12.00, 16.00, 20.00, 00.00, 01.00, 06.00, 23.00. Журнал. Программа новостей.
02.30, 11.30. ОЧЕРК. Безработные: проблемы университетских выпускников в Германии.
03.15, 14.15, 18.15, 12.15, 16.15, 21.00, 01.15. Бульвар Германия.
04.30, 09.30, 13.30, 19.00, 23.30. Крупным планом.
05.15, 08.15, 10.15. Гонки старинных автомобилей - старый конь борозды не испортит.
05.30, 09.00, 13.00, 22.30. Алиса. Тележурнал о европейской культуре.
06.30. Европейский калейдоскоп.
07.30, 11.00, 15.00, 17.30. В фокусе - Европа.
08.30. Вести из федеральных земель.
10.30, 15.30. Бионика - природа изобретает технологию.
17.00, 00.30. Сделано в Германии.
19.30. Тема - Германия. Новости из федеральных земель.
20.30. ОЧЕРК. Путь сестер Урбшат.
21.45. D 16.

СРЕДА, 24.07.

02.00, 03.00, 07.00, 10.00, 14.00, 18.00, 22.00, 04.00, 05.00, 08.00, 12.00, 16.00, 20.00, 00.00, 01.00, 06.00, 23.00. Журнал. Программа новостей.
02.30, 11.30. Тема - Германия. Новости из федеральных земель.
03.15, 14.15, 18.15, 12.15, 16.15, 21.00, 01.15. Бульвар Германия.
04.30, 09.30, 13.30. ОЧЕРК. Путь сестер Урбшат.
05.15, 08.15, 10.15. D16.
05.30, 09.00, 13.00. В фокусе - Европа.
06.30, 10.30, 15.30. Крупным планом.
07.30, 11.00, 15.00. Алиса. Тележурнал о европейской культуре.
08.30, 22.30. Сделано в Германии.
17.00, 00.30. Об искусстве и не только.
17.30, 19.30. Репортаж.
19.00. Скульптор Эрнст Барлах.
20.30. Спортивная мозаика.
21.45. Телекабинет врача.
23.30. Германия в прямом эфире: горы из песчаника на Эльбе.

ЧЕТВЕРГ, 25.07.

02.00, 03.00, 07.00, 10.00, 14.00, 18.00, 22.00, 04.00, 05.00, 08.00, 12.00, 16.00, 20.00, 00.00, 01.00, 06.00, 23.00. Журнал. Программа новостей.
02.30, 11.30, 05.30, 09.00, 13.00, 23.30. Репортаж.
03.15, 14.15, 18.15, 12.15, 16.15, 21.00, 01.15. Бульвар Германия.
04.30, 13.30. Спортивная мозаика.
05.15, 08.15, 10.15. Телекабинет врача.
06.30. Германия в прямом эфире: горы из песчаника на Эльбе.
07.30, 11.00, 15.00. Сделано в Германии.
08.30, 22.30. Об искусстве и не только.
09.30, 20.30. ОЧЕРК.
10.30, 15.30. Скульптор Эрнст Барлах.
17.00, 00.30. Точка зрения.
17.30, 19.30. Специальный выпуск, посвященный спортивным событиям в мире.
19.00. ОЧЕРК. История русских немцев: Родина где ты?
21.45. На тему современности.

ПЯТНИЦА, 26.07.

02.00, 03.00, 07.00, 10.00, 14.00, 18.00, 22.00, 04.00, 05.00, 08.00, 12.00, 16.00, 20.00, 00.00, 01.00, 06.00, 23.00. Журнал. Программа новостей.
02.30, 11.30, 05.30, 09.00, 13.00. Специальный выпуск, посвященный спортивным событиям в мире.
03.15, 14.15, 18.15, 12.15, 16.15, 21.00, 01.15. Бульвар Германия.
04.30. ОЧЕРК.
05.15, 08.15. НА тему современности.
06.30. Репортаж.
07.30, 11.00, 15.00. Об искусстве и не только.
08.30, 19.30. Точка зрения.
09.30, 13.30. Карл Орфф - движение, танец, ...
10.15. Церковь и общество.
10.30, 15.30. ОЧЕРК. История русских немцев: Родина где ты?
17.00, 00.30, 22.30, 23.30. По поводу. Тема недели..
17.30. Европейский калейдоскоп.
19.00. ОЧЕРК. Мир образов и звуков.
20.30. Восхождение на Цугшпитце.
21.45. Сокровищница мира - наследие человечества.

СУББОТА, 27.07.

02.00, 03.00, 07.00, 10.00, 14.00, 22.00, 04.00, 05.00, 08.00, 12.00, 16.00, 20.00, 00.00, 01.00, 06.00, 23.00. Журнал. Программа новостей.
02.30, 11.30. Точка зрения.
03.15, 14.15, 12.15. Бульвар Германия.
04.30, 09.30, 13.30. ОЧЕРК. Восхождение на Цугшпитце.
05.15, 08.15, 10.15. Сокровищница мира - наследие человечества.
05.30, 09.00, 13.00, 22.30. Европейский калейдоскоп.
06.30, 07.30, 11.00, 15.00, 08.30. По поводу. Тема недели.
10.30, 15.30. Мир образов и звуков.
16.15. Пленум.
16.30, 00.30. Листая страницы. П.Браун читает произведение "Судья и палач" Ф.Дюрренматта.
17.00. Видеохроника.
17.15. Второе Германское Телевидение и Немецкая Волна.
19.00. Бульвар Био.
20.30. 100 градусов: Друзья.
21.30. Успех в Германии. Первые 40.
23.30. ОЧЕРК. История Олимпийских Игр. Быстрее, выше, сильнее. Ч.3.
01.15. Акцент.

ВОСКРЕСЕНЬЕ, 28.07.

02.00, 07.00, 14.00, 18.00, 04.00, 08.00, 10.00, 12.00, 16.00, 20.00, 01.00, 06.00. Журнал. Программа новостей.
02.30, 18.30. УХ ТЫ! Увеселения и хиты.
03.30, 19.30, 13.00. Успех в Германии. Первые 40.
04.30, 11.00, 21.00. Вода и огонь.
05.30, 12.15, 00.30, 22.45. Видеохроника.
05.45, 20.15. Пленум.
06.30,23.30. ОЧЕРК. Следы во времени.
07.30, 14.30. Европейский калейдоскоп.
08.15. Второе Германское Телевидение и Немецкая Волна.
10.15. Акцент.
12.30. 100 градусов: Друзья.
14.15, 22.30. Официальный Бонн.
15.00. Австрийские зарисовки.
16.15, 01.15. Пресс-клуб.
17.00. Швейцарские зарисовки.
18.15. Что Вы сказали? Разговорный курс нем./англ.
20.30, 22.00, 23.00, 00.00. Компакт. События прошедшей недели.
00.45. Спортивный репортаж.

TV5

ПОНЕДЕЛЬНИК, 22.07.

07.00, 16.30. "Знак огня".
07.30, 19.30. Телеутро, сводка погоды.
09.00, 11.30, 20.25. Сводка погоды.
09.05. Тележурнал (Канада), (Франция-3) 13.35, (Швейцария) 20.30, (Франция-2) 23.00, (Бельгия) 02.00.
09.30. Матч жизни.
10.15. Настоящее время.
11.15. Эко и компания.
11.35, 01.55. Подведение итогов олимпийских игр в Атланте.
11.45. Дайте песне шанс передача о французской песне Паскаля Севрена.
13.30. Погода на пяти континентах.
13.35. Тележурнал Франция-3
12.40. Сюрприз.
14.00, 20.00. Париж Люмьер.
14.30, 05.00. Оливковый замок.
16.00, 06.30. Репортажи.
17.00. Журнал TV-5.
17.15. Биби и ее друзья.
17.45. Музыкальная игра.
18.15. "Пирамида", телеигра.
18.45. "Вопрос к чемпиону", игра.
19.15, 02.45. Взгляд на Америку.
19.25, 23.25, 02.10. Олимпийская игра.
21.00. Таласса.
22.00. В центре внимания - средства массовой информации.
23.35. "Мари Галант", фильм.
01.00. Перфекто.
01.30. Тележурнал, погода.

ВТОРНИК, 23.07.

07.00, 16.30. "Знак огня".
07.30. Телеутро, сводка погоды.
09.00, 11.30. Сводка погоды.
09.05. Тележурнал (Канада), (Франция-3) 13.35, (Швейцария) 20.30, (Франция-2) 23.00, (Бельгия) 02.00.
09.30, 03.00. "Мари Галант", фильм.
11.00, 04.30. Мир франкофонов.
11.35, 01.55. Подведение итогов Олимпийских игр в Атланте.
11.45. Дайте песне шанс передача о французской песне
13.30, 20.25, 22.55. Погода на пяти континентах.
14.00, 20.00. Париж Люмьер.
14.30, 05.00. Таласса.
15.30, 06.00. В центре внимания - средства массовой информации.
17.00. Журнал.
17.15. Биби и ее друзья.
17.45. Музыкальная игра.
18.15. "Пирамида", телеигра.
18.45. "Вопрос к чемпиону", игра.
19.15, 02.45. Взгляд на Америку.
19.25, 23.25, 02.10. Большая олимпийская игра.
19.30. Журнал, погода.
21.00. Интервилль.
23.35. Передай мне бинокль.
00.30. Естественная история.
01.30. Тележурнал, погода.

СРЕДА, 24.07.

07.00, 16.30. "Знак огня".
07.30. Телеутро, сводка погоды.
09.00, 11.30. Сводка погоды.
09.05. Тележурнал (Канада), (Франция-3) 13.35, (Швейцария) 20.30, (Франция-2) 23.00, (Бельгия) 02.00.
09.30. Передай мне бинокль.
10.30. Магеллан.
11.00. Хорошему слушателю.
11.35. 01.55. Подведение итогов Олимпийских игр в Атланте.
11.45. Дайте песне шанс передача о французской песне Паскаля Северена
13.30, 20.25, 22.55. Погода на пяти континентах.
14.00, 20.00. Париж Люмьер.
14.30, 05.00. Празднуйте!
17.00. Журнал.
17.15. Биби и ее друзья.
17.45. Музыкальная игра.
18.15. "Пирамида", телеигра.
18.45. "Вопрос к чемпиону", игра.
19.15, 02.45. Взгляд на Америку.
19.25, 23.25, 01.55. Олимпийская игра.
19.30. Журнал, погода.
21.00. "Пегас", авиационный тележурнал.
22.00. Журнал.
23.30. "Поезд Перу-Боливия", д/ф.
00.30. Увези меня на край света.
01.30. Тележурнал, погода.

ЧЕТВЕРГ, 25.07.

07.00, 16.30. "Знак огня".
07.30. Телеутро, сводка погоды.
09.00, 11.30. Сводка погоды.
09.05. Тележурнал (Канада), (Франция-3) 13.35, (Швейцария) 20.30, (Франция-2) 23.00, (Бельгия) 02.00.
09.30, 03.00. "Поезд Перу-Боливия", д/ф.
10.30, 04.00. Увези меня на край света.
11.30. Новости.
11.35, 01.55. Подведение итогов Олимпийских игр в Атланте.
11.45. Дайте песне шанс передача о французской песне Паскаля Северена
12.40. Сюрприз.
13.30, 20.25, 22.55. Погода на пяти континентах.
14.00, 20.00. Париж Люмьер.
14.30, 05.00. "Пегас".
15.30, 06.00. Журнал.
17.15. Биби и ее друзья.
17.45. Музыкальная игра.
18.15. "Пирамида", телеигра.
18.45. "Вопрос к чемпиону", игра.
19.15, 02.30. Взгляд на Америку.
19.25, 23.25, 01.55. Большая олимпийская игра.
19.30. Журнал, погода.
21.00. "День искупления", фильм.
23.35. Поступь века.
01.10. Место посадки №1 (о туризме).
01.30. Тележурнал, погода.

ПЯТНИЦА, 26.07.

07.00, 16.30. "Знак огня".
07.30. Телеутро, сводка погоды.
09.00, 11.30. Сводка погоды.
09.05. Тележурнал (Канада), (Франция-3) 13.35, (Швейцария) 20.30, (Франция-2) 23.00, (Бельгия) 02.00.
09.30, 02.45. Поступь века.
11.00, 04.15. Шестнадцатилетние.
11.30. Новости.
11.35. Подведение итогов Олимпийских игр в Атланте.
11.45. Дайте песне шанс передача о французской песне Паскаля Северена
12.40. Сюрприз.
13.30, 20.25, 22.55. Погода на пяти континентах.
14.00, 20.00. Париж Люмьер.
14.30. "Черный список", фильм.
16.00. 30 миллионов друзей.
17.00. Журнал.
17.15. Биби и ее друзья.
17.45. Музыкальная игра.
18.15. "Пирамида", телеигра.
18.45. "Вопрос к чемпиону", игра.
19.15, 02.30. Взгляд на Америку.
19.25, 23.25, 01.55. Олимпийская игра.
19.30. Журнал, погода.
21.00. Форт Байярд
22.30. Дневники путешественника.
23.30. Таратата.
00.45. Алиса.
01.30. Тележурнал, погода.

СУББОТА, 27.07.

07.00, 20.00. Матча нет.
07.30, 05.00. Отблески.
08.30. Гексагон.
08.45. Урок французского.
09.00, 11.30. Сводка погоды.
09.05. Тележурнал (Канада), (Франция-3) 13.35, (Бельгия) 20.30, (Франция-2) 23.00, (Швейцария) 02.00.
09.30. Биби и ее друзья.
10.30, 06.30. Место посадки №1 (о туризме).
11.00. Телетуризм.
11.35. Беседы франкофонов.
12.30, 03.00. Спорт Африка.
13.15. СпидИнфо.
13.30, 20.25, 22.55. Погода на пяти континентах.
14.00, 06.00. Горизонты.
14.30. Клер Ламарш.
15.15. Под покровом.
16.00. Гора.
16.30. Бегство.
17.00. Журнал.
17.15. Франкофолия.
17.45. Гении в траве.
18.45. "Вопрос к чемпиону", игра.
19.15. 7 дней в Африке.
19.25, 23.25, 01.55. Олимпийская игра.
19.30. Журнал, погода.
21.00. "Оливковый замок", фильм.
22.30. Репортажи.
23.30. Празднуйте!
01.30. Тележурнал, погода.

ВОСКРЕСЕНЬЕ, 28.07.

07.00. Калейдоскоп.
07.30. Горизонты франкофонов
08.00. Мир франкофонов.
08.30. Африканские мечты.
09.00, 11.30. Сводка погоды.
09.05. Тележурнал (Канада), (Франция-3) 13.35, (Бельгия) 20.30, (Франция-2) 23.00, (Швейцария) 02.00.
09.30. Биби и ее друзья.
10.30. Планета Музыка.
11.00. Движения.
11.30. Новости.
11.35, 05.00. Форт Байярд.
13.00, 06.30. Ссылка.
13.25. Вопрос времени.
13.30, 20.25, 22.55. Погода на пяти континентах.
14.00. Сад зверей.
14.30. Интервилль.
16.30. Острова.
17.00. Журнал.
17.15. Вива.
18.00. Фан-школа.
18.45. Приятного отдыха.
19.15. Переписка.
19.25, 23.25, 01.55. Олимпийская игра.
19.30. Журнал, погода.
20.00. 30 миллионов друзей.
21.00. 52 на одну.
22.00. Настоящее время.
23.35. "День искупления", фильм.
01.00. Калейдоскоп.
01.30. Тележурнал, погода.



ПОНЕДЕЛЬНИК 22.07

07.00. Доброе утро, Атланта.
07.30. РЕПОРТАЖ ОБ ОЛИМПИЙСКИХ ИГРАХ. Плавание (Georgia Tech Aquatic Center) (повт.).
08.30. Доброе утро, Атланта (повт.) 09.00,.
09.00. Плавание. Финал. Женщины: 200м своб. стиль и 100м брасс; Мужчины: 400м комб. стиль и эстафета своб. стиль 4х200 м (Georgia Tech Aquatic Center) (зап.).
10.00. Бокс. Раунд 1 (Alexander Memorial Coliseum at Georgia Tech) (повт.).
11.00. Художественная гимнастика. Жен. командные обязательные выступления (Georgia Dome) (зап.).
13.00. Олимпийский командный дух.
14.00. Плавание (Georgia Tech Aquatic Center) (повт.).
15.00. Художественная гимнастика. Жен. командные обязательные выступления (Georgia Dome) (повт.).
16.00. Гребля. Предварит. заезды (Lake Lanier, Gainesville/Hall County) (пр.тр.).
19.00. Художественная гимнастика. Муж. командные вольные выступления 1 (Georgia Dome) (зап.).
19.30. Плавание (Georgia Tech Aquatic Center) (зап.).
20.30. Бокс. Раунд 1 (Alexander Memorial Coliseum at Georgia Tech) (пр.тр.).
22.00. Олимпийский экстренный выпуск.
22.30. Дзюдо. Мужчины: финал в среднем весе (до 86 кг); Женщины: финал в среднем весе (до 66 кг) (Georgia World Congress Centre) (пр.тр.).
23.30. Фехтование. Финал муж. и жен. инд. соревнований (рапира) (Georgia World Congress Center) (пр.тр.).
00.15. Художественная гимнастика. Финал муж. командных вольных выступлений (Georgia Dome) (пр.тр.).
02.00. Олимпийский спецвыпуск.
02.30. Тяжелая атлетика. Финал в категории 64 кг (Georgia World Congress Center) (зап.).
06.30. Бокс. Раунд 1 (Alexander Memorial Coliseum at Georgia Tech) (пр.тр.) 04.00; Основные моменты раунда 1.

ВТОРНИК 23.07

07.00. Доброе утро, Атланта.
07.30. РЕПОРТАЖ ОБ ОЛИМПИЙСКИХ ИГРАХ. Художественная гимнастика. (Georgia Dome) (повт.).
08.30. Доброе утро, Атланта (повт.) 09.00,.
09.00. Плавание. Финал. Женщины: 400м своб. стиль и 100м на спине; Мужчины: 100м своб. стиль и 200м баттерфляй (Georgia Tech Aquatic Center) (зап.).
10.00. Бокс. Раунд 1 (Alexander Memorial Coliseum at Georgia Tech) (повт.).
11.00. Художественная гимнастика. Муж. командные вольные выступления 3 (Georgia Dome) (повт.).
12.00. Дзюдо. Мужчины: финал в среднем весе (до 86 кг); Женщины: финал в среднем весе (до 66 кг) (Georgia World Congress Centre) (повт.).
13.00. Олимпийский командный дух.
14.00. Плавание (Georgia Tech Aquatic Center) (повт.).
15.00. Конный спорт. Three Day Team Endurance (Georgia International Horse Park) (пр.тр.).
16.00. Хоккей на траве.
Нидерланды-Великобритания (Clark Atlanta University) (пр.тр.).
17.30. Плавание. Предварит. заплывы (Georgia Tech Aquatic Center) (пр.тр.).
19.30. Художественная гимнастика. Жен. командные вольные выступления 1 и 2 (Georgia Dome) (зап.).
20.30. Бокс. Раунд 1 (Alexander Memorial Coliseum at Georgia Tech) (пр.тр.).
22.00. Олимпийский экстренный выпуск.
22.30. Дзюдо. Мужчины: финал в полусреднем весе (до 78 кг); Женщины: финал в полусреднем весе (до 61 кг) (Georgia World Congress Centre) (пр.тр.).
23.30. Фехтование. Финал муж. командн. соревнований (шпага) (Georgia World Congress Center) (пр.тр.).
00.00. Художественная гимнастика. Финал жен. командных вольных выступлений (Georgia Dome) (пр.тр.).
02.00. Олимпийский спецвыпуск.
02.30. Тяжелая атлетика. Финал в категории 70 кг (Georgia World Congress Center) (зап.).
06.00. Бокс. Раунд 1 (Alexander Memorial Coliseum at Georgia Tech) (пр.тр.) 04.00; (повт.).

СРЕДА 24.07

07.00. Доброе утро, Атланта.
07.30. РЕПОРТАЖ ОБ ОЛИМПИЙСКИХ ИГРАХ. Плавание (Georgia Tech Aquatic Center) (повт.).
08.30. Доброе утро, Атланта (повт.) 09.00,.
15.00. Плавание. Финал. Женщины: 200м брасс и 100м баттерфляй; Мужчины: 400м своб. стиль, 100м на спине и эстафета своб. стиль 4х100м (Georgia Tech Aquatic Center) (зап.) 10.00, (повт.).
10.00. Фехтование. Финал муж. командн. соревнований (шпага) (Georgia World Congress Center) Основные моменты.
11.00. Вольная борьба. Матчи за золотую и бронзовую медаль в категориях 52, 62, 74, 90 и 130 кг (Georgia World Congress Center) (зап.).
12.00. Теннис. Турнир ATP. EA General Open в Китцбюхеле, Австрия. День 3 (пр.тр.).
14.00. Олимпийский командный дух.
16.00. Гребля. (Lake Lanier, Gainesville/Hall County) (пр.тр.).
19.00. Велоспорт. Трек, гонки на время. Финал, мужчины, 1 км (Stone Mountain Park) (пр.тр.) 18.00 и.
18.00. Конный спорт. Three Day Team Jumping (Georgia International Horse Park) (пр.тр.).
19.30. Плавание. Предварит. заплывы (Georgia Tech Aquatic Center) (зап.).
20.30. Велоспорт. Трек. Жен. квалиф. спринт (Stone Mountain Park) (пр.тр.).
21.15. Бокс. Раунд 1 (Alexander Memorial Coliseum at Georgia Tech) (пр.тр.).
22.00. Олимпийский экстренный выпуск.
22.30. Дзюдо. Мужчины: финал в легком весе (до 71 кг); Женщины: финал в среднем весе (до 56 кг) (Georgia World Congress Centre) (пр.тр.).
23.30. Художественная гимнастика. Финал муж. инд. выступлений в многоборье (Georgia Dome) (пр.тр.).
02.00. Олимпийский спецвыпуск.
02.30. Тяжелая атлетика. Финал в категории 76 кг (Georgia World Congress Center) (зап.).
06.30. Бокс. Раунд 1 (Alexander Memorial Coliseum at Georgia Tech) (пр.тр.) 04.00; Основные моменты.

ЧЕТВЕРГ 25.07

07.00. Доброе утро, Атланта.
07.30. РЕПОРТАЖ ОБ ОЛИМПИЙСКИХ ИГРАХ. Художественная гимнастика. (Georgia Dome) (повт.).
08.30. Доброе утро, Атланта (повт.) 09.00,.
15.00. Плавание. Финал. Женщины: 200м комб. стиль и эстафета комб. стиль 4х100м; Мужчины: 200м брасс и 100м баттерфляй (Georgia Tech Aquatic Center) (зап.) 10.00; (повт.).
10.00. Художественная гимнастика. Финал муж. инд. выступлений в многоборье (Georgia Dome) (повт.).
11.00. Дзюдо. Мужчины: финал в легком весе (до 71 кг); Женщины: финал в среднем весе (до 56 кг) (Georgia World Congress Centre) (повт.).
12.00. Теннис. Турнир ATP. EA General Open в Китцбюхеле, Австрия. День 4 (пр.тр.).
14.00. Олимпийский командный дух.
15.30. Конный спорт. Three Day Individual Endurance (Georgia International Horse Park) (пр.тр.).
16.00. Гребля. Полуфинал (Lake Lanier, Gainesville/Hall County) (пр.тр.).
17.15. Плавание. Предварит. заплывы (Georgia Tech Aquatic Center) (пр.тр.).
19.30. Велоспорт. Трек. Муж. инд. финал гонок с преслед. (Stone Mountain Park) (пр.тр.).
20.15. Плавание. (Georgia Tech Aquatic Center) (пр.тр.).
20.45. Бокс. Раунд 2 (Alexander Memorial Coliseum at Georgia Tech) (пр.тр.).
22.00. Олимпийский экстренный выпуск.
22.30. Дзюдо. Мужчины: финал в полулегком весе (до 65 кг); Женщины: финал в полусреднем весе (до 52 кг) (Georgia World Congress Centre) (пр.тр.).
23.30. Художественная гимнастика. Финал жен. инд. выступлений в многоборье (Georgia Dome) (пр.тр.).
02.00. Олимпийский спецвыпуск.
02.30. Фехтование. Финал муж. и жен. командн. соревнований (рапира) (Georgia World Congress Center) (пр.тр.).
06.00. Бокс. Раунд 2 (Alexander Memorial Coliseum at Georgia Tech) (пр.тр.) 04.00; (зап.).

ПЯТНИЦА 26.07

07.00. Доброе утро, Атланта.
07.30. РЕПОРТАЖ ОБ ОЛИМПИЙСКИХ ИГРАХ. Художественная гимнастика. (Georgia Dome) (повт.).
08.30. Доброе утро, Атланта (повт.) 09.00,.
15.30. Плавание. Финал. Женщины: 800м своб. стиль, 200м на спине и эстафета своб. стиль 4х200м; Мужчины: 50м своб. стиль и 200м комб. стиль (Georgia Tech Aquatic Center) (зап.) 10.00; (повт.).
10.00. Художественная гимнастика. Финал жен. инд. выступлений в многоборье (Georgia Dome) (повт.).
11.00. Дзюдо. Мужчины: финал в полулегком весе (до 65 кг); Женщины: финал в полусреднем весе (до 52 кг) (Georgia World Congress Centre) (повт.).
12.00. Теннис. Турнир ATP. EA General Open в Китцбюхеле, Австрия. День 5 (пр.тр.).
14.00. Формула-1. Гран-При Германии в Хокенхайме. Тренировочные заезды (пр.тр.).
15.00. Олимпийский командный дух.
16.00. Гребля. Полуфинал и финал С (Lake Lanier, Gainesville/Hall County) (пр.тр.).
17.00. Плавание. Предварит. заплывы (Georgia Tech Aquatic Center) (пр.тр.).
18.45. Конный спорт. Three Day Individual Jumping (Georgia International Horse Park) (пр.тр.).
20.00. Велоспорт. Трек. Гонки с преслед. и спринт (Stone Mountain Park) (пр.тр.).
21.00. Бокс. Раунд 2 (Alexander Memorial Coliseum at Georgia Tech) (пр.тр.).
22.00. Олимпийский экстренный выпуск.
22.30. Легкая атлетика (Olympic Stadium) (зап.).
23.30. Тяжелая атлетика. Финал в категории 83 кг (Georgia World Congress Center) (зап.).
00.45. Плавание (Georgia Tech Aquatic Center) (зап.).
01.30. Прыжки в воду. Женщины (Georgia Tech Aquatic Center) (зап.).
02.00. Олимпийский спецвыпуск.
02.30. Плавание. Финал. Женщины: 200м баттерфляй; Мужчины: 200м на спине, 50м своб. стиль, 1500м своб. стиль и эстафета 4х100м комб. стиль (Georgia Tech Aquatic Center) (пр.тр.).
03.00. Бокс. Раунд 2 (Alexander Memorial Coliseum at Georgia Tech) (пр.тр.).
05.00. Легкая атлетика (Olympic Stadium) (зап.).

СУББОТА 27.07

07.00. Доброе утро, Атланта.
07.30. РЕПОРТАЖ ОБ ОЛИМПИЙСКИХ ИГРАХ. Легкая атлетика (Olympic Stadium) (повт.).
08.30. Доброе утро, Атланта (повт.) 09.00,.
09.00. Плавание. Финал. Женщины: 200м баттерфляй; Мужчины: 200м на спине, 50м своб. стиль, 1500м своб. стиль и эстафета 4х100м комб. стиль (Georgia Tech Aquatic Center) (зап.).
10.00. Легкая атлетика (Olympic Stadium) (повт.).
12.00. Теннис. Турнир ATP. EA General Open в Китцбюхеле, Австрия. Полуфинал (пр.тр.).
14.00. Формула-1. Гран-При Германии в Хокенхайме. Квалификац. заезды (пр.тр.).
15.00. Олимпийский командный дух.
16.00. Плавание. Финал. Женщины: 200м баттерфляй; Мужчины: 200м на спине, 50м своб. стиль, 1500м своб. стиль и эстафета 4х100м комб. стиль (Georgia Tech Aquatic Center) (повт.).
17.00. Гребля. Финал В и А (Lake Lanier, Gainesville/Hall County) (пр.тр.).
19.15. Велоспорт. Трек. Финал в спринте (Stone Mountain Park) (пр.тр.).
21.30. Бокс. Раунд 2 (Alexander Memorial Coliseum at Georgia Tech) (пр.тр.).
22.00. Олимпийский экстренный выпуск.
22.30. Легкая атлетика (Olympic Stadium) (зап.).
23.15. Гандбол. Мужчины: ГерманияЕгипет (Georgia World Congress Center) (пр.тр.).
02.00. Олимпийский спецвыпуск.
02.30. Легкая атлетика (Olympic Stadium) (пр.тр.).
03.00. Бокс. Раунд 2 (Alexander Memorial Coliseum at Georgia Tech) (пр.тр.).
06.45. Прыжки в воду. Женщины (вышка) (Georgia Tech Aquatic Center) (пр.тр.) 06.00; (повт.).

ВОСКРЕСЕНЬЕ 28.07

07.00. Доброе утро, Атланта.
09.00. РЕПОРТАЖ ОБ ОЛИМПИЙСКИХ ИГРАХ. Прыжки в воду. Женщины (вышка) (Georgia Tech Aquatic Center) (повт.) 08.30,.
08.30. Доброе утро, Атланта (повт.) 09.00,.
10.00. Велоспорт. Трек. Финал в спринте (Stone Mountain Park) (повт.).
14.00. Формула-1. Гран-При Германии в Хокенхайме. Разминка (пр.тр.) 11.30; (повт.).
11.00. Легкая атлетика (Olympic Stadium) (зап.).
13.00. Олимпийский командный дух.
14.30. Формула-1. Гран-При Германии в Хокенхайме. ГРАН-ПРИ (пр.тр.).
17.00. Гребля. Финал В и А (Lake Lanier, Gainesville/Hall County) (пр.тр.).
19.15. Велоспорт. Трек. Финал гонок с преслед. и спринта (Stone Mountain Park) (пр.тр.).
20.30. Каноэ. Финал муж. слалома. Каноэ-двойка (С2), каяк-одиночка (К1) (Ocoee River) (пр.тр.).
21.15. Пляжный волейбол. Мужчины, финал (Atlanta Beach) (пр.тр.).
22.00. Олимпийский экстренный выпуск.
22.30. Легкая атлетика. Жен. марафон (Olympic Stadium) (зап.).
23.00. Футбол. Третий муж. четвертьфинал: (Бирмингем) (пр.тр.).
01.00. Теннис. Турнир ATP. EA General Open в Китцбюхеле, Австрия. Финал (зап.).
02.30. Олимпийский спецвыпуск.
03.00. Бокс. Раунд 2 (Alexander Memorial Coliseum at Georgia Tech) (пр.тр.).
06.45. Художественная гимнастика. Муж. и жен. финал (Georgia Dome) (пр.тр.) 06.00; (повт.).

SUPER CHANNEL

ПОНЕДЕЛЬНИК, 22.07.

05.30, 07.00. Европа 2000.
07.30, 19.00, 22.30. Мировые новости ITN.
08.00. Сегодня. Обзор. Мировые новости ITN. Утренняя бизнес-информация FT.
10.00. Супермагазин.
11.00. Европейский денежный круговорот.
15.30. Рупор (прямой репортаж с биржи).
17.00. Американский денежный круговорот.
18.30. Вечерние бизнес-новости FT.
19.30. ОЧЕРК. Интервью с Фростом.
20.30, 04.00, 06.00. Шоу Селины Скотт.
21.30. Планета на срезе времени.
23.00. Суперспорт NBC.
00.00, 03.00. Лучшие фрагменты вечернего шоу с Джеем Лено.
01.00. Лучшие фрагменты из шоу Конана О' Брайена.
02.00. Лучшие фрагменты ток-шоу Грега Киннеара.
02.30. Ночные новости NBC с Томом Брокау.
05.00. Беседы о блюзе.

ВТОРНИК, 23.07.

07.00, 02.30. Новости с Томом Брокау.
07.30, 19.00, 22.30. Мировые новости ITN.
08.00. Сегодня. Обзор. Мировые новости ITN. Утренняя бизнес-информация FT.
10.00. Супермагазин.
11.00. Европейский денежный круговорот.
15.30. Рупор (прямой репортаж с биржи).
17.00. Американский денежный круговорот.
18.30. Вечерние бизнес-новости FT.
19.30. ОЧЕРК. Ушуайя.
20.30, 04.00, 06.00. Шоу Селины Скотт.
21.30. Планета на срезе времени.
23.00. Суперспорт NBC. Жиллетт - особый мир спорта.
23.30. Международные скачки.
00.00, 03.00. Вечернее шоу с Джеем Лено.
01.00. Поздно вечером с Конаном О' Брайеном.
02.00. Ток-шоу Грега Киннеара.
05.00. Беседы о джазе.
05.30. Портреты.

СРЕДА, 24.07.

07.00, 02.30. Новости с Томом Брокау.
07.30, 19.00, 22.30. Мировые новости ITN.
08.00. Сегодня. Обзор. Мировые новости ITN. Утренняя бизнес-информация FT.
10.00. Супермагазин.
11.00. Европейский денежный круговорот.
15.30. Рупор (прямой репортаж с биржи).
17.00. Американский денежный круговорот.
18.30. Вечерние бизнес-новости FT.
19.30. Портреты.
20.00. Европа 2000. Лучшие фрагменты.
20.30, 04.00, 06.00. Шоу Селины Скотт.
21.30. Планета на срезе времени.
23.00. Суперспорт NBC. Европейский турнир NBA по гольфу. Roger Tours Seniors Open.
00.00, 03.00. Вечернее шоу с Джеем Лено.
01.00. Поздно вечером с Конаном О' Брайеном.
02.00. Ток-шоу Грега Киннеара.
05.00. Беседы о блюзе.
05.30. Места отдыха.

ЧЕТВЕРГ, 25.07.

07.00, 02.30. Новости с Томом Брокау.
07.30, 19.00, 22.30. Мировые новости ITN.
08.00. Сегодня. Обзор. Мировые новости ITN. Утренняя бизнес-информация FT.
10.00. Супермагазин.
11.00. Европейский денежный круговорот.
15.30. Рупор (прямой репортаж с биржи).
17.00. Американский денежный круговорот.
18.30. Вечерние бизнес-новости FT.
19.30. ОЧЕРК. Ушуайя.
20.30, 04.00, 06.00. Шоу Селины Скотт.
21.30. Планета на срезе времени.
23.00. Суперспорт NBC. Высшая бейсбольная лига. Основные события.
00.00, 03.00. Вечернее шоу с Джеем Лено.
01.00. Поздно вечером с Конаном О' Брайеном.
02.00. Ток-шоу Грега Киннеара.
05.00. Беседы о джазе.
05.30. Места отдыха.

ПЯТНИЦА, 26.07.

07.00. Новости с Томом Брокау.
07.30, 19.00, 22.30. Мировые новости ITN.
08.00. Сегодня. Обзор. Мировые новости ITN. Утренняя бизнес-информация FT.
10.00. Супермагазин.
15.30. Рупор (прямой репортаж с биржи).
17.00. Американский денежный круговорот.
18.30. Вечерние бизнес-новости FT.
19.30. ОЧЕРК. Интервью с Фростом.
20.30, 06.00. Лучшие фрагменты шоу Селины Скотт.
21.30, 05.30. Исключительный стиль жизни.
22.00. Беседы о джазе.
23.00. Суперспорт NBS. Турнир PGA в США по гольфу. Deposit Guaranty Klassic.
00.00. Вечернее шоу с Джеем Лено.
01.00. Поздно вечером с Конаном О' Брайеном.
02.00. Суперспорт NBC. Высшая бейсбольная лига (пр.тр.).
05.00. Беседы о блюзе

СУББОТА, 27.07.

07.00. ОЧЕРК. Россия сегодня
7.30. Новости с Томом Брокау.
08.00. Группа МакЛафлина.
08.30. Привет Австрия! Привет Вена!
9.00, 19.00, 22.30. Мировые новости ITN.
09.30. Европейский калейдоскоп.
10.00. Кибершкола.
12.00. Супермагазин.
13.00, 21.30. Исключительный стиль жизни.
13.30. Винный экспресс.
14.00. ОЧЕРК. Ушуайя.
15.00. Суперспорт NBC. World Invitation Beach Volleyball TBC.
16.00. Гольф. Европейский чемпионат PGA. Roger Tours Seniors Open.
17.00. Финал NCAA по гимнастике.
18.00. Суперспорт NBC.
19.30. ОЧЕРК. Воздушный бой.
20.30, 03.30, 06.00. Шоу Селины Скотт.
22.30, 02.00, 04.30. Беседы о блюзе.
23.00. Суперспорт NBC. Полуфинал кубка FED - основные моменты.
00.00, 02.30. Вечернее шоу с Джеем Лено.
01.00. Поздно вечером с Конаном О' Брайеном.
05.00. Жизнь Ривьеры.

ВОСКРЕСЕНЬЕ, 28.07.

07.00. ОЧЕРК. Россия сегодня.
07.30. Новости NBC.
08.00, 13.30. Лучшие фрагмента передачи Европа 2000.
08.30. Исключительный стиль жизни.
09.00. Вдохновение.
10.00, 19.00, 22.30. Мировые новости ITN.
10.30. ОЧЕРК. Воздушный бой.
11.30. Портреты.
12.00. Супермагазин.
13.00. Группа МакЛафлина.
14.00. Первый и лучший.
14.30. Как преуспеть в бизнесе.
15.00. Суперспорт NBC. Жиллетт - особый мир спорта.
15.30. Международные скачки.
16.00. Обозрение турнира PGA.
16.30. Обозрение турнира Senior PGA.
17.00. Полуфинал кубка FED - основные моменты.
18.00. Встречи с прессой.
19.30. Места отдыха.
20.00. Винный экспресс.
20.30, 03.30, 06.00. Лучшее из шоу Селины Скотт.
21.30. ОЧЕРК. Представляет Питер Устинов: Прославляя Гайдна ч.1.
23.00. Суперспорт NBC. Полуфинал кубка FED - основные моменты.
00.00, 02.30. Лучшие фрагменты вечернего шоу с Джеем Лено.
01.00. Лучшее из передачи Поздно вечером с Конаном О' Брайеном.
02.00, 04.30. Беседы о джазе.
05.00. Жизнь Ривьеры.



ПОНЕДЕЛЬНИК 22.07

02.05. Представление.
02.10. Анонс программы вечера.
02.15. Lovin News.
02.20. Relation imprevue X фильм (Италия).
03.40. Toilettes privees X фильм (Франция).
05.00. Летиция: любит. X фильм (Nanou Productions).

ВТОРНИК 23.07

02.05. Представление.
02.10. Анонс программы вечера.
02.15. Lovin News.
02.20. Petites chattes moscovites любит. X фильм.
04.40 Sex Over 40| X фильм (США).
05.00. Bouche D Or X фильм (Франция)

СРЕДА 24.07

02.05. Представление.
02.10. Анонс программы вечера.
02.15. Lovin News.
02.20. X фильм.
03.40. Baiseuses Dechainees X фильм (Франция).
05.00. Летиция: любит. X фильм (Nanou Productions).

ЧЕТВЕРГ 25.07

02.05. Представление.
02.10. Анонс программы вечера.
02.15. Lovin News.
02.20. X фильм (Франция).
03.40. Erotic Dream X фильм (Германия).
05.05. Летиция: любит. X фильм .

ПЯТНИЦА 26.07

02.05. Представление.
02.10. Анонс программы вечера.
02.15. Lovin News.
02.20. Nikki Never Say No...| X фильм (США).
03.40. Prends moi de force X фильм (Франция).
05.00. Летиция: любит. X фильм.

СУББОТА 27.07

02.05. Представление.
02.10. Анонс программы вечера.
02.15. Lovin News.
02.20. Une chatte en enfer X фильм (США).
03.40. |Body Boby a Bangkok X фильм (США).
05.00. Летиция: любит. X фильм.

ВОСКРЕСЕНЬЕ 28.07

02.05. Представление.
02.10. Анонс программы вечера.
02.15. Lovin News.
02.20. X гей-фильм (США).
03.40. X гей-фильм (Франция).
05.00. Любит. X гей-фильм.

СКАНДАЛ

Взвейтесь кострами, синие ночи!

МАГУТНЫ БОЖА

Могилевские организаторы международного фестиваля духовной музыки «Магутны божа» запретили проведение концерта белорусских рок-групп «Улисс», *NRM* и «Новае Неба»

15 июля в Могилеве завершился четвертый международный музыкальный фестиваль духовной музыки «Магутны Божа». В этом году его впервые взял под свое покровительство Могилевский горисполком, один из зампредов которого возглавил оргкомитет. «Покровительство» обернулось скандалом.

Елена РУБЕЖЕВИЧ

Можно предположить, что новые организаторы фестиваля духовной музыки «Магутны божа» не понимали, что идут на конфликт, запретив в последний момент концерты белорусских рок-музыкантов. Единственной и, по сути, главной причиной отказа оказалось отсутствие в оргкомитете текстов песен групп «Улисс», *NRM* и «Новае Неба». По мнению председателя оргкомитета Владимира Цумарева, устроители должны знать, кто и что будет петь.

Подменяя понятия «конкурсная» и «внеконкурсная» программы, организаторы в оправдание заявили журналистам, что на многих фестивалях выдвигаются подобные требования, забыв пояснить, что это требование относится только к участникам конкурсной программы и не с целью ознакомления с содержанием песен, а для выяснения, соответствует ли профессиональный уровень музыкантов уровню фестиваля. Белорусские же рок-музыканты традиционно должны были выступать в Могилеве вне конкурса. Что касается попадания артистов в тематические рамки, о чем вскользь заметил на заключительной пресс-конференции председатель жюри Виктор Ровдо, это роли не играло по нескольким причинам. Во-первых, изначально фестиваль был задуман настоятелем костела св. Станислава ксендзом Владиславом Блином как действие, объединяющее людей вне зависимости от их взглядов, возраста и вероисповедания. Мало того, это было сделано не только по причинам религиозным (духовным), а и творческим. Ксендз Владислав убежден, что все в мире должно развиваться, и как только фестиваль примет застывшие формы, он перестанет быть интересным. Во-вторых о духовности или бездуховности того или иного музыкального жанра говорить давно никто не решается - это в наше время как бы неприлично. С этим был согласен и член жюри, белорусский вокалист Виктор Скоробогатов, который на упомянутой пресс-конференции в доказательство своих слов привел пример, когда на одну сцену выходили рок-музыканты и исполнители классической музыки (Фреди Меркюри и Монтсеррат Кабалье). В-третьих, а возможно, и в главных, так называемая творческая экспертиза все-таки была. Акцию «Белорусские рок-музыканты навстречу фестивалю», как, впрочем, и сам фестиваль, финансировал Белорусский фонд Сороса, который предварительно поручил своим экспертам, признанным белорусским музыкантам, рассмотреть кандидатуры рок-музыкантов, приглашенных на фестиваль. Их мнение проигнорировать было трудно. Однако г-н Цумарев оказался при своем мнении. По недомыслию или из желания лично все контролировать он развернул против рок-н-рольной акции собственную.

Примерно за три месяца до начала фестиваля его учредителю - общественному фонду «Магутны Божа» объявили о перерегистрации. Внимание организаторов сосредоточилось на вопросе: быть Фонду или не быть, а значит, и быть ли фестивалю? И можно понять первую реакцию организаторов, когда горисполком высказал желание войти в оргкомитет. Это показалось спасением. Но, как выяснилось, «в одну телегу впрячь не можно» благотворительный фонд и местную вертикаль.

В очередной раз писать о причинах, побуждающих Фонд Сороса вкладывать деньги в культурные (и не только) проекты во всем мире, вроде бы, необходимости нет. Об этом написано много. Одни определяют действия этого фонда как меценатство, другие усматривают в них «происки империализма». Не об этом речь. Главное, что на проведение данного фестиваля БФС выделил $7000, из которых $1500 пошло на организацию акции «Белорусские рок-музыканты навстречу фестивалю». Все шло по плану. Ответственный за выступления рок-музыкантов журналист Алесь Дайнеко за две недели до фестиваля по требованию оргкомитета предоставил программу двух запланированных концертов, в которой были указаны имена исполнителей и названия песен. Ни о каких текстах речи не шло. Приглашенные рок-музыканты вовремя прибыли в Могилев. Что интересно, в последний момент они получили предложение выступить на открытии фестиваля. И намека не было, что через сутки в экстренном порядке, за 5-6 часов до концерта соберется оргкомитет и потребует от музыкантов пресловутые тексты, или...

«Или» случилось: поступил приказ начальства обесточить сцену, предусмотрительно смонтированную в стороне от жилых домов. Естественно, первый вопрос был о деньгах, и Алесь Дайнеко обратился с ним к исполнительному директору БФС Питеру Берну. И получил ответ: «*Платить за все, что сделано*». Но музыкантам, тем не менее, пришлось покинуть Могилев, а освободившийся день они использовали для подготовки к рок-фестивалю «Басовішча» в Польше, так и не узнав, что на заключительной пресс-конференции председатель жюри Виктор Ровдо, который еще недавно не имел ничего против их выступления, произнесет в адрес рок-музыкантов двусмысленное: «*Каждый сверчок знай свой шесток*».

Возможно, этой же русской пословицей руководствовался виновник скандала Владимир Цумарев, передав после заключительного концерта Питеру Берну **официальный отказ** в приглашении на фуршет по поводу закрытия фестиваля. Ну как не понять обиду чиновника, положившего столько сил на подготовку праздника! А тут какой-то американец, пусть даже и спонсор фестиваля, громогласно со сцены выражает протест, называя все своими именами. Произвол - произволом, цензуру - цензурой. А отказ БФС в будущем году финансировать этот фестиваль в случае, если в оргкомитете останутся причастные к скандалу люди, вероятно, переполнил чашу терпения Цумарева и он, усвоив с комсомольских времен, что не в деньгах счастье, из принципа пошел на обыкновенное хамство. Тем более, что времени до фестиваля много, может, и деньги найдутся, а не найдутся - можно и в пионерлагере у костра устроиться, как предложила одна из оптимистично настроенных участниц.

Самое печальное в этой истории не то, что БФС выкинул на ветер деньги, а рок-музыканты - время. И не то, что завсегдатаи не увидели зрелища, которого ждали, ради которого приезжают в Могилев из других городов. Печально, что почти все, кто имел отношение к организации фестиваля, в одночасье, как по команде, «поверили», что без помощи властей фестиваль не поднять, что их признание - почетно. Справедливости ради надо сказать, что говорили об этом, отводя глаза в сторону.

ART

Немного романтизма столетие спустя

***Три лилии в ее руке, семь звезд на волосах.** Д.Г.Россетти.*

Понятно, что в Беларуси прерафаэлизм мало кого всерьезно заинтересует, у нас тут и картина времен романтизма в своей, белорусской, художественной культуре в середине-конце XIX века не ясно прорисована. Однако проходящая в Национальном художественном музее Беларуси выставка «Прерафаэлизм и фотография» раскрывает перед нами в прямом смысле «потускневшие от времени страницы» нового - для современников его зарождения - искусства фотографии, с которыми так перекликаются картины прерафаэлитов.

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

Обычные ассоциации при слове «романтизм» - по-байроновски широко распахнутый ворот рубахи, сбившиеся кудри и горящий взор у героев, эмоционально переживающих накал страстей, или элегически настроенные дамы. Эти образы касаются только верхушки айсберга и самого раннего периода направления, которое захватило английское искусство почти на все XIX столетие. Видоизменяясь, оно достигло последнего этапа, когда, уже несло черты последующей эпохи.

Возникшее в 1848г. Прерафаэлитское братство до сих пор не имеет общепризнанного и окончательного определения как явления, нечетко сформулированы причины бунтарства и противоречивых творческих устремлений художников и литераторов этого союза. Одно очевидно - «семеро юношей, почти мальчиков в возрасте от девятнадцати до двадцати одного года», вошли в мировую историю искусств после объединения для обретения независимости от отмирающих академических традиций в английском искусстве. Восставая против мертвенных штампов, преподававшихся в лондонской Королевской Академии, группа молодежи решила найти и «смело проложить новые пути» в ответ на прозаическую скуку, лицемерие и пошлость современного им искусства.



«Вульгарность - специальное изобретение викторианской эпохи» - так отзывался об этом времени У.Моррис, один из лидеров младшего поколения прерафаэлитов. Стремление к правде и искренности изображения внешнего мира, человеческих переживаний, демонстрация ремесленной стороны своего мастерства - все это обнаруживает тесные связи между живописью прерафаэлитов и только что появившимся искусством фотографии их соратников и последователей. Известно, что художники Д.Г.Россетти, Мэдокс Браун и Дж.Э.Миллес при создании своих картин пользовались фотографиями (а сегодняшние мастера рекламы - их картинами. К примеру, ваш очередной «истинный шедевр домашней коллекции - Ariston», в рекламе которого оживают персонажи обеденной трапезы кисти Дж.Э.Миллеса, «срисован» с полотна художника 1849 года «Лоренцо и Изабелла»). Фотографы также использовали в своих работах прерафаэлитские темы. Они были вызваны к жизни подчеркнутой неудовлетворенностью творческой молодежи действительностью. Как в живописи, так и в фотографии появляются «прерафаэлитские» темы и сюжеты романтического характера и сентиментального направления. Здесь и обращение к средневековью, и таинственные развалины аббатств или надгробий, горные и морские виды, меланхоличные девушки в странных одеяниях среди лилий и бутонов роз, погруженные в раздумья, мечтания, вызывающие ощущение нереальности происходящего.

История сохранила множество фактов, раскрывающих сложные отношения прерафаэлитов и с наследием великого Рафаэля, и с окружающим их миром, и между собратьями по союзу. Благодаря представленным на выставке фотографиям мы имеем возможность познакомиться с Джейн Берден, которая была последней и самой прекрасной музой Д.Г.Россетти, У.Морриса, чья красота приводила в восхищение современников. Ее облик запечатлен во многих картинах прерафаэлитов. Поза на картине «Лист розы» повторяет движение Джейн на фотографии. И сравнивая их, становится очевидным, как живая и недосягаемая женщина превращается в соблазнительный образ мужской фантазии.

На выставке среди 76 работ 12 художников и фотографов, представлены фотографии профессора математики, больше известного под именем Льюис Кэрролл. На одной из них та самая Алиса позирует в виде нищенки (см.фото). Экспозиция организована Британским Советом и продлится до 29 июля.

BACKSTAGE

Иванушки интэрнэшнл

Майкл Джексон поможет и детям Чернобыля?

Москва в ожидании приезда Майкла Джексона. О предстоящем концерте американской звезды все чаще напоминают российские СМИ. Как стало известно из хорошо информированного источника, большой интерес к событию проявила и администрация президента А.Лукашенко.

Борис ВЕСТНИК

В недрах администрации белорусского президента родилась оригинальная идея: заманить суперзвезду в столицу Содружества. С этой целью Майклу Джексону, вероятно, будет предложено выступить с благотворительным концертом для детей, пострадавших от чернобыльской катастрофы. Как известно, подобные крупномасштабные шоу в организационном и финансовом плане патронирует управделами президента Иван Титенков.

Интересно, что одним из мотивов приглашения Джексона, является (как значится в докладной записке президенту) его заботливое отношение к детям-подросткам. Специфические проявления этой заботы в свое время широко описывала мировая пресса.

А тем временем, пока суперзвезда только собирается в Москву, там с большим успехом выступает юношеское трио «Иванушки интернэшнл». Не исключено, что если Джексон закапризничает, в Беларусь пригласят «иванушек». Кассовый успех они обеспечат. А вот заботу о детях - неизвестно.

ПРЕЗЕНТАЦИИ

«Пионер» открывает KENWOOD

Для настоящих поклонников Hi-Fi и «качественного звука» имя KENWOOD говорит многое. Однако до недавнего времени аудио-аппаратуру этой фирмы добыть можно было в основном только «под заказ» у немногочисленных техно-челноков, что представляло для меломанов известные неудобства.

Дмитрий КРУШЕВ

Сложившуюся ситуацию разрешила ассоциация РАМПО, открыв на прошлой неделе секцию KENWOOD в своем магазине PIONEER. Скажем сразу, аудио-технику этой японской фирмы нельзя назвать дешевой, это скорее «изыск с деньгами». Но по так ценимому знатоками звучанию и соотношению «качество / цена» аппаратура KENWOOD, пожалуй, намного «круче» многих уже присутствующих на нашем рынке торговых марок. К тому же, сейчас и цены на нее на несколько ниже, чем в той же Москве. Большой плюс KENWOOD в Беларуси - местное сервисное обслуживание, осуществляемое РАМПО. По словам представителей ассоциации, магазин PIONEER в скором времени окончательно станет эксклюзивным Hi-Fi Shop. Со всеми вытекающими отсюда последствиями. Что ж, «больше товаров хороших и разных».

MODUS VIVENDI

Разбивайте газоны, господа! Это нынче в моде



Уж эти дачные участки! Сколько они отнимают времени и сил. А итог всегда непредсказуем: град - и все достижения сравнены с землей, дожди - и все гниет на корню, сушь - вовсе забудь про урожай. О, есть идея - пригласить друзей на участок! А вдруг помогут. Правда, потом вам покажется, что вы вызвали эффект «налета саранчи». Впрочем, для друзей ничего не жалко, а у природы, как известно, нет плохой погоды. И тем не менее - свой садогород любить надо, а территория вокруг дома постепенно зарастает бурьяном... Всего этого можно избежать. Как? Заложите по осени газон!

Понятие «газон» почему-то чаще ассоциируется с Англией, хотя придумали его французы, а задолго до того в России существовало понятие «травника». Сегодня же это слово стало международным, а сам газон - явлением престижным, свидетельством понимания эстетики хозяев и их вкуса. Помимо придания красоты куску земли, газон оказался и очень функциональным. В жаркие дни температура воздуха над газоном всегда на 3-5 градусов ниже, а влажность на 10-15% выше, чем вокруг него. Газон легко справляется с «воздушными» бактериями и пылью. А если ваш участок расположен вблизи овражка, специальный приовражный газон укрепит землю от оползней.

Вообще, все газоны делятся на декоративные, прогулочные, спортивные и специальные. Главное различие состоит в сортах трав и уходе. Есть еще и особые подразделения. Например, декоративные газоны делятся на партерные, мавританские (пестроцветные) и цветные. Прогулочные газоны бывают садово-парковыми (обыкновенными) и луговыми.

Аристократ среди газонов - партерный. Это единственный вид газона, по которому не ходят (даже зимой, когда он прикрыт снегом!). Его функция исключительна - радовать глаз. Партерный газон должен быть идеально ровным, низко подстриженным и нежно-зеленым, однородной окраски. Он призван подчеркивать красоту и создавать единый ансамбль из цветников, кустов, деревьев и т.п. Основное правило - площадь партерного газона должна быть больше общей площади того, что на его фоне расположено. Травы - овсяница красная, мятлик луговой, полевица обыкновенная. Эти газоны очень любят англичане, наверное, в силу своей приверженности традициям и консервативности.

Мавританский газон - смешение газона партерного с цветочной клумбой. Высевается смесь многолетних злаковых трав и однолетних низкорослых цветов. Цветы должны быть разные, которые, сменяя друг друга, цветут с весны до осени. Такой вид газона предпочитают люди восточные и веселые французы.

Если вы хотите, чтобы газон служил красивым фоном постройкам и насаждениям, при этом и ходить по нему было можно, лучше выбрать газон садово-парковый. Такой газон уступает в эстетичности, но не в прочности. Используют для него смеси трав: мятлик обыкновенный и лесной, овсяницу овечью и бороздчатую. Приверженцы этого типа - славяне.

Луговой газон - нечто вроде «окультуренной» поляны, где и цветочек может цвести, и стрижка не столь строга. Этот газон неприхотлив, за ним легче всего ухаживать, и есть простор для игр и пикников. Травы - что вырастет. Но специалисты рекомендуют подсевать клевер красный и белый, люцерну синюю и желтую, тимофеевку луговую. Из-за легкости в уходе газон любим в международном масштабе.

При желании газоны можно «смешивать». Подсейте в какой-либо тип цветы к обыкновенному газону и он у вас «омавританится», или скосите мавританский - и получится просто зеленый газон.

Самые сложные газоны - цветные. Например, из белых цветов или голубых. Такие газоны требуют титанических усилий по уходу: прополоть, да так, чтоб не примять... Но об этом - через несколько лет, когда вы освоите газон попроще. Осваивать его вам придется самостоятельно, поскольку белорусские коммерсанты до такого вида услуг еще не додумались. Есть вариант - заказать газон в Москве (можно даже рулонный - покупай и застилай подготовленную площадь) или попробовать договориться с районным зеленхозом. Первое - дорого, второе - проблематично.

Допустим, вы решились! Секрет газона в том, что выращивают его из многолетних злаковых трав, способных к вегетативному кущению (если непонятно - см. учебник ботаники вашего ребенка). Когда траву косят, удаляются т.н. точки роста травы. Благодаря этому «пробуждаются» почки на узлах кущения и из них растут новые побеги. Постоянно растущие молодые побеги и образуют гущу вашего газона. Но для их размножения надо потрудиться.

Осень. Вы выбираете достаточно ровное и затемненное место, рыхлите почву на глубину 25-40 см (при этом не перемешивая слои земли), выравниваете площадку (сделав еле заметный наклон для отвода воды) и томительно ждете весны.

Весна. Добавляете землю на просевшие места, вносите необходимые добавки (в зависимости от типа почвы), проверяете дренаж (если после дождя вода легко, не оставляя луж, впитывается - дренаж хорош, в противном случае необходимо сделать прослойку песка), затем насыпаете слой гумуса и разравниваете почву. Сеять газон нужно два раза: вдоль и поперек. Затем разровнять граблями и в особо опасных (по части птиц или погодных условий) местах прикрыть газон рогожей.

Через недельку-другую появятся первые ростки. При высоте травы в ладонь косите газон первый раз серпом или косой. После первых 2-3 покосов газон трамбуют катком (дерн будет крепче). Косить надо раз в 2-3 недели, почву постоянно поддерживать во влажном состоянии, можно подкармливать землю.

Поверьте, вы испытаете несравнимое удовольствие, прогуливаясь по выращенному собственными руками газону. А впрочем, проверьте.

Подготовила Ирина Матяс

ANNIVERSARY

ФРАНЦУЗЫ ОТПРАЗДНОВАЛИ 207-Ю ГОДОВЩИНУ СО ДНЯ ВЗЯТИЯ БАСТИЛИИ

14 июля в загородной резиденции посла Франции в РБ г-на Клода Жолифа в Дроздах состоялся ставший уже традиционным прием по случаю Дня независимости. В праздновании 207-й годовщины со дня взятия Бастилии приняли участие сотрудники посольства Франции и других дипломатических представительств, руководители некоторых французско-белорусских предприятий, высших учебных заведений, председатель ВС РБ г-н Шарецкий, глава НБ РБ г-жа Винникова, председатель Объединенной Гражданской партии г-н Богданкевич, министр иностранных дел г-н Сенько, начальник секретариата президента г-н Латыпов и др.

Елена ДАНЕЙКО

Уже в пятый раз представители белорусского истеблишмента имели возможность лично поздравить в лице сотрудников французского дипломатического представительства в Беларуси граждан Франции - государства с богатым революционным прошлым и устоявшимися демократическими традициями - с Днем независимости. Отметив, что счастлив видеть всех присутствующих, посол Франции г-н Жолиф, сказал, что нынешнее торжество знаменательно и тем, что проходит на следующий день после возвращения официальной белорусской делегации из Франции. Это факт г-н Жолиф оценил как значительное событие в развитии франко-белорусских отношений.

В ответной приветственной речи г-н Шарецкий *«от имени президента Беларуси и от своего лично»* сердечно поздравил весь французский народ с Днем независимости и сказал, что *«этот день открыл новую страницу в истории развития цивилизаций»*. Далее г-н Шарецкий отметил, что успехи в развитии и укреплении любого другого государства зависят от интенсивности политических, экономических и культурных контактов с международной общественностью. В этом плане, считает председатель ВС РБ, сотрудничество с Францией имеет очень важное значение для Беларуси, которая находится сейчас *«на этапе структурной перестройки экономики и осуществления рыночных реформ»*. Принимая во внимание традиции Франции, ее роль в финансовых экономических и политических событиях нашего времени, высокий авторитет в мире, РБ придает большое значение установлению и развитию тесного и взаимовыгодного сотрудничества с Францией. Особенно ценным для нашей страны, по словам Семена Георгиевича, является опыт Франции в построении правового государства, изучение которого позволит, возможно, избежать досадных ошибок. Как основу для развития отношений г-н Шарецкий констатировал также факт открытия Посольства Франции в Республике Беларусь и Посольства Беларуси во Франции, подписанных соглашений о сотрудничестве в разных сферах, налаженных контактов на уровне министерств и ведомств, а также успешно развивающихся побратимских связей между регионами и городами наших стран. По словам председателя ВС РБ, прошедший визит белорусской делегации во Франции придаст новый импульс развитию отношений с Францией.

Накрапывающий дождь и не кстати зазвучавшие аплодисменты после исполнения камерным ансамблем гимнов Франции и Беларуси не помешали присутствующим поднимать бокалы за развитие дружеских отношений и процветание французского и белорусского народов, а также народов всех тех стран, дипломатические представители которых приняли участие в праздновании 207-й годовщины со дня взятия Бастилии.

БЕЛОРУССКАЯ ГАЗЕТА

INFORMATION AND ANALYTICAL WEEKLY

№ 26 (40) 8 ИЮЛЯ 1996 ГОДА

Приватизация пять лет спустя: перманентная революция

Белорусские власти в зеркале общественного мнения

Соединение невозможного. VOLKSWAGEN VR6

Впервые в истории Олимпиад Беларусь выступит отдельной командой

«Белорусская газета» представляет новую рубрику

БЕЛОРУССКИЙ ДОМ



Свобода в рамках формулы

Распоряжением президента ликвидируются акционерные общества «Белинтурист» и «Гостиница «Планета»

Гостиница «Планета» больше себе не принадлежит

Вадим РЕЧКАЛОВ

ПОДПИСНАЯ КАМПАНИЯ ЗАКОНЧИЛАСЬ, НО ПОДПИСКА ПРОДОЛЖАЕТСЯ

Наш индекс - 63226